

IDR : ISV & Developers Relations



solconnect13



@IBMIDRfr

La mission d'IDR : accompagner ses partenaires ISV et MSP pour développer et gagner ensemble du business !



Accompagner les partenaires ISV et MSP d'IBM dans la construction d'une proposition de valeur commune associant les solutions innovantes des ISVs et les technologies SW d'IBM

Identifier ensemble en utilisant l'écosystème des Partenaires d'IBM de nouvelles opportunités de développement sur les marchés en croissance en France, en Europe et dans le monde

Aider à comprendre et à faire connaître la richesse du portfolio IBM par un support de Technology Managers

Contribuer avec les ressources Marketing d'IDR à la construction d'une solution globale la plus pertinente pour le marché ciblé

Enrichir les Solutions des ISVs avec des briques SW et HW IBM pertinentes avec le support de l'IBM Innovation Center

Qualifier l'opportunité



Identification des champs de collaboration

- Mise en place d'un plan de développement commun
- Workshops : "Solution Discovery"
- IDR IIC : sessions d'initiation technique
- "Strategic Briefings" & "tech talks" mensuels



Construire l'offre



Développement de solutions communes

- Mise en place d'un plan de développement technique
- Transfert de compétence
- Accès au matériel
- Habilitation des revendeurs
- POC & POT / Validations techniques (IIC & IBM Lab)



Vendre la solution



Go To Market

- Mise en place d'un plan de développement commercial
- Programme de Co-marketing & sponsoring
- Collaboration avec les équipes commerciales IBM et les revendeurs
- Solutions métier



Impact Business

+ de clients

+ de business

+ de revenu

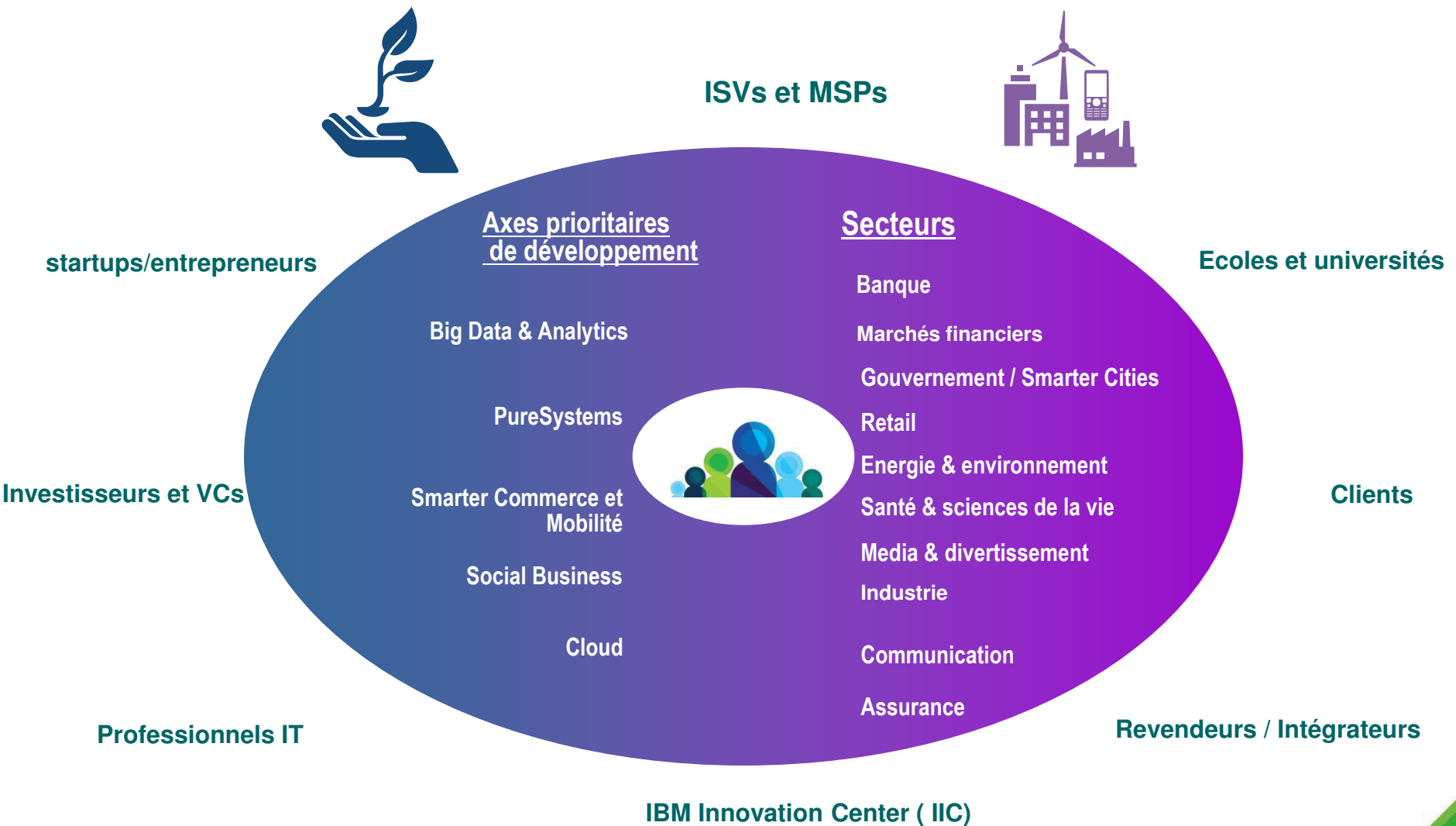
Ressources

- Programmes Marketing "Cross Brand IBM"
- Evenements IBM : SolutionsConnect / Business Connect) / PartnerWorld Leadership Conference
- Site web *DeveloperWorks*

