

# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

28, 29 et 30 août

IBM Client Center Paris



#solconnect13

Transformez vos opportunités en succès



IBM®

# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## L'Analyse Prédictive avec IBM SPSS

Franck Gaillard

28, 29 et 30 août - IBM Client Center Paris



#solconnect13



IBM®

# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## Constat

- **Twitter** : plus de 500 millions de tweets sont créés par jour
- **Wal-Mart** : 1 million de transactions par heure avec une volumétrie totale de 2,5 petaoctets
- **Facebook** : 30 milliards de contenus (liens Internet, blogs, photos, news...) sont créés par jour
- **IDC** estime que le volume total des données digitales représente environ 487 milliards de gigabytes (réseaux sociaux, surveillances gouvernementales, téléphones mobiles qui se connectent sur le Web).  
➤ Ce nombre devrait plus que doubler tous les 18 mois (loi de Moore dépassée !).

- **IDC** assure que les données mondiales vont atteindre 1,8 zettaoctet en 2011 soit 1 800 milliards de gigaoctets (57,5 milliards d'iPad d'une capacité de 32 Go).
- Nous générons 15 petabytes de nouvelles informations tous les jours.
- Plus de 2 milliards de vidéos ont été vues sur **YouTube** et plus de 250 milliards d'emails ont été envoyés – hier.
- Décoder le génome humain signifie analyser 3 milliards de paires de bases.
- Selon **Gartner**, le volume global des données va croître de 800% dans les 5 ans et 80% de cette donnée sera non structurée.



# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## Constat

Emails

Téléphonie  
mobile

E-Commerce

Centres  
d'appels

RFID

Données  
spatiales



Fichiers logs

Génome

Tickets de  
caisse

Vidéos

Réseaux  
Sociaux



# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## Définition



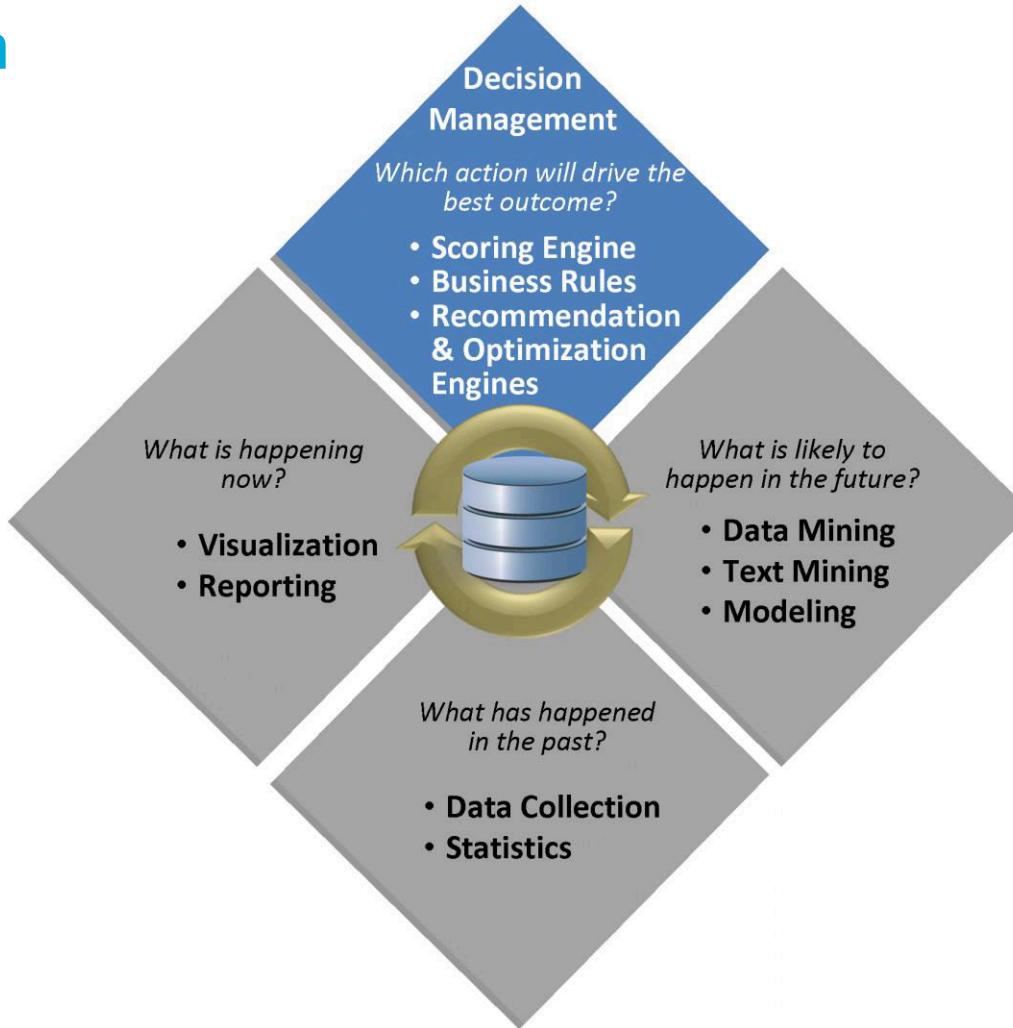
- L'**Analyse Prédictive** est l'utilisation de techniques de datamining et de statistiques permettant, à partir d'un historique de données, de modéliser et de prédire un évènement futur.
  - L'**Analyse Prédictive** va permettre de **transformer l'information en connaissance et la connaissance en action** dans le but de prendre de **meilleures décisions**.
- 
- L'**Analyse Prédictive** peut être vue comme un complément à la **Business Intelligence**.
  - La **BI** traditionnelle donne une vision historique et actuelle de l'état de l'entreprise :
    - Quelle quantité avons-nous produite ?
    - Quel type de pannes avons-nous rencontrées ?
  - L'**Analyse Prédictive** va permettre d'anticiper pour optimiser les décisions :
    - Quelle quantité devons-nous produire ?
    - Quelles machines risquent de tomber en panne le mois prochain ?



# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## Définition



28, 29 et 30 août - IBM Client Center Paris



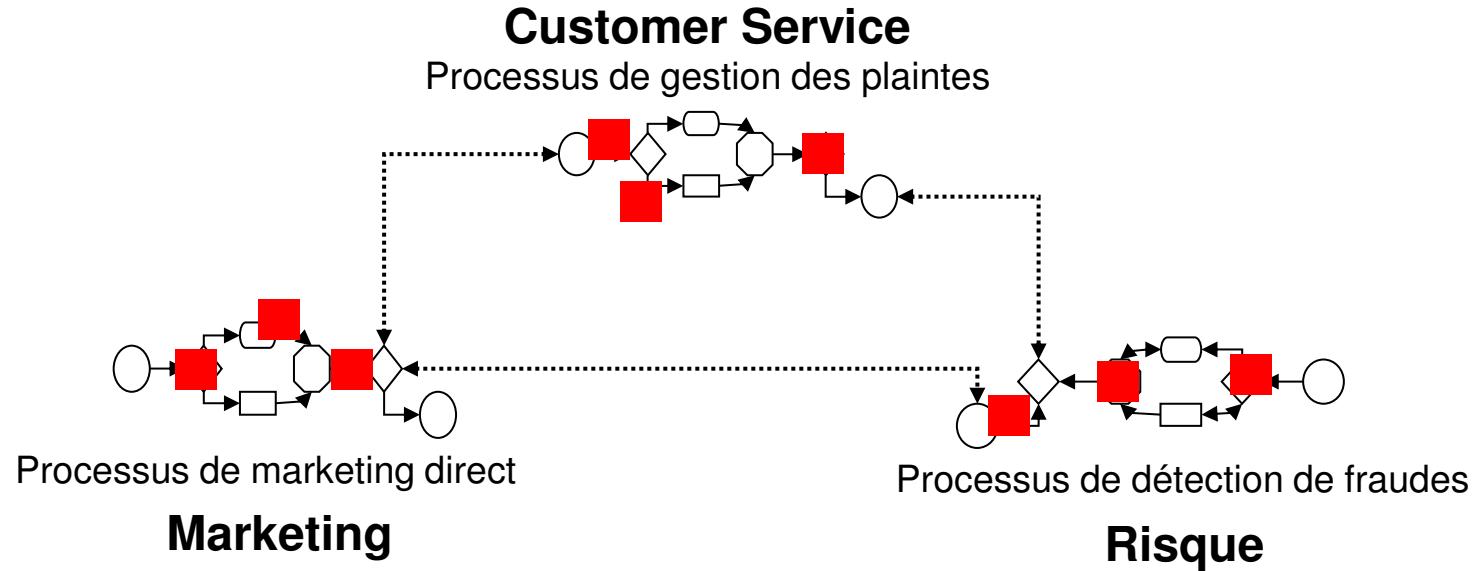
#solconnect13

IBM®

# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## L'Analyse Préditive au cœur de l'entreprise



*Utiliser les résultats de l'analytique ...  
... pour améliorer les processus métier*

