

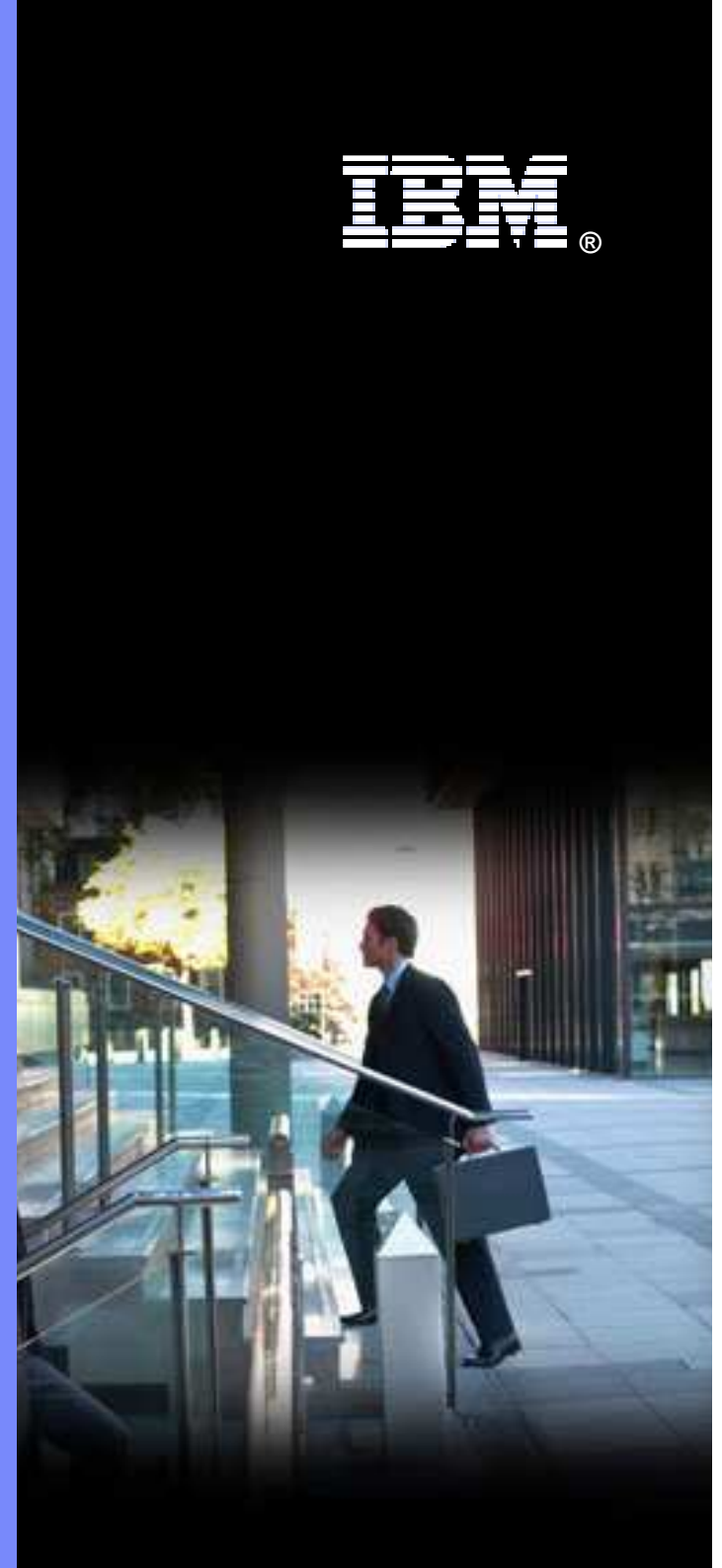
**IGF = IBM Global Financing**



# **Inovatívne riešenia financovania informačných a komunikačných technológií**

Pripravil: Martin KAPKO, IGF Slovakia Leader

Pre: IBM PLM Seminar, 24. IX. 2008



## **NA ČO SA MÔŽETE TEŠIŤ**

- DVE VÝZVY SÚČASNÉHO BIZNISU**
- DVE METÓDY RIEŠENIA TÝCHTO VÝZIEV**
- IGF: KTO SME, ČO ROBÍME, ČÍM DISPONUJEME**
- PRIDANÁ HODNOTA FINANCOVANIA IGF**
- PRÍKLADY KALKULÁCIE SPLÁTOK**
- OPLATÍ SA TO?**
- REFERENCIE NA SLOVENSKU A V OKOLÍ**

## VÝZVY SÚČASNÉHO BIZNISU

**Moderný rastový biznis obnáša dve kľúčové výzvy:**

- Potreba rýchlo aplikovať efektívnejšie technológie na zvýšenie obchodných a konkurenčných výhod.**
- Limitované zdroje a veľký tlak na rýchlu návratnosť z akejkoľvek zamýšľanej technológie.**

## METÓDY RIEŠENIA TÝCHTO VÝZIEV

### Tradičný koncept budovania IS ICT (informačných a komunikačných technológií):

- stredno- a dlhodobé plány postupného budovania IS,
- postupné žiadanie účelového CAPEX rozpočtu z roka na rok,
- obstarávanie ICT jednorázovým nákupom z prideleného rozpočtu.