- Cas d'usages / Référence Architectures / Guides de sizing
- Engagements des brands IBM
- Redbooks & White Papers
- Support des Consultants de l'IIC

- "Ready For"
- Accompagnement par les Partners Execs d'IDR
- Contact avec les commerciaux d'IBM
- Programmes ASL, Resell engagements & SVI
- STG "Solution Bonus" (SBP)

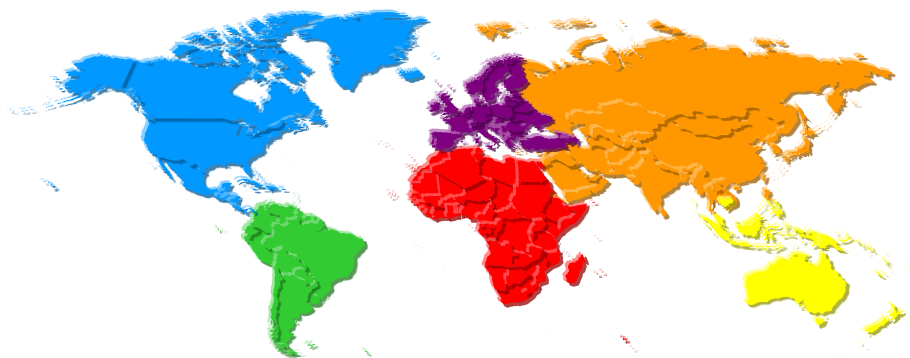
IDR et son écosystème



IDR accompagne le développement international des partenaires



Mise en contact avec les équipes IDR locales à travers le monde
Accès aux ressources techniques et aux Innovation Centers locaux
Mise en relation avec l'écosystème local (IBM et partenaires)
Aide à la mise en place d'une stratégie Go to Market
Conseils et mise à disposition de fonds de co-marketing



Exemples d'ISVs français aidés par d'autres équipes IDR :

- Murex a un point de contact dédié IBM STG à Singapour
- Calypso a un point de contact dédié IBM STG aux USA et IBM IDR en Australie

Exemples d'ISVs étrangers aidés par IDR France :

- Vision Solutions / Misys Banking
- SugarCRM / Esri / Siemens PLM

Les 40 Innovation Centers dans le monde



IBM Innovation Center : un support technique, des consultants..

800 m²

6 consultants techniques

+100 serveurs et logiciels

80 ateliers techniques



Innovation Center – Noisy le Grand

132 ISV accompagnés

295 validations techniques

902 participants

330 certifications

Education & Enablement

- Sessions de formation / initiation aux technologies d'IBM
- Certifications aux produits IBM