# IBM SolutionsConnect 2013

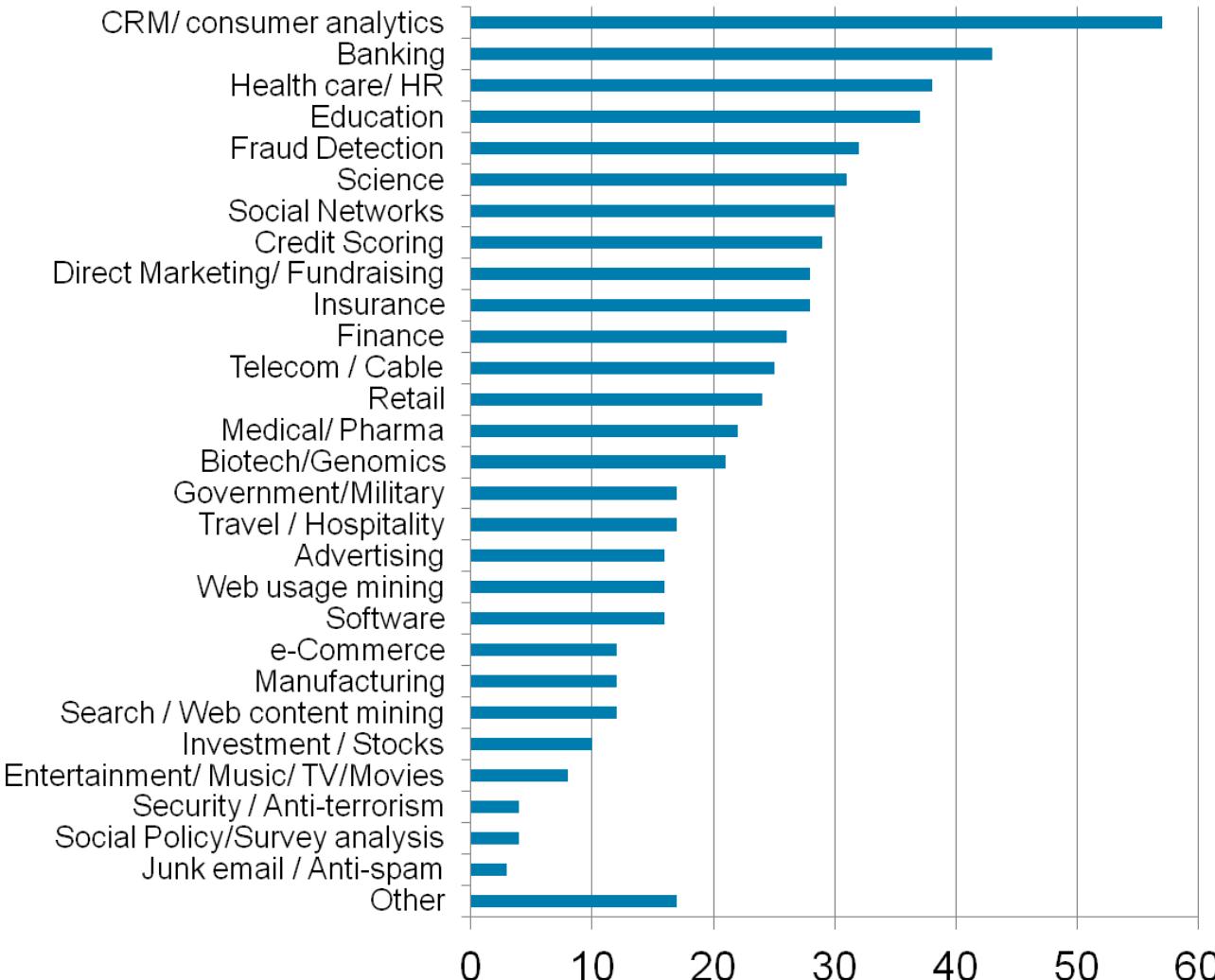
L'IBM TechSoftware nouvelle génération



**Exemples de domaines  
d'applications de  
l'Analyse Prédictive**

# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération



[KD Nuggets Poll, 2011]