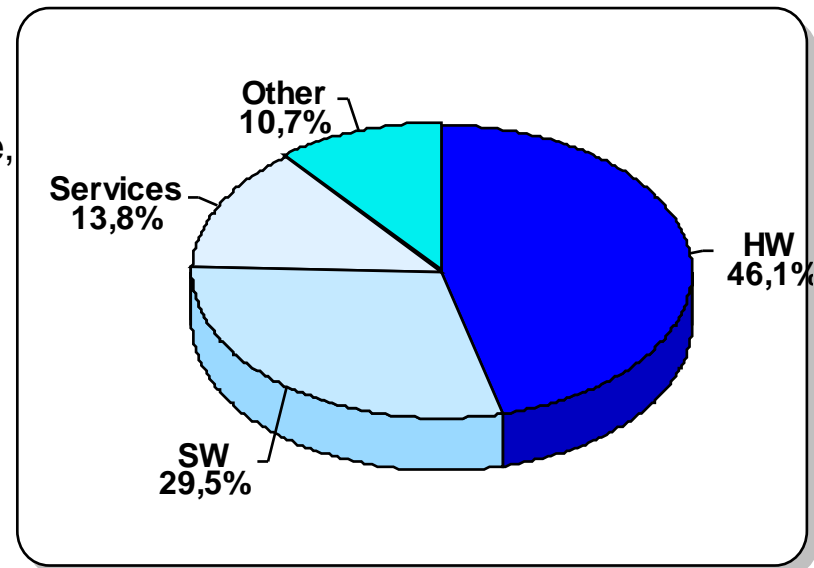
### Inovatívny koncept trhových lídrov:

- plánovanie urýchlenej technologickej inovácie,
- všeobecný strategický rozpočet na budovanie a udržanie špičkovej technologickej pozície,
- obstarávanie ICT nákupom na splátky (CAPEX) a operatívnym prenájmom (OPEX),
- flexibilná optimalizácia proporcie CAPEX / OPEX podľa aktuálnych finančných cieľov Vašej organizácie.

## IGF: Popredný svetový poskytovateľ financovania informačných a komunikačných technológií (ICT)

### Čo financujeme

- **Hardvér**
  - Napr.: Servery, Storage, PC, Notebooky, tlačiarne, sieťové zariadenia (hlasové a dátové) ...
- **Softvér**
  - Hradený jednorázovo (OTC)
- **Služby ICT**
  - Projekty s míľnikmi (zadefinované a dodané)
- Výrobcovia: IBM a akíkoľvek iní



### Čím disponujeme

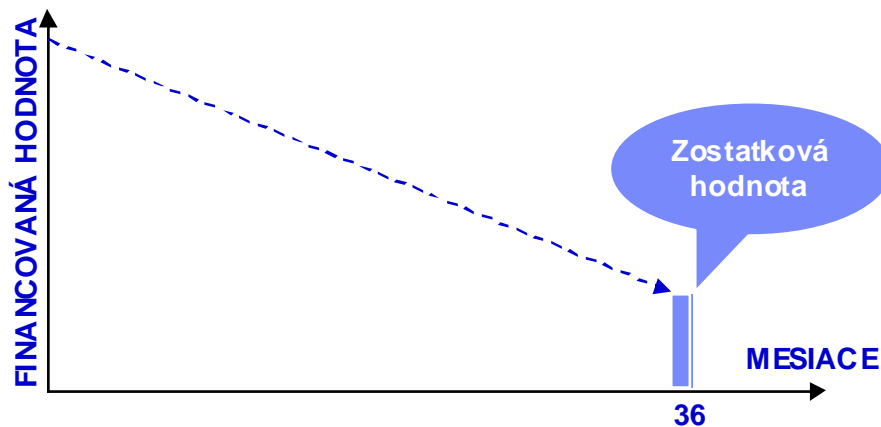
- 125.000 zákazníkov – najväčší zákazníci sú z finančného sektora
- Aktíva v hodnote 38 mld. USD
- Aktivity vo viac ako 40 krajinách
- 3.500 zamestnancov po celom svete
- Viac ako 30 rokov skúseností
- 90% spoločností umiestnených v rebríčku Fortune 500 sú klienti IGF

# PRIDANÁ HODNOTA FINANCOVANIA IGF

Prefinancovanie od IGF zvyšuje časovú aj finančnú **dostupnosť** ICT a tak podporuje **rast** a **konkurencieschopnosť** zákazníka.

