



IBM Connected 2013

Her Deneyim Bir Kazanım

#connected



IBM Global Financing Rekabetçi Oranlarla Güvenilir Ortaklık

**Dünyanın en büyük BT
taksitlendirme şirketidir.**

- IBM Global financing 42milyar \$'lık varlığı ile 55 ten fazla ülkede, 150binden fazla müşteriye hizmet vermektedir.



IBM Global Financing Hakkında

- >> Bankaların aksine, IBM Global Financing sadece teknoloji ve çözüme odaklanmıştır.
- >> IBM Global Financing her türlü donanım yazılım ve çözüme destek verir. (IBM ve IBM dışı)
- >> IBM Global Financing her ölçekteki müşteriler için esnek ödeme planları sunmaktadır.



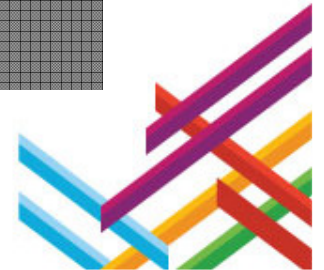
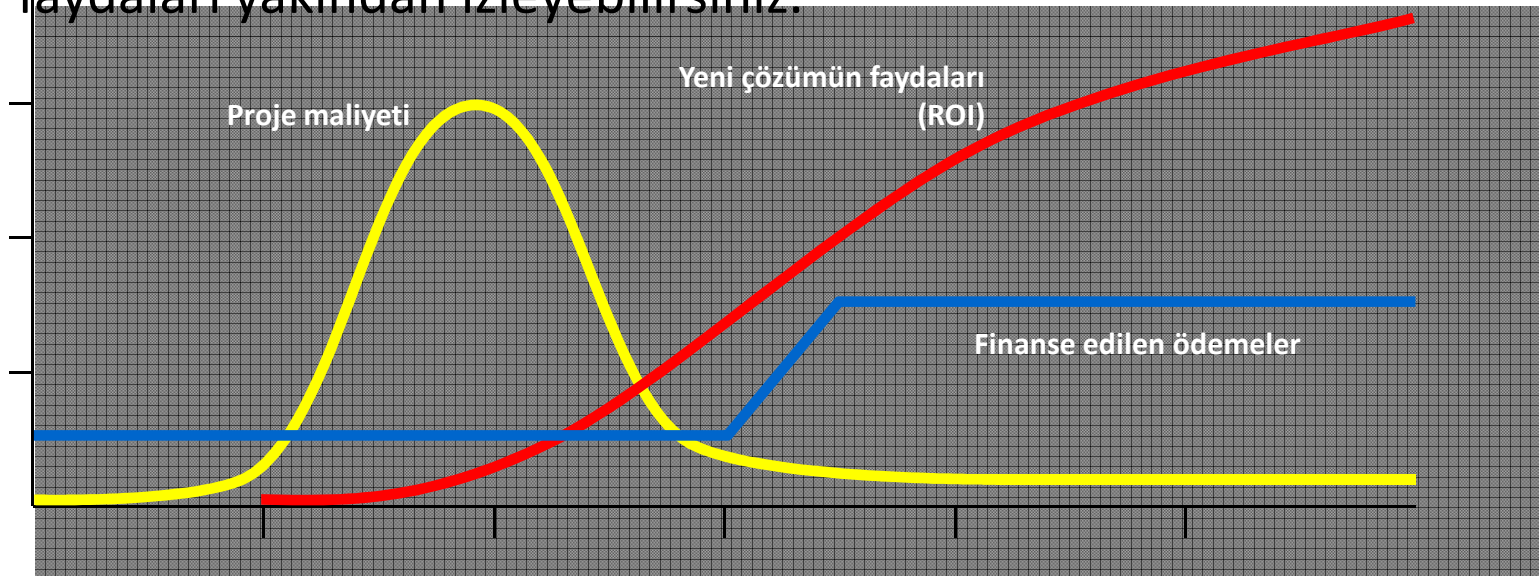
Müşterilere sağladığı avantajlar nelerdir?

- Yüksek başlangıç maliyetlerini ortadan kaldırır ve yerine uygun taksitli ödemeler sunar.
- Ödeme planlarını müşterilerin nakit akışlarına uygun olarak özelleştirerek, nakit akışında kolaylık sağlar.
- Taksitli ödeme planı ile projeler hızlanır, projelerin nakit sorunu nedeniyle erteleme/iptal edilme gibi risklerini ortadan kaldırır.
- Toplam Sahip olma Maliyeti (TCO) düşürülür.
- Nakit paranın ve leasing/banka vs gibi finans kurumlarındaki limitler, stratejik diğer yatırımlar için kullanılabilir.
- Projelerin gecikme riskini ortadan kaldırır.
- Teknolojinin güncel kalmasına katkı sağlar.



Projeleriniz ve IBM Global Financing

- >> Maliyetler projenin başında fazladır. Proje hayata geçene kadar, faydalarından yararlanamazsınız.
- >> Projeniz finanse edildiğinde, proje başında oluşacak yüksek maliyetleri esnek ödeme planları ile yıllara bölebilir, maliyetleri ve faydaları yakından izleyebilirsiniz.



Ne sunuyoruz?

- Kredisi onaylanan müşteriler için 6 aya kadar ödeme erteleme
- Aylık/3 aylık/6 aylık ödeme planları
- Balon ödemeler
- 9 aydan başlayan 60 aya kadar uzanan vadeliendirme imkanı



Taksitli Ödeme Planı İş Akışı

- Müşteri almak istediği ürüne karar verir.
- Bayi ürün listesini IBM Global Financing'e iletir. Müşteri de başvuru evraklarını iletir.
- Yapılacak kredi çalışması neticesinde işlem onaylanır ise müşteri ve bayi ile sözleşme imzalanır.
- Bayi faturasını IBM Global Financing'e keser ve ürünleri müşteriye teslim eder
- Müşteri ürünleri eksiksiz aldığını IGF'e iletir.
- Yazılı olarak ilettiği IGF Kabul sertifikasından sonraki ortalama 10-12 iş günü içerisinde fatura bedelini peşin olarak bayiye öder.
- Müşteri de taksitler halinde IBM Global Financing'e ödeme yapar.



Müşteri Referansı -Doruknet

Problem: Yılsonu olması nedeniyle onaylı butce eksikliği

Çözüm: Ödemeleri bir sonraki yılın ilk ayında başlamak üzere hazırlanan 12 ay vadeli ödeme planı. Böylelikle hem projenin ertelenme/iptal olma riski ortadan kalkmış oldu, hem de ongorülebilir aylık odemeler ile müşteri nakit akısını düzenleyebildi. Ek olarak hazırlanan vade farksız ödeme planı ile müşteri ek maliyet ödememis oldu.





IBM Connected 2013

Her Deneyim Bir Kazanım

Teşekkürler

#connected

