



Connections BVA (Business Value Assessment) : DKK 160.000

### **Fordele:**

Den bedste måde at vurdere, hvad den konkrete værdi af Lotus Connections kan give din organisation er at engagere IBM Connection Business Adoption eksperter til at udføre en indledende vurdering. Bagefter vil du blive i stand til at installere den sociale software til din organisation og derved starte på at frigøre den viden og produktivitet af arbejdsstyrken.

### **Hvad vi gør:**

Opdage den værdi som Connections giver til afdelingerne / områderne i jeres organisation, og de forretningsmæssige spørgsmål som Connections vil løse. Hjælpe jer prioritere anvendelsen af de forskellige funktioner i Connections. Hjælpe jer med at finde Connections ambassadører i jeres organisation, der kan hjælpe med installere Connections med succes.

### **Hvordan gør vi det:**

1. Et 2-timers møde med de ledende aktører for at drøfte og planlægge BVA
  1. Diskuter formålet
  2. Identificer interessenter
  3. Forbered en tidsplan for interviews samt interessent-workshop
2. One-on-one interviews med 6-10 Line of Business interessenter for at få et overblik over forretningsmæssige udfordringer og nuværende samarbejds-miljø fra hver deltagerne.
3. En-dags "Business Benefits Workshop" med alle interessenter til at:
  1. Revision resultaterne af interviews
  2. Walk-through af de vigtigste Lotus Connections features
  3. Lær at genkende forretningsmæssige fordele ved brugen af collaboration software
  4. Identificer erhvervmæssige business cases til at analysere og udnytte nye muligheder
  5. Analysér og gradér business cases
  6. Diskuter næste skridt
4. En halv-dags opfølgingsworkshop til at analysere og planlægge de næste skridt:
  1. Analyser top tre business use cases fra workshoppen
  2. Teknologiske forudsætninger, der kræves for at starte et pilotprojekt
  3. Sådan identificeres pilot hold og ambassadører
  4. Timing og detaljeret planlægning af pilot projekt
  5. Post-pilot diskussion
5. En rapport, der sammenfatter alle resultaterne.

På dette tidspunkt ved du, hvad der er af behov for at komme i gang med den første pilot til at indføre social software. Vi tilbyder også et business engagement for at hjælpe dig med at gennemføre din pilot aktiviteter og en coach for de indre ambassadører som en opfølgning på den BVA.

### **For mere information:**

Kontakt din Lotus Service Sales rep: Søren Selch på [selch@dk.ibm.com](mailto:selch@dk.ibm.com) eller +45 41 20 04 61.