28, 29 et 30 août - IBM Client Center Paris



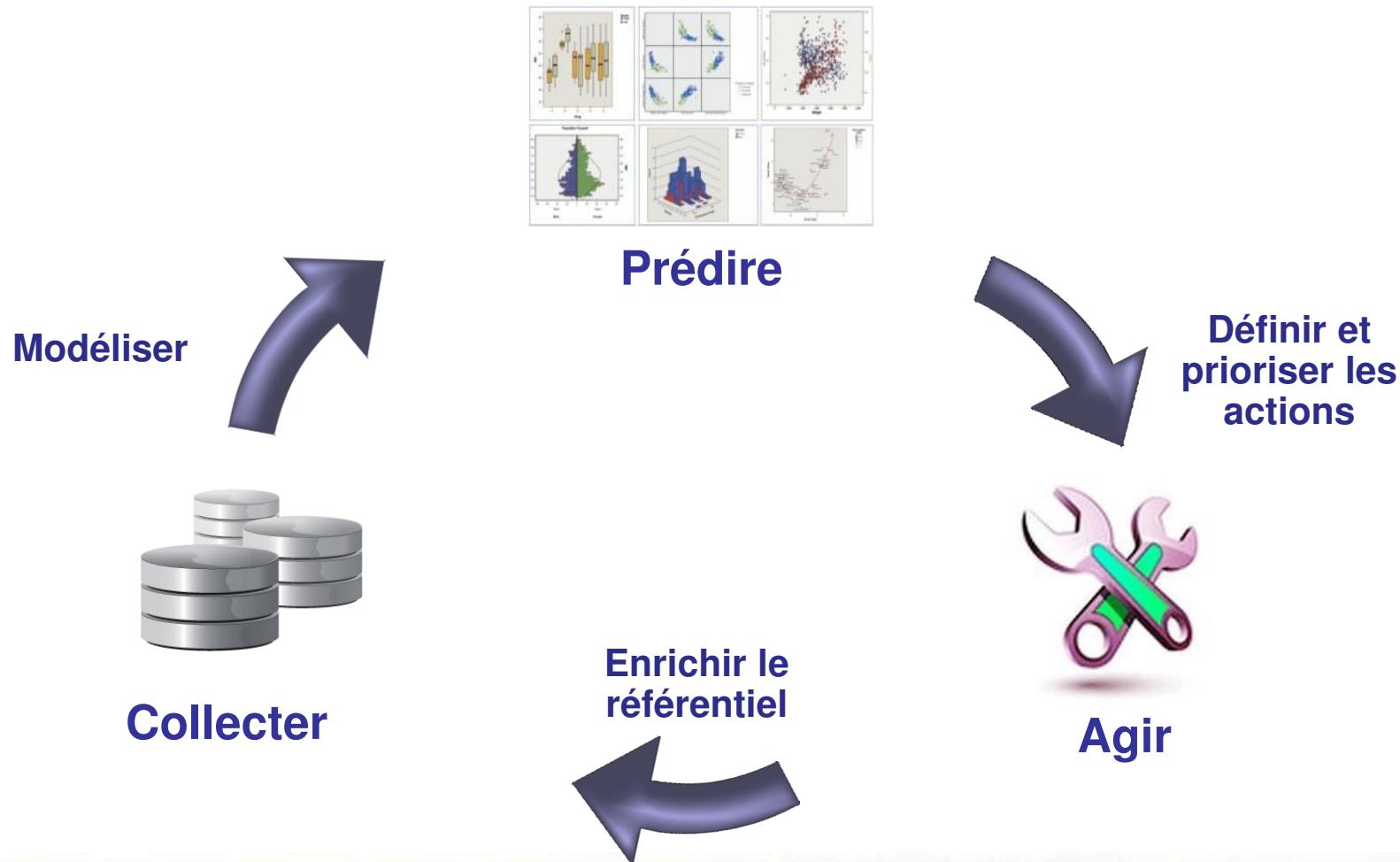
#solconnect13



# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## Un processus opérationnel

