

PARTNER BUSINESS **SUMMER SCHOOL**

8-10 JUILLET 2014 IBM BOIS-COLOMBES

IBM Software
« CAMS² & Business Partners »





Valeur

Analyser
les forces
en présence



Jouer
les Matches !

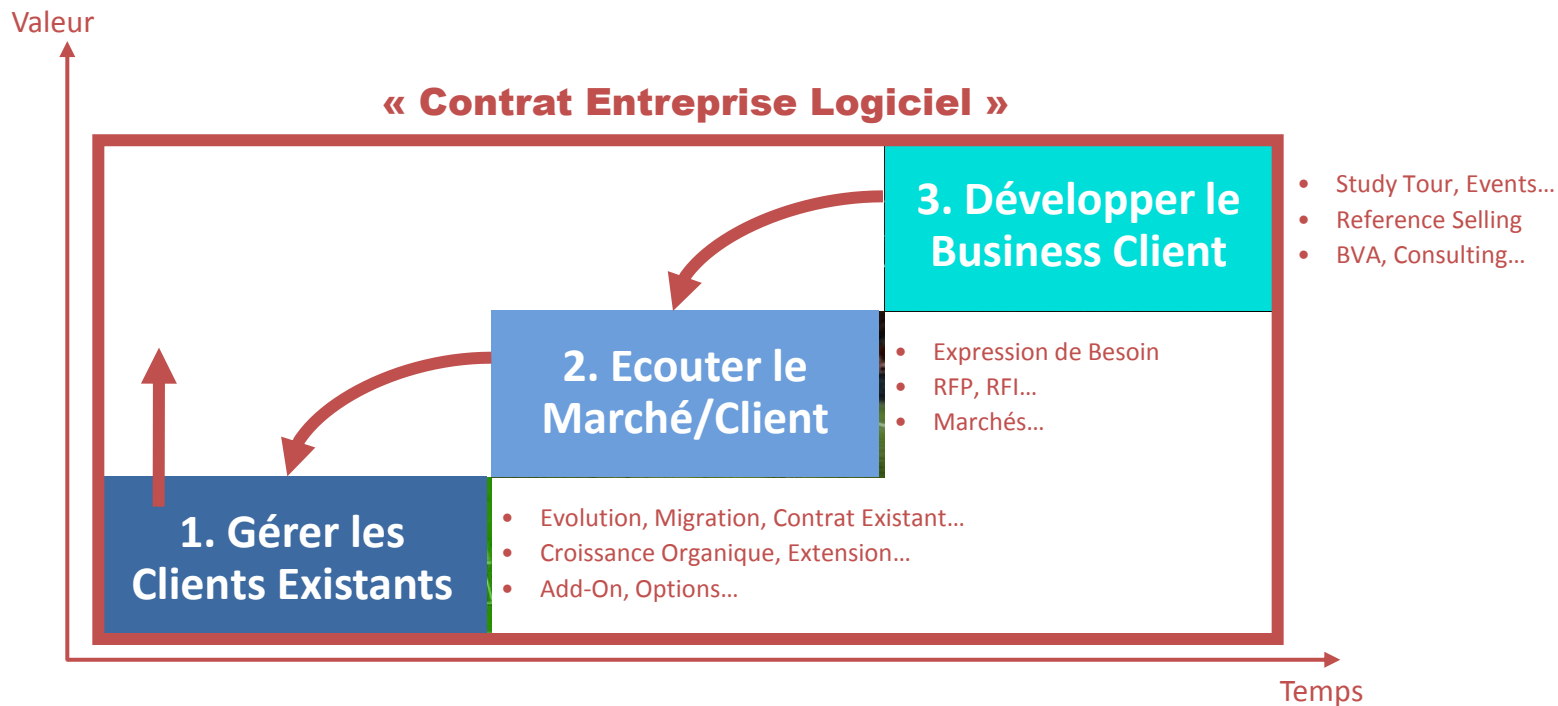


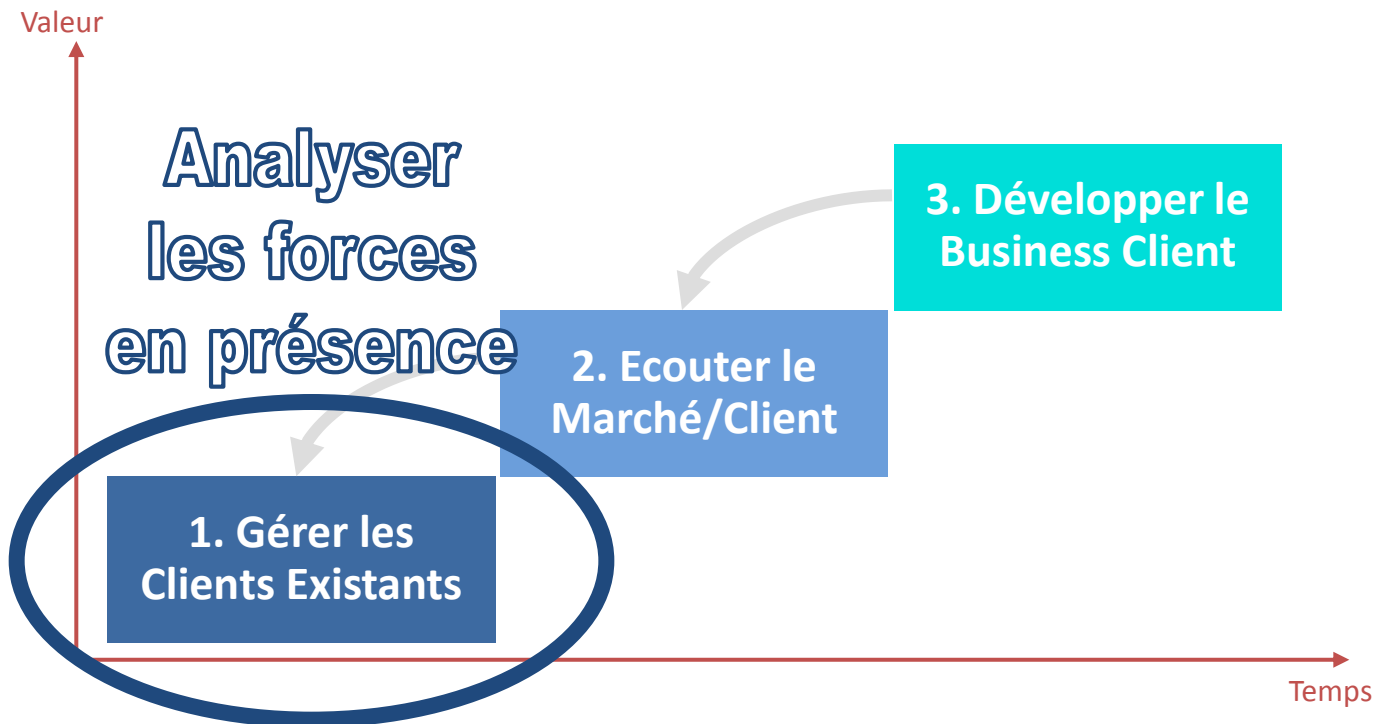
Définir
un Plan



Temps









• Soyons les « Asset Managers » de nos Clients !

- Cartographie : Quid de l'existant ?
- Contenu : Evolution SI/Architecture, Version, Prestation, Incidents, croissance Organique, Option, Add-On ?
- Contenant : Contrat Existant ? Date d'Anniversaire ? Acquisition Récente ? OnPremise, SaaS... ?
- Audace : Non-IBM : Winback, Etude de Migration... ?

• Action Rapide !

1. Définir Synergie BP / IBM chez un client donné
2. Power Map & Roadmap
3. Meeting Asset Management ENSEMBLE !

SAE & IBM Logiciel

Une croissance soutenue depuis 4 ans : +7%

Analyse de l'évolution du parc logiciel « distribué » depuis 2010 sur 10 ministères

- ▶ Depuis 2010, les différents ministères font confiance envers les technologies IBM, avec une part de marché en hausse, témoignée par la croissance de « maintenance » de 7% par an depuis 2010
- ▶ Cette croissance est notamment tirée par le ministère des Finances, de la Défense (représentant à eux seuls 60%)
- ▶ 2013 s'inscrit dans cette tendance
- ▶ De nouveaux marchés s'ouvrent dans des ministères pourtant plus confidentiel pour IBM logiciel comme le ministère de la Justice

Répartition du poids de Maintenance du parc logiciel IBM par Ministère

Tendances de Croissance IBM Logiciel par Ministère

SAE & IBM Logiciel

Des technologies se dégagent : en route vers l'harmonisation ?

Répartition du poids des technologies IBM logiciel sur 10 ministères

Tendances de Croissance des solutions IBM au sein des 10 ministères

Segments IBM	2010-12	2013
Business Analytics - BI	↑	↓
Business Analytics - Predictif	→	↑
Information Management	→	↓
Industry Solution	↑	↑
Rational	↑	→
Tivoli	→	↓
WebSphere	↓	→
Autres	→	→