Collaboration

- Evénements "Connect to Win"
- Project managers dédiés

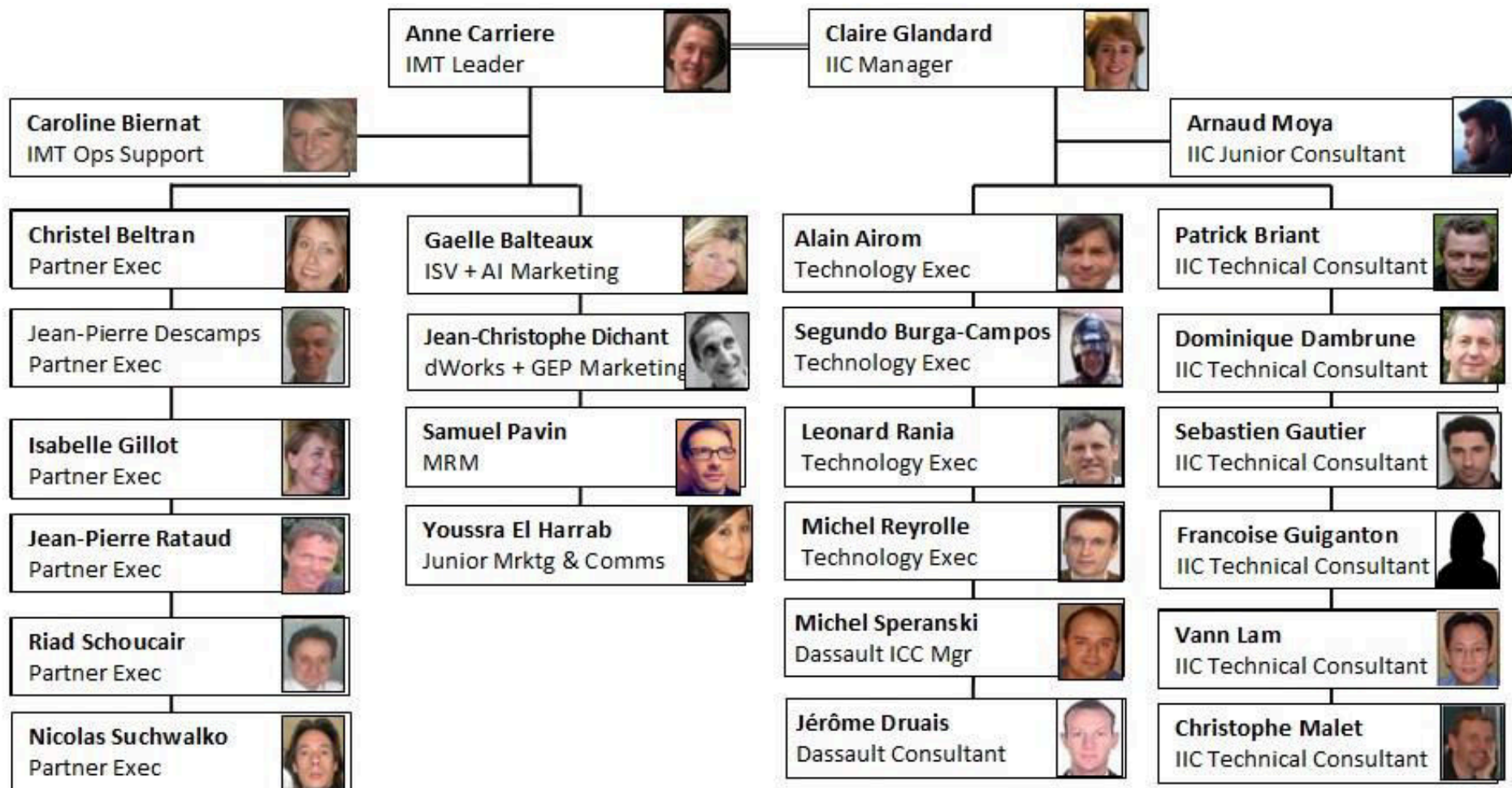
Go to Market

- Evénements liés aux lancements de produits
- Séminaires communs IBM et ISV/MSP

IDR : son programme de co-marketing

- Mise en place d'un business plan entre IDR et le partenaire
- Développement d'un plan marketing incluant des activités de co-marketing et/ou sponsoring.
- Aide à la participation des partenaires aux événements IBM
- Pas d'agence imposée, remboursement sur factures

L'équipe IDR en France



Connectez vous à IDR

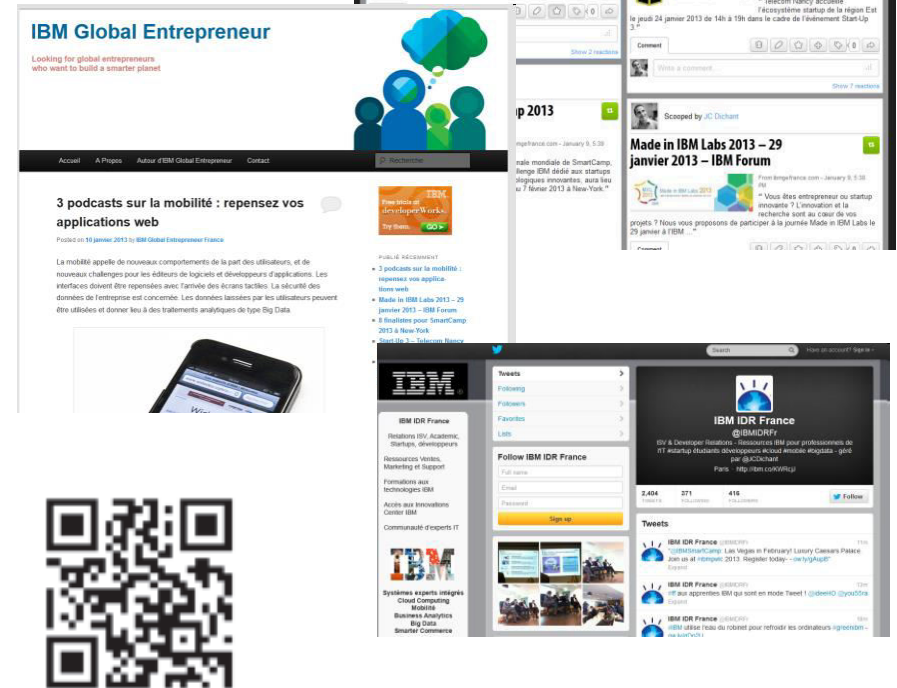


Twitter : @IBMIDRFR
LinkedIn, Viadeo, Scoopit : IBM IDR France

www.widoobiz.com

Les chroniques d'experts IBM
Cloud, Mobilité, Big Data...

Retrouvez-nous sur le blog
www.ibmgefrance.com



Questions & Réponses