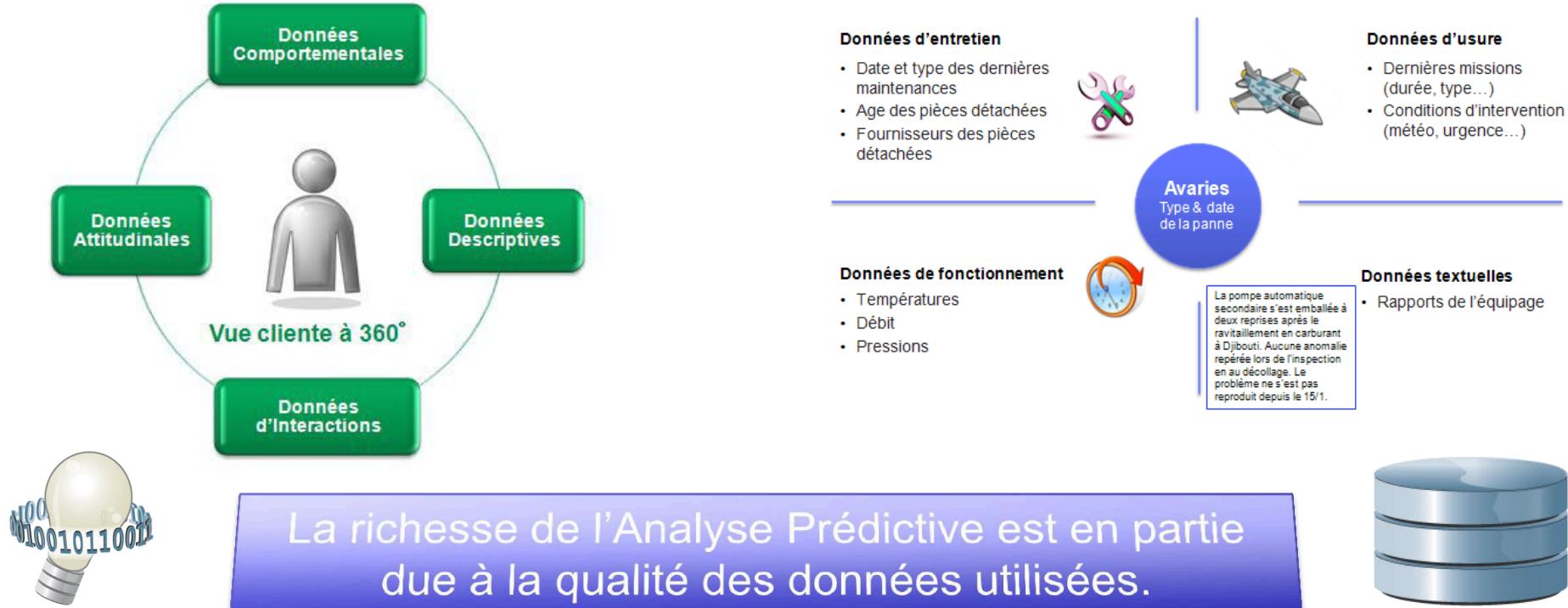


# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## Les Données au cœur de l'Analyse Prédictive

- L'Analyse Prédictive ne s'applique pas uniquement à des données client
- L'Analyse Prédictive s'applique partout où il y a de la donnée



# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

Predictive  
Customer Analytics

Acquire  
Grow  
Retain



Predictive  
Operational Analytics

Manage  
Maintain  
Maximize



Predictive  
Threat & Fraud Analytics

Monitor  
Detect  
Control



Data Collection

CCI

Statistics

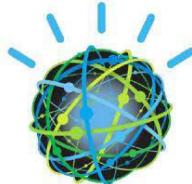
Modeler

Decision Management

Collaboration and Deployment Services

Cognos.  
software

InfoSphere



ASSETS MANAGEMENT IBM maximo



N NETEZZA  
an IBM® Company

WebSphere software

IBM Research

Etc...

Source: If applicable, describe source origin

28, 29 et 30 août - IBM Client Center Paris



#solconnect13

# Business scenario: Telco retention

**Three current customers with different characteristics, preferences and usage patterns**



Uses mobile extensively, created high ARPU. Not on optimal plan. Nearing end of 12 month tie-in.



Main usage around mobile internet and chat offerings. Rolling contract, 2 months notice.

Service center complaint  
Checks website on details for keeping number



Loyal, long-term customer with average usage, mainly around telephony

Proactive contact letter: update contract according to new pricing and options

New handset as cross sell offer on website with new 12 month contract

No actions are taken due to low churn risk, eventually check for up selling options

**Telecommunication company uses predictive analytics to proactively target customers likely to churn**

### Churn risk high

If % usage peak > 52  
And % roaming > 10  
And avg bill size [over 35]  
And on optimal plan = NO  
...

### Churn risk high

If female  
And % usage out net > 45  
And avg bill size [23 to 35]  
And Web: searched "transfer"  
And service calls > 0  
And used "handset" (sentiment NEGATIVE)  
...

### Churn risk low

If male  
And age > 50  
And % usage out net < 25  
And avg bill size [0 to 13]  
And # extensions = 2  
...

**Current customers**

**Add churn propensity**

**Decide retention offers**

**Scored customers**

**Drive campaigns and interactions**

**Executive reports on churn risk and renewals**



# Business Scenario: Border Protection

A stream of cars approaches a border crossing.



Registration plates automatically read, passports scanned at the checkpoint

→ **Secondary inspection**  
Undeclared taxable goods to value of \$873

→ **Passed through**  
Handed leaflet for "QuickPass" fast-track service

→ **Secondary inspection**  
3.8kg of cocaine  
Concealed weapon

Border protection agency uses predictive analytics to work out which cars to inspect



Directives to Inspectors

**Contraband 0.58**  
Return Crossing  
Duration 7-10 days (8)  
Occupants 2, related  
Vehicle SUV, <2 yrs old



Predictive models



Risk expertise (rules)

**All risks <0.05**  
Family: 5, 2 adults  
Return Crossing  
Duration <3 days (2)  
Vehicle >5 yrs old  
Inspection history:  
- 1, random, clear

**Narcotics 0.73**  
**Firearms 0.45 (>>CAUTION<<)**

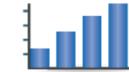
Solo driver  
Return Crossing same day  
Vehicle crossings history:  
- multiple drivers & checkpoints  
Driver history:  
- 1 inspection, susp. Drugs, clear



**Vehicle Data**  
Make, Model, Size, Capacities, Age, History, ...



**Crossing History**  
Dates, inspections, outcomes,...



**Reports on inspections, seizures, etc.**



**Driver/Passenger Data**  
Biometrics, demographics, visas, ...



# Business scenario: Insurance Claims

Two similar claims, both involving a car accident, are received by the claims department. The first came through the call center, the second was submitted online.



Accident happened 2 days ago at 2:00 PM. Young driver, intersection collision, no injuries, no police report. Estimated damage: \$5500



Third claim of Policy, estimated damage is above expectation

Additional information collected. Policy up for renewal in 1 month

The Claim is sent to the Special Investigation Unit (SIU). Claim is further investigated.



