

バリュー・アドバンテージ・プラスに参加し、IBM と協業しませんか？

中堅・中小企業のお客様は、ソリューションを求めています。



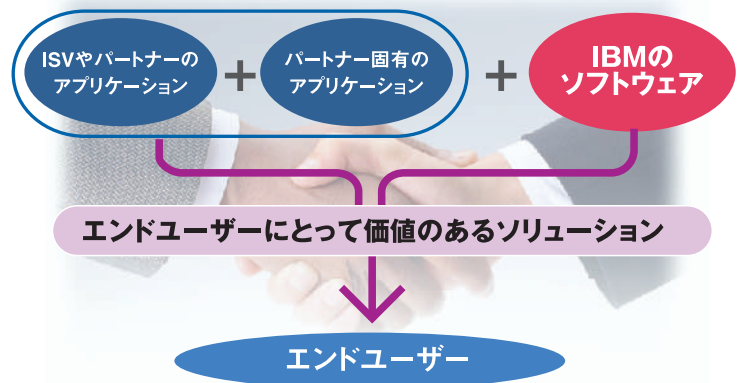
中堅・中小企業のお客様が要求しているものは、製品単体や特定の機能ではありません。お客様が望んでいるのは、ソリューションです。お客様が求めるものを提供するためには、貴社との協業が必要です。

中堅・中小企業をひきつけるソリューションを提供するために

IBM は、中堅・中小企業市場への営業活動に力を入れており、同じように注力されているシステム・インテグレータ様、独立系ソフトウェア・ベンダー様と協業したいと考えています。IBM ソフトウェアを、貴社のサービスやアプリケーションに組み合わせてください。そのソリューションを、IBMと共に市場を牽引するソリューションに育てましょう。

●バリュー・アドバンテージ・プラス (VAP)

アプリケーションやサービスを1度きりのソリューションではなく、再販可能なソリューションとして登録いただくと、ソリューション販売時に、ソリューションに組み込まれたIBMソフトウェアの取引を優遇するインセンティブ・プログラムが、バリュー・アドバンテージ・プラス (VAP) です。付加価値ソリューション内に組み込むIBMソフトウェアを増やすことにより、さらにソフトウェアに対する取引が優遇されます。



バリュー・アドバンテージ・プラス参加メリット

- 取引条件の優遇
IBMによって承認されたソリューションを IBM 認定ミドルウェアと一緒に販売する際に、取引が優遇されます。ご賛同いただくソフトウェア・バリュー・ディストリビューターのご協力を得て、VAPビジネス・パートナーへのIBMソフトウェア製品の取引条件を優遇します。
- VAP ビジネス・パートナー、ソフトウェア・バリュー・ディストリビューター、IBM 3社で協業し、登録ソリューションの認知度アップ・案件発掘のイベントを企画・実施いたします。
- IBMのWeb サイト上で、当該ソリューションをエンド・ユーザーに紹介いたします。

バリュー・アドバンテージ・プラス参加方法・条件

- VAPで認定されるには、PartnerWorld for Software メンバーで、IBM ソフトウェアに関連した付加価値ソリューションを持っていることが条件となります。VAP へのご参加は、PartnerWorld for Software サイトで受け付けています。また、プログラムの条件への同意も同サイトにてお願いしています。IBMで、ソリューションを審査し、承認した後に、認定のお知らせを電子メールにてご連絡さし上げます。
- PartnerWorld for Software (PWSW) への加入
PartnerWorld for Softwareは、Webサイトよりオンラインで加入いただけます。
<http://www.ibm.com/jp/software/partnerworld/>
- ビジネス・パートナー様固有のアプリケーションやサービスと、IBMのソフトウェアを組合わせたソリューションをお持ちであり、IBMソフトウェアの比率が50%以下であること。
- 3件以上のソリューションの導入実績
VAP登録申請時に、3つのソリューション導入事例の登録が必要です。
- ソフトウェア・ディストリビューター経由でのミドルウェアの取引

IBMビジネス・パートナー社外秘



日本アイ・ビー・エム株式会社
〒106-8711 東京都港区六本木3-2-12
<http://www.ibm.com/jp/>

● 会社名、製品名およびサービスは、それぞれ各社の商標または登録商標です。● 全ての事例において上記と同等の効果がえられることを意味するものではありません。● 効果はお客様の環境その他の要因によって異なります。● 掲載された情報は2004年3月現在のものです。事前の予告なく変更する場合があります。

■詳細情報

<http://www.ibm.com/jp/software/partnerworld/vap.html>

