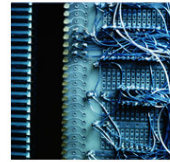


**Cento ragioni  
per scegliere IBM**



### 3.1 Gestire il rischio

**Le motivazioni di:**

## **Chemiplastica SpA**

### **Esigenza di business**

Chemiplastica aveva bisogno di migliorare i suoi processi di business per rispondere più velocemente alle esigenze del cliente.

L'azienda voleva incrementare le vendite, aumentare la soddisfazione del cliente e nello stesso tempo ridurre i costi.

In particolare Chemiplastica aveva la necessità di realizzare una soluzione ERP completa, che avesse un'interfaccia utente semplice e che permettesse ai manager di lavorare anche collegati in remoto con hardware di facile utilizzo e a costi contenuti.

### **Soluzione realizzata**

Lavorando con il Business Partner C.A.T.A. Informatica, Chemiplastica ha implementato il software C.A.T.A. for Business, per gestire i suoi processi. Le aree supportate dal nuovo ERP includono amministrazione, area commerciale, magazzino, supply chain, produzione, gestione e controllo dei costi, analisi KPI (Key Performance Indicator). La nuova soluzione è stata sviluppata su IBM System i5 515 Express, i5/OS V5.4. La collaborazione e la condivisione di documenti sono state organizzate attraverso IBM Lotus Notes. Chemiplastica usa anche IBM WebSphere Application.

### **Benefici ottenuti**

Grazie alla realizzazione della soluzione C.A.T.A. for Business e utilizzando hardware e software IBM, Chemiplastica ha ottimizzato i suoi processi aumentando la soddisfazione dei suoi clienti e ha potenziato la velocità di risposta del mercato.

**Per maggiori info:  
oppure**

**[ibm.com/software/it/eldorado](http://ibm.com/software/it/eldorado)**

**Chemiplastica SpA**

**Via A. Cechov 50**

**20151 Milano (Italy)**

**Tel. 02.3342101**

**[www.chemiplastica.com](http://www.chemiplastica.com)**

**[simon.wills@chemiplastica.com](mailto:simon.wills@chemiplastica.com)**