Accident happened 5 days ago at 5:00 AM. Young driver, rear-end collision, no injuries, no police report. Estimated damage: \$4500



First claim of Policy, no bad insurance history, estimated damage is within expectation

The Claim is accepted for Fast Track Procedure. Damage costs are paid to customer within 24 hours.

The insurer uses predictive analytics to assess the risk of each claim

## Risk Fraudulent Claim high

```
If      NrOfClaimsOnPolicy    >= 3  
And    Police Report          = false  
And    PolicyUpForRenewel    < 3 months  
Then   TendencyOfFraud      > 10%  
...
```



Executive reports on risk of fraudulent claims



Log and auditing



Add risk of fraud propensity

Deploy model in operational interaction points



Compile list and assign weight factor to each indicator



Insurer expertise on identifying fraudulent claims

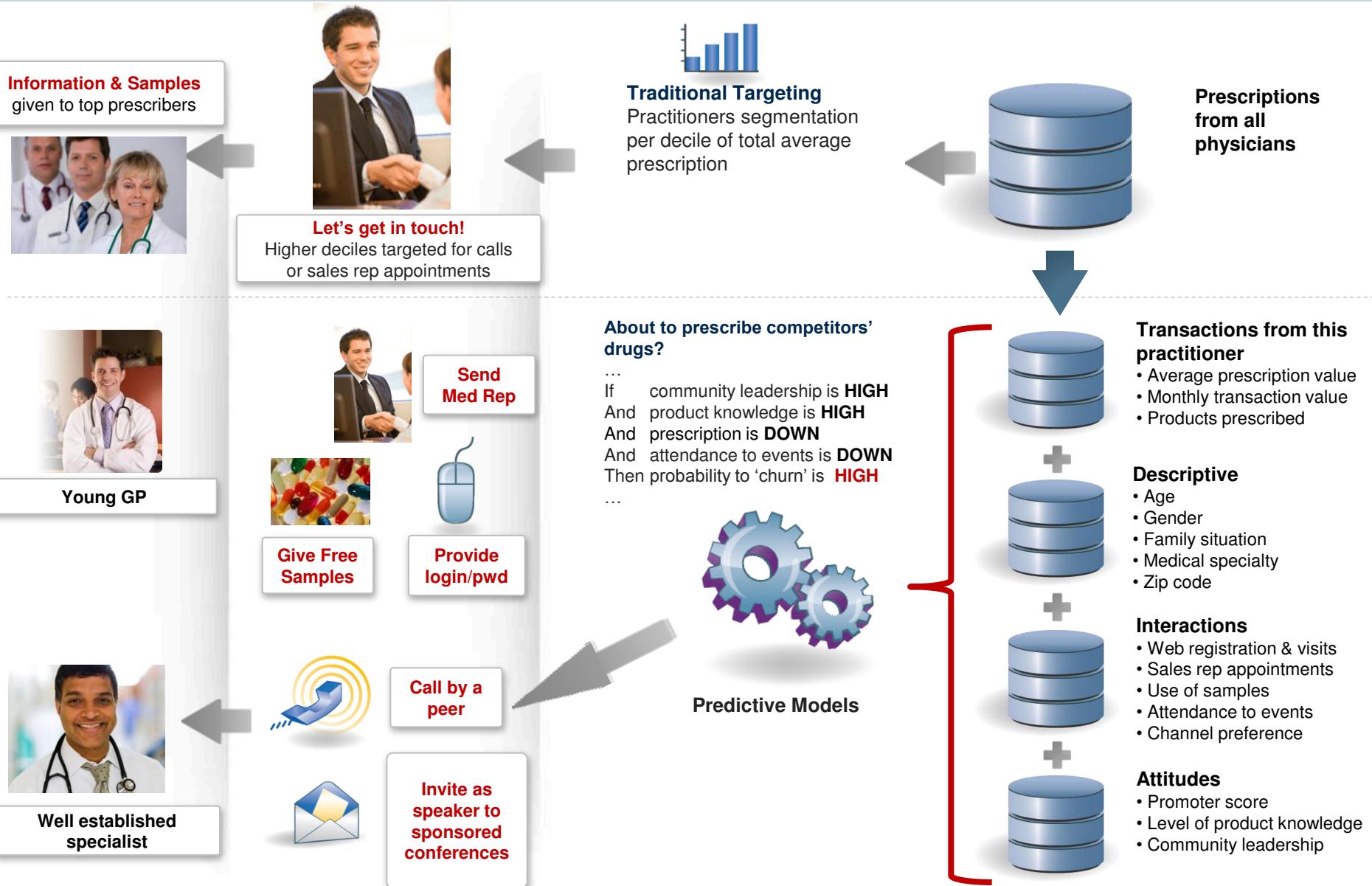
## Risk Fraudulent Claim low

```
If      NrOfClaimsOnPolicy    <= 1  
And    DamageWithinExpectation = true  
And    NrOfPersonsInjured     = 0  
Then   TendencyOfFraud      < 3%  
...
```