Sur les traces de la Stratégie IBM : du middleware aux solutions

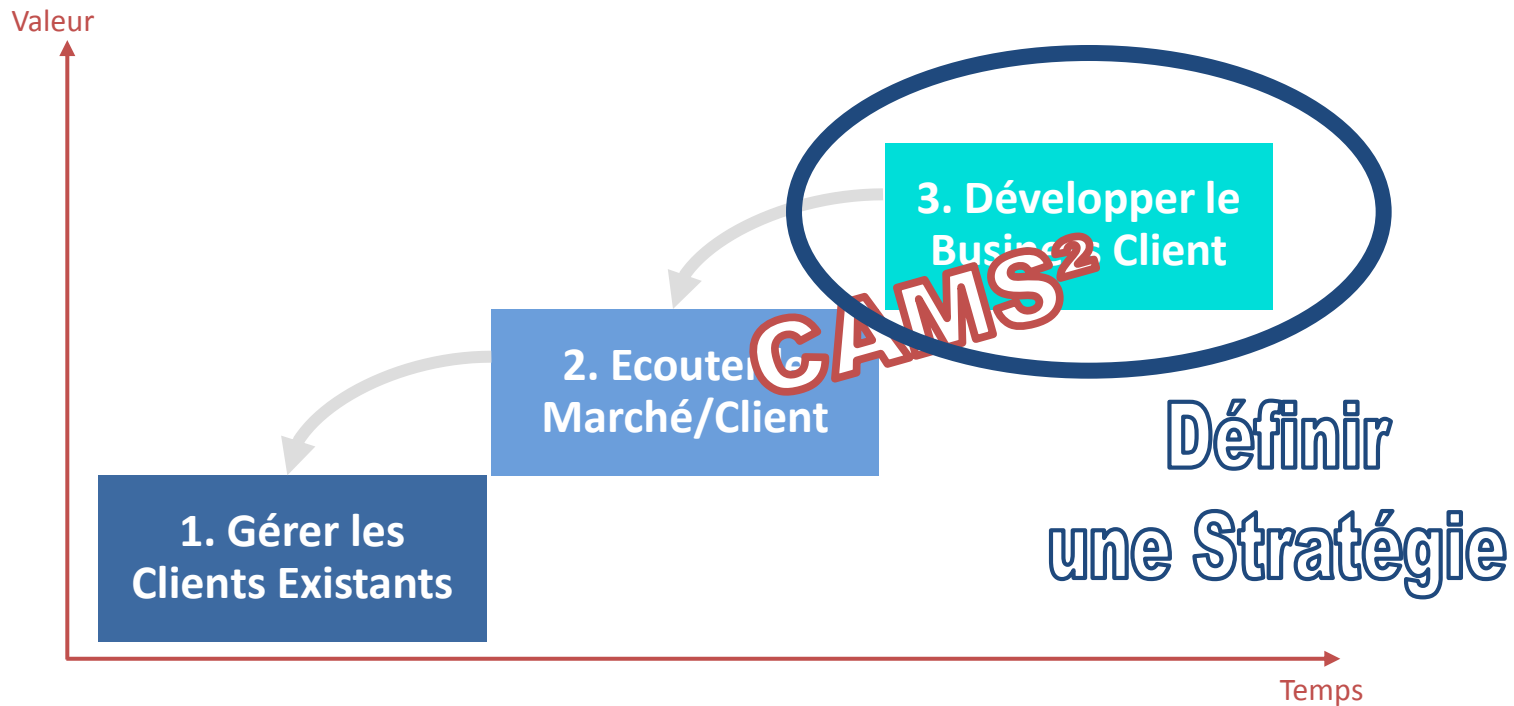
- ▶ Si les technologies IBM Middleware comme Tivoli (IT Service Management et Storage), WebSphere (transports, échange, conversion et sécurisation des messages, serveurs d'applications...), ou encore Rational (outils de développement) sont l'héritage du passé en terme de base installée / part de marché ;
- ▶ Aujourd'hui la croissance et la valeur apportée au ministère se focalise notamment vers des solutions dites « métiers » comme l'analyse prédictive avec SPSS ou encore I2 sur des sujets comme la Fraude (mise en relation/cohérence d'informations provenant de sources d'informations hétérogènes)

Des solutions majeures se dégagent comme « référentiels » potentiels inter-ministérielles ?

Solutions...	Cognos	SPSS	Database	ETL	IS (Social I2)
Ministère Affaire Etrangère	★	★		★	★
Ministère Affaire Sociale et Santé	★	★	★		★
Ministère Agriculture	★	★	★		★
Ministère Culture	★	★	★	★	★
Ministère Défense	★	★	★	★	★
Ministère Ecologie	★	★	★		★
Ministère ES et EH	★	★	★	★	★
Ministère Finance	★	★	★	★	★
Ministère Interieur	★	★	★		★
Ministère Justice			★		

© 2013 IBM Corporation – Document de Travail







IBM est « CAMS² Ready »



100+

Software Acquisitions over the past 10 years

\$14B

in **analytics** software acquisitions alone since 2005

200+

IBM Software Apps are available today in App Stores with almost **1,000,000** downloads

