

BONJOUR À TOUS.
 COMME VOUS LE SAVEZ, LE PROJET QUE
 NOUS SOUHAITONS LANCER EST
 STRATÉGIQUE POUR NOTRE ENTREPRISE.

ET JE NE SUIS PAS CERTAIN QUE LES OUTILS
 DE GESTION DE PORTEFEUILLE QUE NOUS
 UTILISONS ACTUELLEMENT SOIENT À LA HAUTEUR !

C'EST VRAI QUE
 NOUS MANQUONS DE
 VISIBILITÉ AVEC NOS
 OUTILS PPM*.



* GESTION DE PORTEFEUILLE PROJETS



COMPTE TENU DE LA
 RÉACTIVITÉ DONT NOUS
 DEVONS FAIRE PREUVE, IL EST
 IMPÉRATIF QUE JE RÉCUPÈRE
 LES INFORMATIONS
 EN TEMPS RÉEL...

... POUR PRENDRE LES BONNES DÉCISIONS,
 ET C'EST IMPOSSIBLE AUJOURD'HUI !



BIEN,
 QUE PROPOSEZ-VOUS ?
 ON NE PEUT PAS SORTIR
 DE CETTE RÉUNION SANS
 AVOIR TROUVÉ
 UNE SOLUTION !



BON, MON ÉQUIPE A TESTÉ DERNIÈREMENT LES OUTILS PPM RATIONAL.

LES OUTILS RATIONAL SONT TOP, ET COMPLÈTEMENT ADAPTÉS
 À NOS BESOINS EN TERME DE PRODUITS, PROJETS, APPLICATIONS...

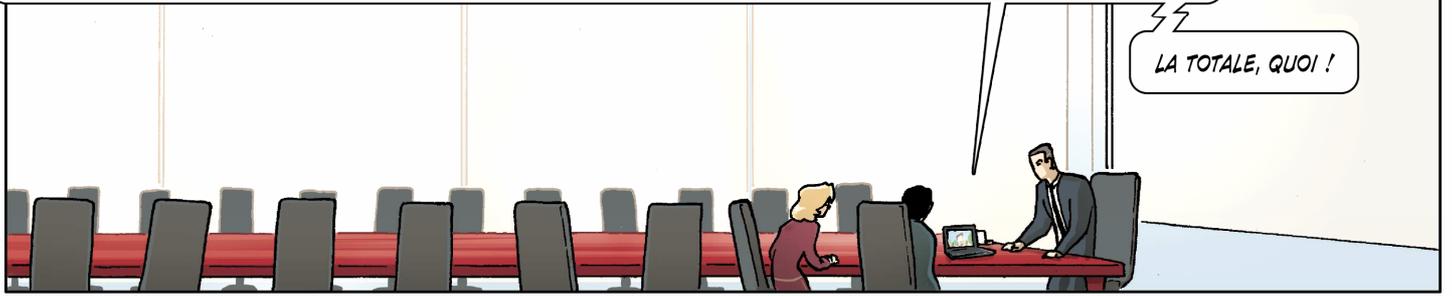


C'EST VRAI QU'IBM RATIONAL
 PROPOSE UNE SOLUTION UNIQUE
 ET COMPLÈTE POUR LA GESTION
 DU PORTEFEUILLE DE PRODUITS
 INFORMATIQUES AVEC
 SA GAMME PPM.

EN PLUS,
 IL S'AGIT D'UN
 SYSTÈME MODULAIRE
 ET FLEXIBLE.

FOCAL POINT EST L'UN DES OUTILS DE PPM. IL PERMET DE FIXER LES PRIORITÉS AUX INVESTISSEMENTS, DE COMMUNIQUER L'INFORMATION, DE PRENDRE DES DÉCISIONS OBJECTIVES, D'EFFECTUER DES ANALYSES DE SCÉNARIOS, DE STATISTIQUES ET DES ANALYSES FINANCIÈRES.

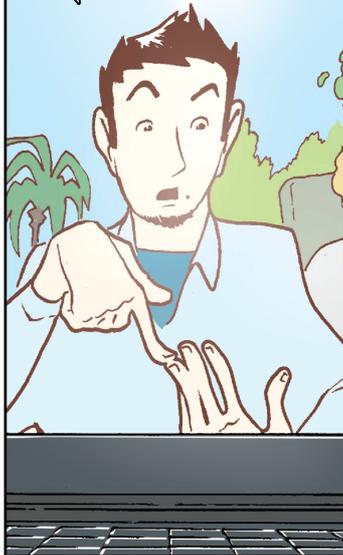
LA TOTALE, QUOI !



PARFAIT ! EST-CE QUE ÇA VOUS PARAÎT ADAPTÉ ?



OUI, TOUT À FAIT ! EN FAIT, POUR SIMPLIFIER, ON POURRAIT DIRE QUE FOCAL POINT RÉPOND AUX QUESTIONS "QUAND ? QUOI ? COMMENT ? COMBIEN ?"



OK, CET OUTIL ME SEMBLE ADAPTÉ. JE POURRAI ÊTRE PLUS EFFICACE DANS LE SUIVI DES INDICATEURS DE PERFORMANCE DU PROJET.



ISABELLE, POUR CET ASPECT, LA GAMME PPM DISPOSE D'UN AUTRE OUTIL. IL S'AGIT DE RATIONAL INSIGHT.



RATIONAL INSIGHT GÈRE ÉGALEMENT LES INDICATEURS DE PERFORMANCES PAR MÉTIERS: MARKETING, FINANCE, DISTRIBUTION...



BON, CES OUTILS SEMBLent RÉPONDRE PRÉCISÉMENT À NOS BESOINS. PAUL, QUAND NOS ÉQUIPES POURRAIENT-ELLES ÊTRE PRÊTES À LES UTILISER ?

LE TEMPS D'ADOPTION SERA TRÈS RAPIDE, JE TE LE PROMETS.



JE N'EN DOUTE PAS UNE SECONDE, PAUL !



MERCI À TOUS POUR VOTRE PARTICIPATION.