- Customer Data
- Claims Data
- External Risk and Fraud data service

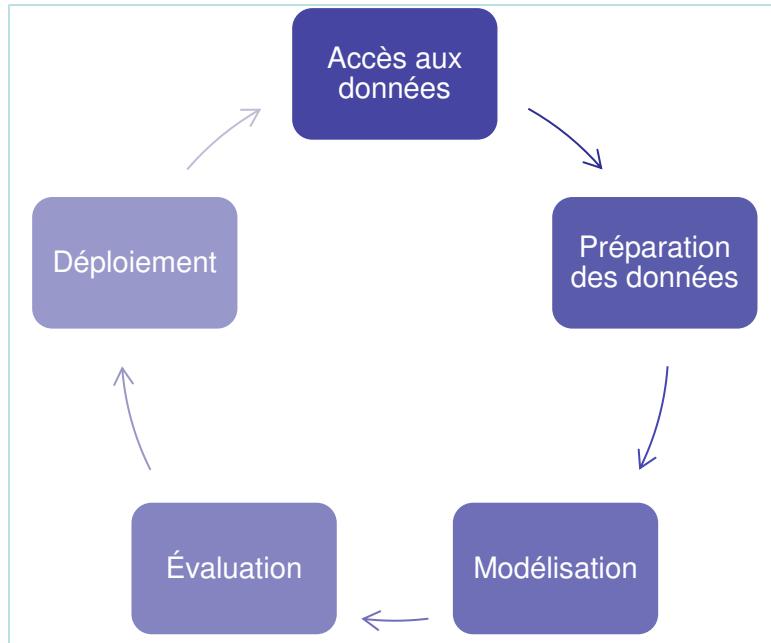
# Business Scenario: Physician Targeting



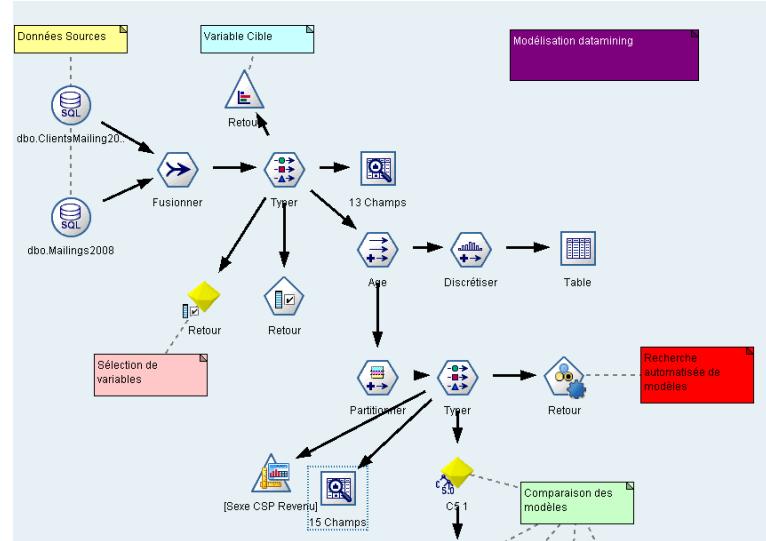
# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## IBM SPSS Modeler – La Plateforme Analytique



Une méthodologie intégrée (CRISP-DM) via une programmation visuelle dans une interface conviviale.



L'interface graphique intègre l'ensemble des outils : il n'y a pas de rupture de charge entre différents logiciels, ce qui augmente la productivité.