24 of Fortune 25 use IBM SaaS

ibm.com/cloud/marketplace

2,500+

Business Partners

9

 Analytics Solution Centers World Wide+

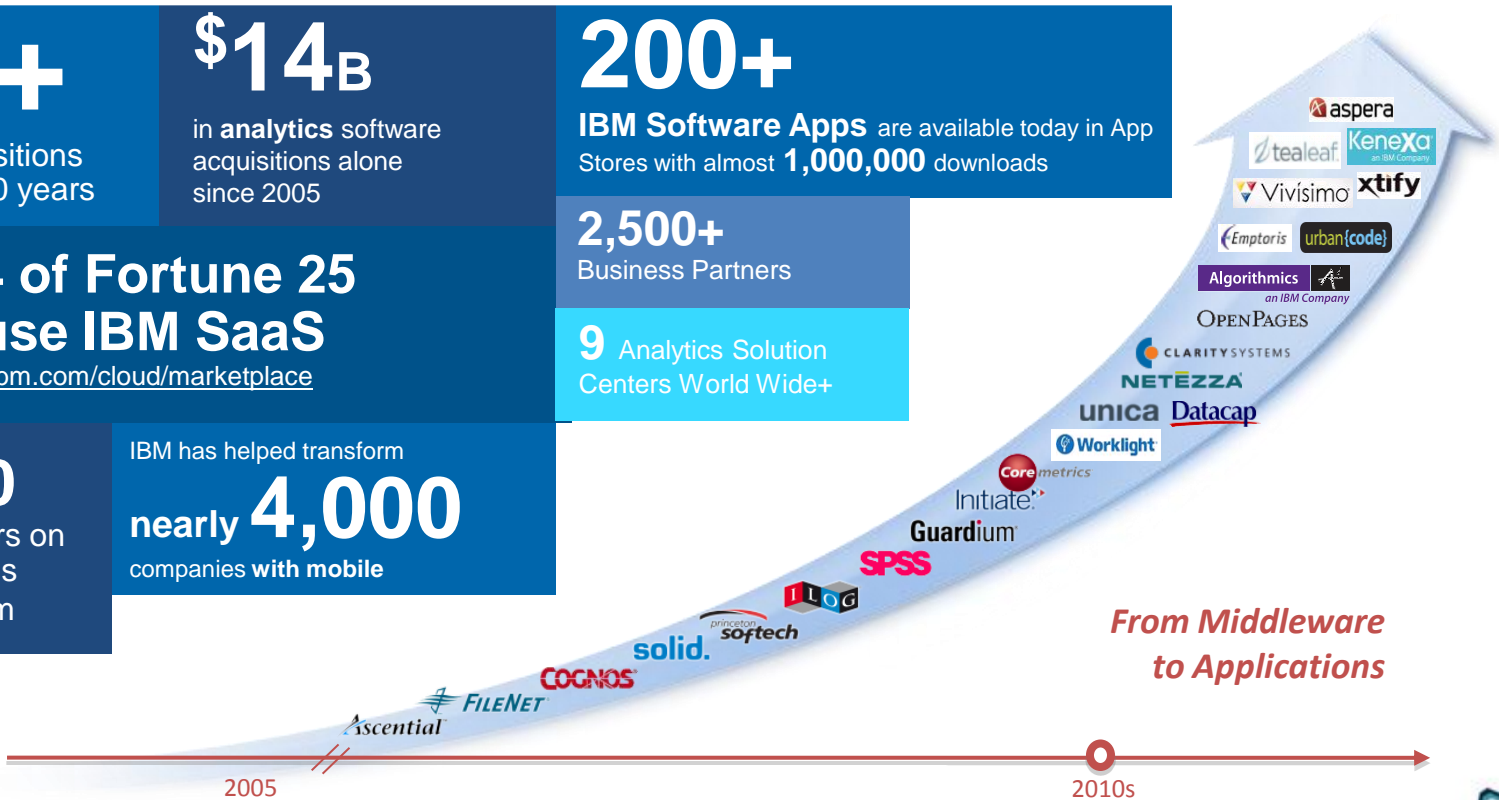
300,000

active IBM users on our Connections social platform

IBM has helped transform

nearly 4,000

companies with mobile