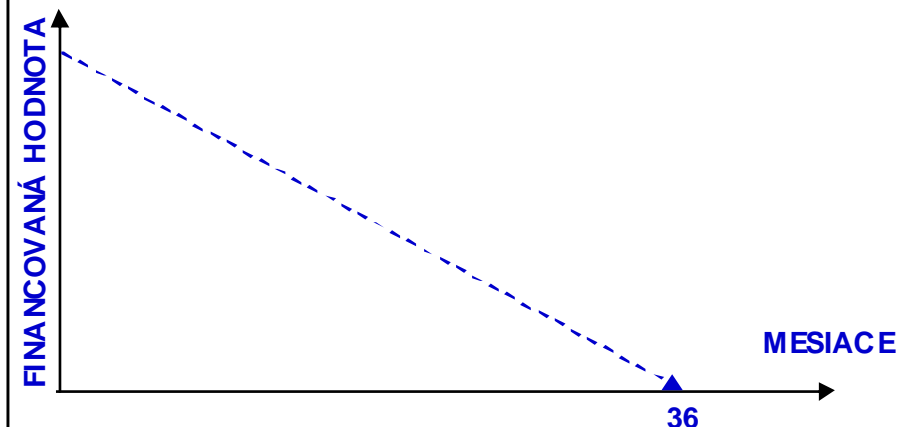
## Prenájom – operatívny / finančný

- Odhad ceny hardvéru na konci prenájmu
- Možnosť vrátiť zariadenie na konci prenájmu
- Najnižšia mesačná splátka



## Splátkový predaj

- Tok splátok v rámci kúpnej zmluvy so zákazníkom
- Zákazník nadobúda vlastníctvo na začiatku
- Hardvér, softvér a služby



## Spätné financovanie

- Pri účtovnej alebo trhovej hodnote

## Pružné schémy splácania

- Odložené splátky, splátkové prázdniny
- Špeciality podľa požiadaviek zákazníka

## Factoring

- Odkúpenie pohľadávky od dodávateľa ICT

## Príklady kalkulácie splátok štandardného riešenia HW+SW

		5G		6G	
		24	36	24	36
pS+SSD	2,000,000 Sk	87,800 Sk	61,360 Sk	91,200 Sk	64,920 Sk
SW	1,000,000 Sk	44,260 Sk	30,900 Sk	45,980 Sk	32,690 Sk
SPOLU	3,000,000 Sk	132,060 Sk	92,260 Sk	137,180 Sk	97,610 Sk
Uroková miera		5.81%	7.13%	9.91%	11.22%
Suma splátok		3,169,440 Sk	3,321,360 Sk	3,292,320 Sk	3,513,960 Sk

## OPLATÍ SA TO?

- Voľné finančné zdroje je vhodné alokovať do bonitných aktív s výnosnosťou čo najvyššie nad BRIBOR/EURIBOR**
- ICT môžete cez IGF financovať pri výhodných sadzbách na úrovni BRIBOR/EURIBOR**
- Získaný rozdiel môžete využiť na zvýšenie Vášho zisku alebo hodnoty Vašej spoločnosti**



## REFERENCIE NA SLOVENSKU A V OKOLÍ

Who ?	What ?	How much ?	Why ?
Leading Austrian IT outsourcing provider for Financial Services Sector operating <b>also in Slovakia</b>	zSeries, iSeries, Storage, ESSO Host System	12 m\$	...low rates, flexible terms and structures to adjust to incoming revenue streams
The <b>Polish</b> subsidiary of a leading Austrian bank in Central Europe	p-series, storage plus var. upgrades	5 m\$	...decided based on the low rates of FMV, important to have lease as Operating lease
Leading <b>Slovak</b> ICT Provider	NTW Equipment	3 m\$	...was impressed by flexibility of repayment to meet budget requirements
The <b>Hungarian</b> subsidiary of a leading Austrian bank in Central Europe	i-series, p-series, storage plus var. upgrades	5 m\$	...below market rates and IGF's Sale & Lease back capability was decisive
Leading <b>Slovak</b> Mining company	ERP solution (HW/SW/Services)	1.5 m\$	...IGF's flexible solution for overall project delivery financing
A major <b>Hungarian</b> industrial conglomerate	p-series	2 m\$	...low leasing rates, customer clearly preferred to have no Capex for its balance sheet
A number of <b>Slovak</b> machinery, electric & automotive producers	PLM CATIA SW	cca \$100k / case	...attractive rates & flexible terms to match financing structures with budgeting funds flows
The leading <b>Slovenian</b> food retailer	p-series, storage and services	2 m\$	...operating lease allowed to meet their budget requirements
<b>Slovak</b> Central Public Institution with Extensive Network of Regional Offices	Copy/Printing Equipment	2 m\$	...low financing rates of Operate Lease to meet the OPEX requirement of customer
The leading <b>Czech</b> car manufacturer	p-series, storage and CATIA SW	4 m\$	...operating lease was decisive criteria plus below market rates; was pleased with Sale and LeaseBack capability

IGF = IBM Global Financing

PRESTAŇME

hovorit' o konceptoch

ZAČNIME

spolu tvorit' riešenia

[martin.kapko@sk.ibm.com](mailto:martin.kapko@sk.ibm.com)

[www.ibm.com/financing/sk/](http://www.ibm.com/financing/sk/)

0917 / 77-77-49

IBM®