28, 29 et 30 août - IBM Client Center Paris

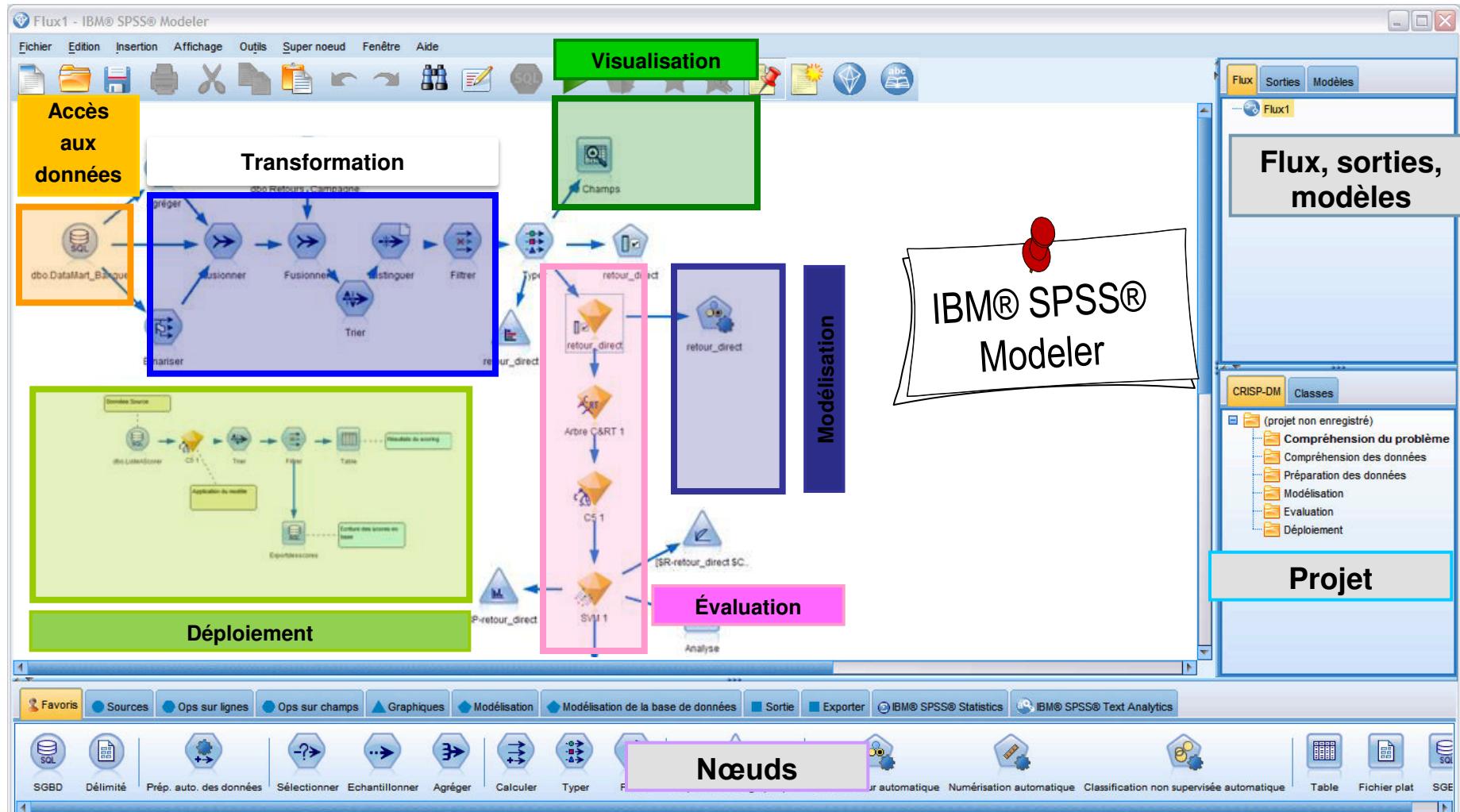


#solconnect13

IBM

# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération



28, 29 et 30 août - IBM Client Center Paris



#solconnect13

IBM

# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## Autres interventions SPSS SolutionsConnect 2013

- **L'analyse prédictive avec IBM SPSS (SAN 06)**
  - Jeudi 29/8 16H00 – Salle Blaise Pascal
- **L'analyse des média sociaux avec IBM Social Media Analytics (SAN 07)**
  - Vendredi 30/8 08H45 – Salle Longchamp
- **Les logiciel IBM SPSS pour un Marketing plus intelligent (SAN 08)**
  - Vendredi 30/8 09H45 – Salle Louvre
- **La maintenance prédictive au service de l'industrie avec SPSS (SAN 09)**
  - vendredi 30/08 10H45 – Salle Concorde
- **Présentation de la stratégie et des nouveautés Business Analytics (SAN 10P2)**
  - Vendredi 30/08 11H45 - Amphithéâtre René Descartes



# IBM SolutionsConnect 2013

L'IBM TechSoftware nouvelle génération

## La plate-forme d'échange

## Vivastream™

- Développez votre réseau
- Découvrez les experts sur les sujets qui vous intéressent
- Echangez avec les speakers et les experts
- Regardez qui participent aux sessions pour lesquelles vous êtes inscrits
- Evaluatez les sessions auxquelles vous êtes participez

The image shows the Vivastream website interface for the IBM SolutionsConnect 2013 event. The top navigation bar includes links for 'Events on Vivastream', 'IBM SolutionsConnect 2013', 'Event', 'Sessions', 'Topics', 'People', and 'Exhibitors'. The main content area features a banner for 'IBM SolutionsConnect 2013' with the dates '28, 29 et 30 août à l'IBM Client Center Paris' and the tagline 'Transformer vos opportunités en succès'. Below the banner, there's a section for the event itself, showing the dates 'Aug 28 - Aug 30', the location '17, avenue de l'Europe , 92275 Bois-Colombes cedex in IBM Client Center Paris', and a 'Read more...' link. On the right side, a smartphone displays the 'Event Stream' application, showing a list of attendees with their profiles and comments. The smartphone screen also shows the 'Event Stream' and 'Sessions' tabs at the bottom.

Inscrivez-vous sur le web ou avec votre smartphone

<http://www.vivastream.com/events/ibmimt-solutionsconnect-frfr>



28, 29 et 30 août - IBM Client Center Paris



#solconnect13

IBM