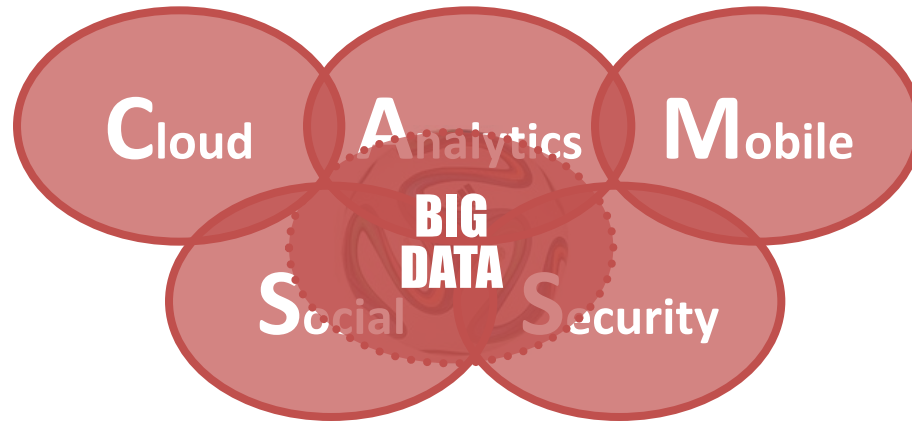


From Middleware to Applications

2005

2010s

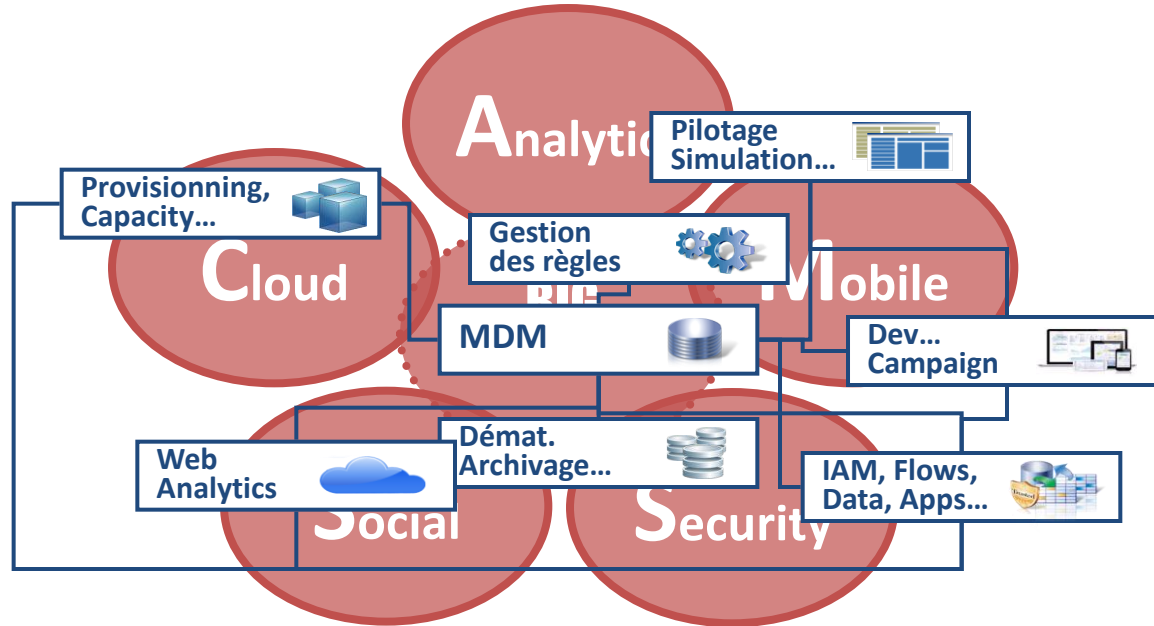




CAMS² : « un projet, plusieurs opportunités »



Ex : « L'octroi de Crédit », big data ? Analytics ? Mobile ? ...etc

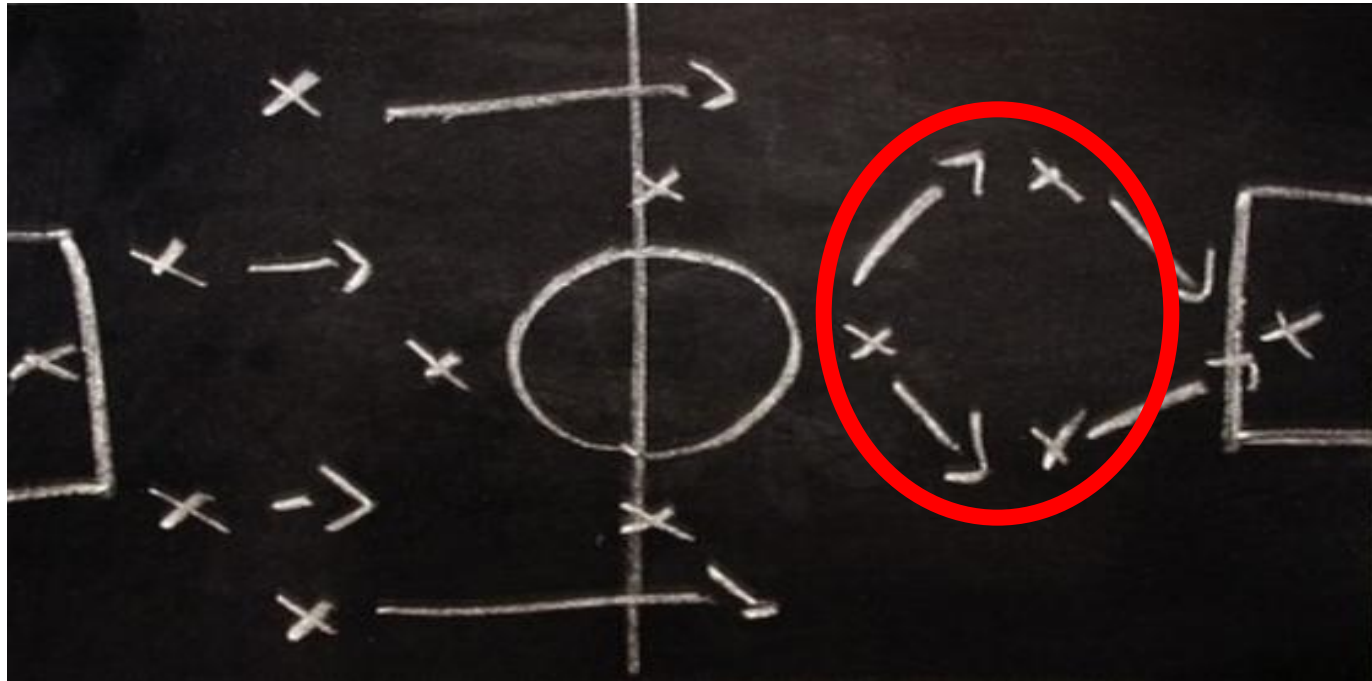


Comment s'y prendre ?





