


10 SUGGERIMENTI PER AUMENTARE LE PROBABILITA' DI ESSERE UN *PERFORMANCE ACCELERATOR*

1. Condividere/aiutare a far condividere la **strategia aziendale**
2. Non solo essere disponibili al cambiamento, **ma essere l'attivatore di processi di cambiamento e di apprendimento organizzativo**
3. Ridurre al minimo il ruolo degli strumenti che creano la **trappola della performance annuale (*annual performance trap*)**
4. **Sganciare i sistemi di incentivi dalle performance di breve termine** (*es. da MBO annuali a MBO pluriennali*)
5. Passare dalle logiche del cost control a quelle del **cost management**

- 
6. Più che creare valore economico (difficilmente misurabile in modo oggettivo) preoccuparsi di aumentare il **valore aggiunto** a parità di costi di struttura
 7. Aiutare a creare nuovi miti: per passare dal fatturato al **valore aggiunto o alla cassa**
 8. Aiutare ad individuare le **poche variabili strategicamente rilevanti**
 9. Attivare una gestione allargata delle informazioni non limitandosi al «dominio» finance
 10. Sfruttare le potenzialità di nuovi strumenti di **Analytics riscoprendo la statistica**