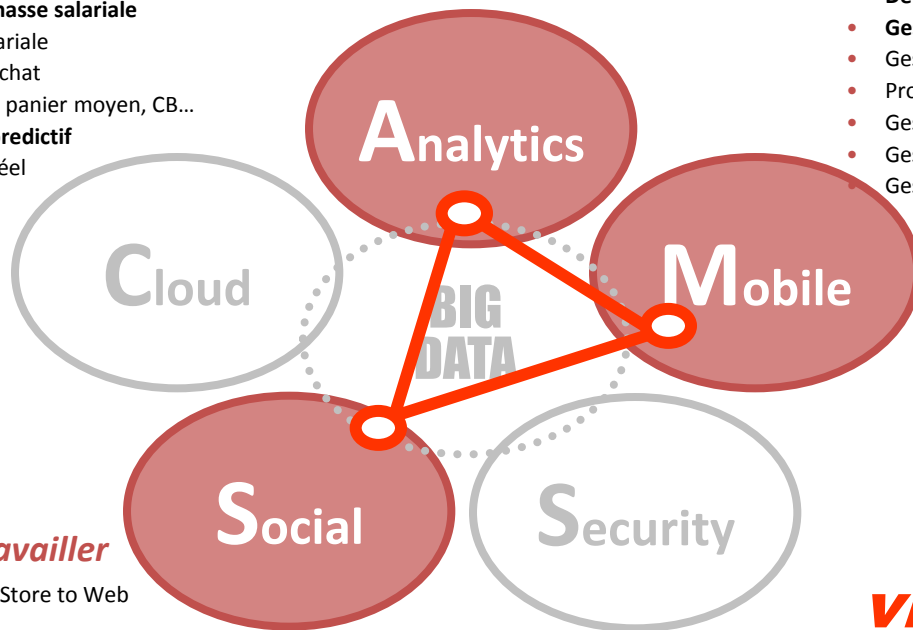
Tout d'abord l'Attaque ! Au niveau des « Lobs »





Se différencier par l'Analytics

- **Elaboration budgétaire, Simulation masse salariale**
- Planification marchandises, masse salariale
- Segmentation client et probabilité d'achat
- **Reporting des ventes**, analyse tickets, panier moyen, CB...
- Maintenance prédictive ; **Marketing prédictif**
- Pricing simulation, Scoring en temps réel
- Reporting réglementaire
- **Gestion de la Fraude**
- **Pilotage des rémunérations**



Gagner en Mobilité

- Développement d'applications mobiles multi devices
- **Développement d'applications « éphémères »**
- **Gestion de campagnes** personnalisées
- Gestion des traitements de **commandes en ligne**
- Projets de dématérialisation
- Gestion du **cycle de vie des applications mobiles**
- Gestion et **sécurité des Equipements** mobiles
- Gestion/maintenance des « assets »

Transformer la façon de travailler

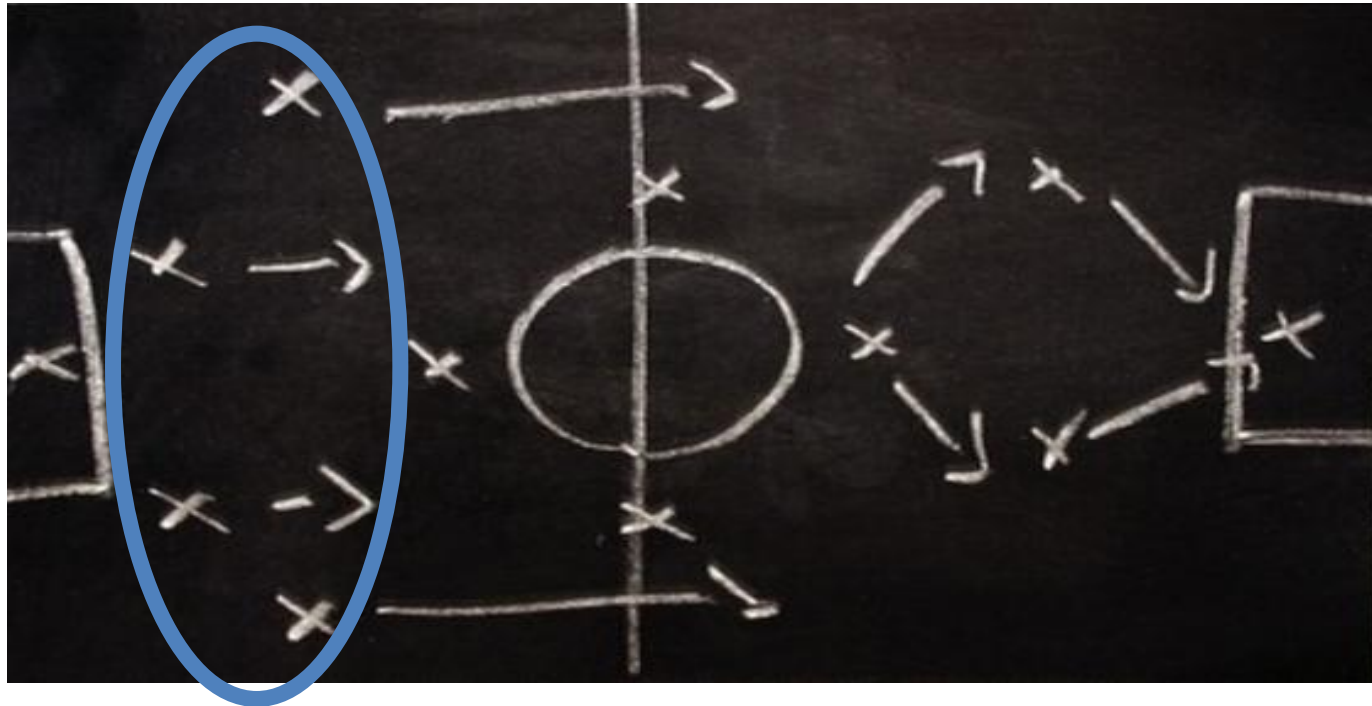
- **Portail / OmniCanal** – Web to Store / Store to Web
- Réseaux **sociaux** d'entreprise
- Projets d'e-Reputation
- Projets **R&D** : innovation création des nouveaux produits
- Montée en compétences, **culture des talents**
- **Processus de recrutement**

via les Applications





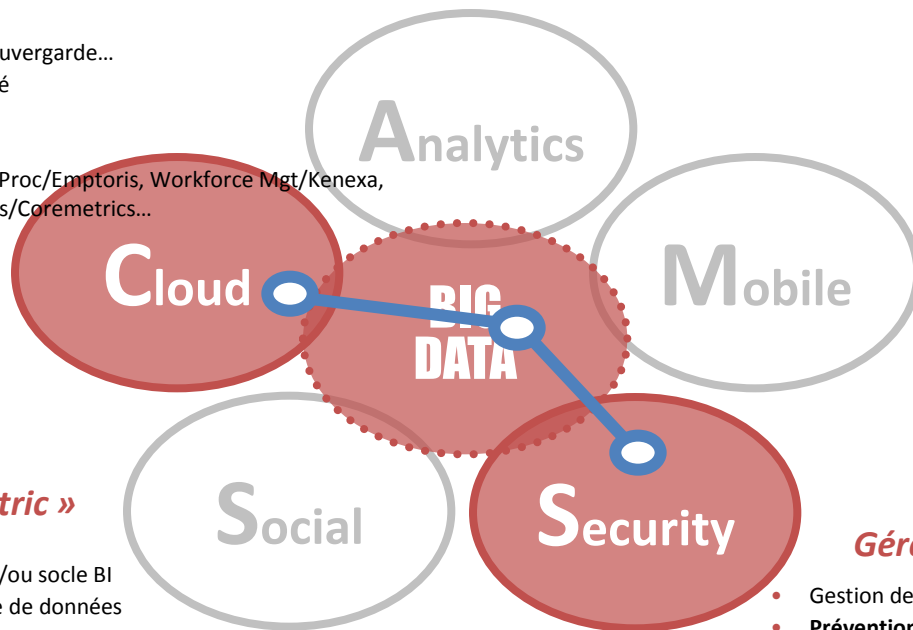
Vigilance au niveau IT « Une charnière Solide »





S'élever dans le Cloud

- Provisionning, Capacity Planning
- Gestion et Protection des données, sauvegarde...
- Supervision / Hypervision / Cloud privé
- Applications Mobiles éphémères
- MSP / APPLIANCES
- Projets Fonctions Transverses - SaaS : Proc/Emptoris, Workforce Mgt/Kenexa, Collaboration-Social/ICS, WebAnalytics/Coremetrics...



via le Middleware

Vers un monde « Data Centric »

- Création catalogue produit
- Création d'un entrepôt de données et/ou socle BI
- Consolidation d'applications et reprise de données
- Décommissionnement d'applications
- Lutte contre la fraude
- Archivage réglementaire

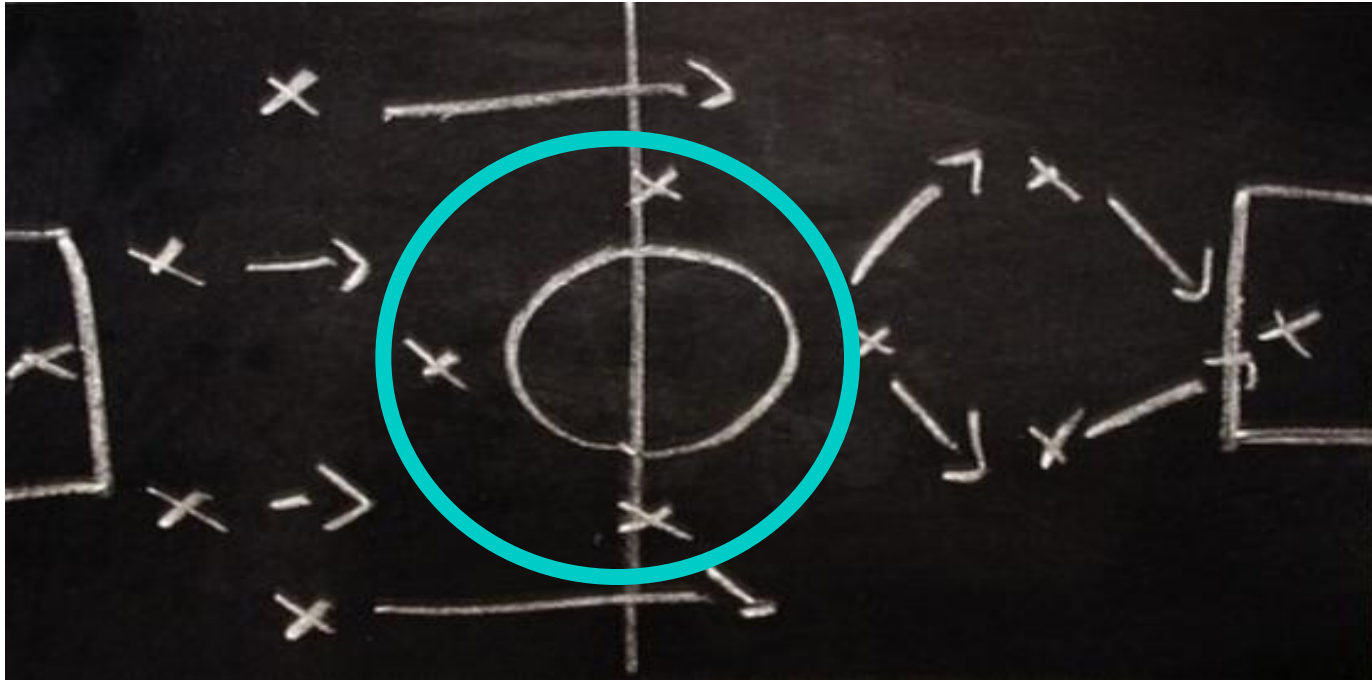
Gérer ses risques opérationnels

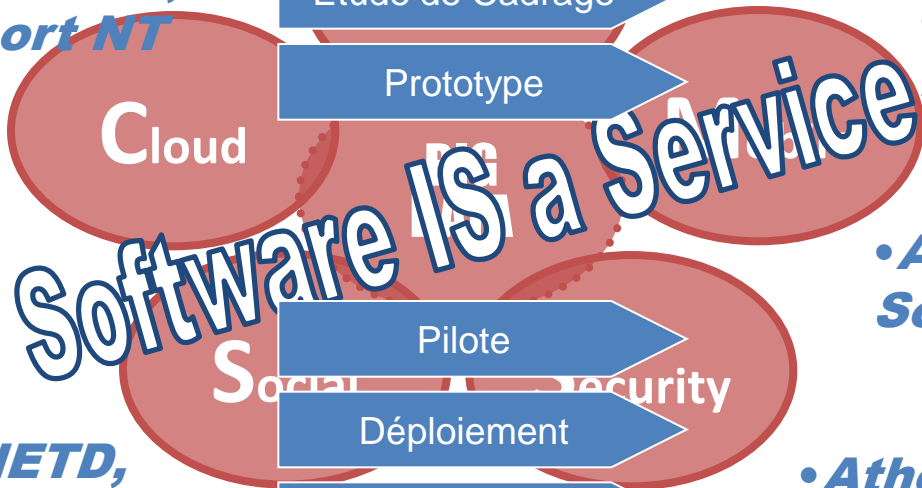
- Gestion des **rôles et des identités** / SSO
- **Prévention d'intrusion**
- **Sécurisation/conformité des 'end points'** (PC, serveurs, smartphones, tablettes...)
- Synchronisation des annuaires d'authentification
- Supervision de la sécurité et de la conformité des utilisateurs
- Gestion et **sécurité des Equipements** mobiles





Et le Milieu de Terrain ? Chef d'orchestre ?





- **BGFI, 2B, AEXIS...**
- **MSP (Alizne)**

- **DIMO, Micropole, IENA, B&D, KEYRUS...**

- **NSIT, Software One, AbaKus, Consort NT**

- **Comparex, Belharra, Arondor...**

- **MSP, CSI**

- **WebAgency, MSP**
- **ASI, Equinox, Sogeti, Genigraph**

- **EVEA, APX...**

- **Overlap**

- **ASI, INETD, EDIFIXIO, DFI...**

- **Atheos, Orange**
- **Sogeti, CGI...**





Valeur

Le Collectif !



Temps



« L'équipe IBM...???????????????????? »



DS





« L'équipe IBM.. **Ventes - Paris**

Channel



Solutions



Middlew



Distrib



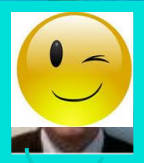
Finance



Industrie



PubCo



Analytics



Cross



Atlantic



Nord Est



Euromed



Boss

Ventes - Region





MERCI !

Questions ?

