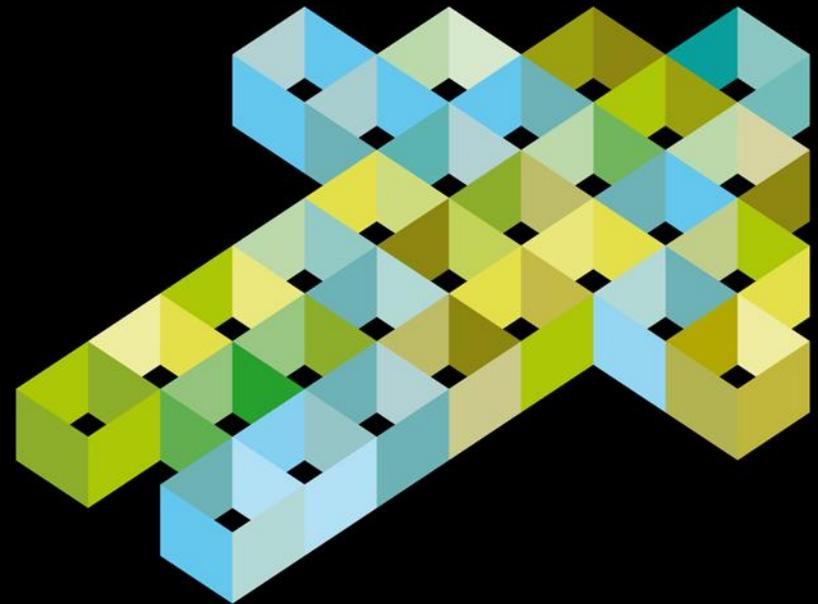


Verkäufe und Umsätze steigern mit IBM Global Financing

Jürgen Abele

24. Februar 2012



Agenda

IBM Global Financing (IGF) Portfolio

IBM Software Finanzierungsmöglichkeiten

Ihre Vorteile

IBM Global Financing (IGF) Portfolio

1. Leasing

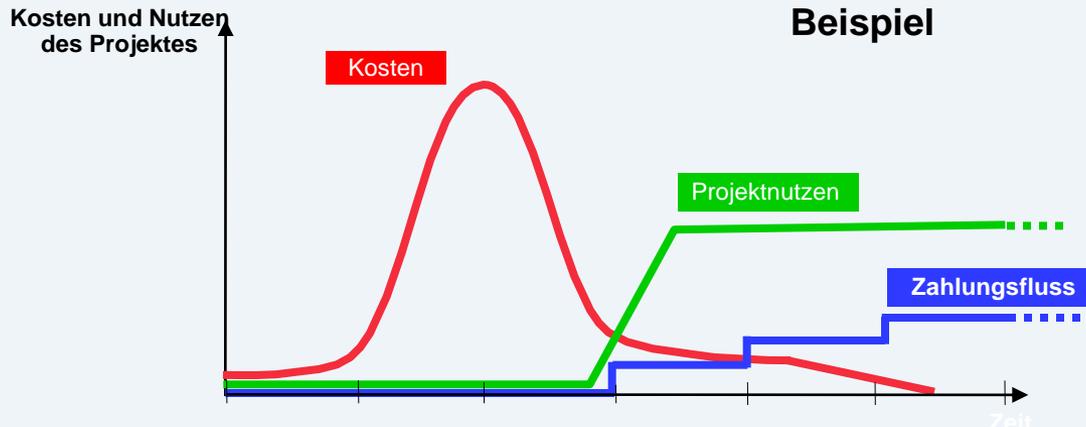
Kundenvorteile

- Liquiditätschonung
- 'Pay as you use'
- Investieren ohne Kapitaleinsatz
- Erhaltung des Kreditrahmens bei der Hausbank
- Verbesserung der Bilanzkennzahlen
- Klare Planungsgrundlagen
- Total Solution Financing
- Flexible Zahlungsströme

Anwendung

- Bilanzneutrale Finanzierung ('Off-Balance-Sheet')
- Für alle IBM Projekte (inkl. zugehöriger Services)

Beispiel



- Leasingvertrag
- Pay as you use
- Total solution financing
- Leasingraten erst ab (Teil-)Inbetriebnahme bzw. Nutzung
- Holiday Periode möglich

IBM Global Financing (IGF) Portfolio

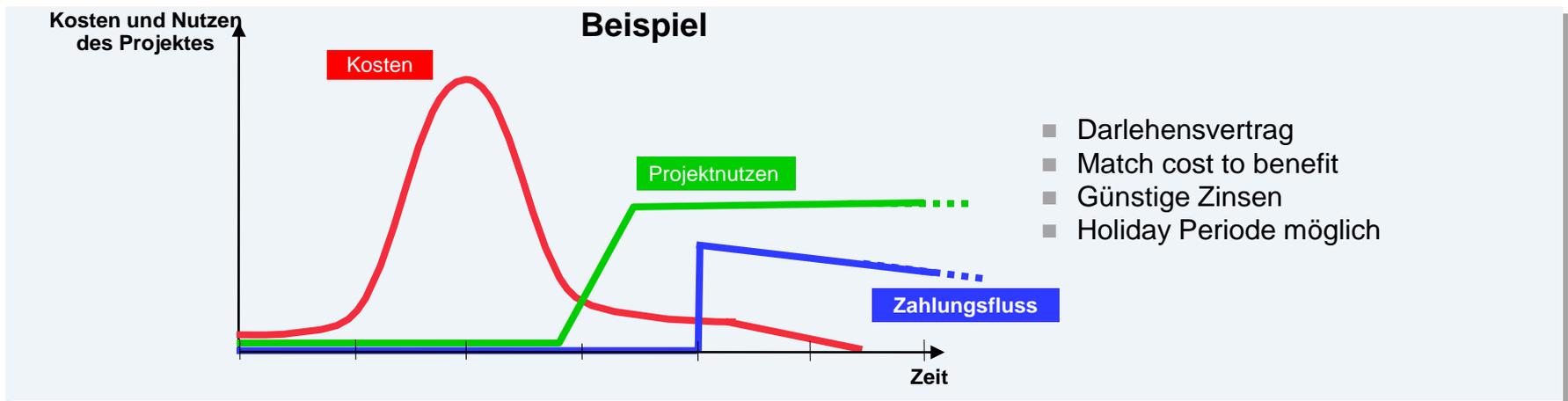
2. Darlehen über IBM Kreditbank

Kundenvorteile

- 'on balance' financing
- Liquiditätschonung
- Investieren ohne Kapitaleinsatz
- Klare Planungsgrundlagen
- Flexible Zahlungsströme

Anwendung

- Für IBM und OEM-Produkte und Projekte
- Kunde will bilanzieren und abschreiben
- Häufig auch zur Finanzierungsunterstützung von Business Partnern
- Sofern keine Leasingfähigkeit vorliegt (z.B. klassische Consultingleistung)



IBM Global Financing (IGF) Portfolio

3. Factoring

Kundenvorteile

- 'on balance' financing
- Liquiditätschonung
- Investieren ohne Kapitaleinsatz
- Kein separater Finanzierungsvertrag erforderlich
- Flexible Zahlungsströme
- Kann i.d.R. vom Einkauf abgeschlossen werden (im Gegensatz zum Darlehen)

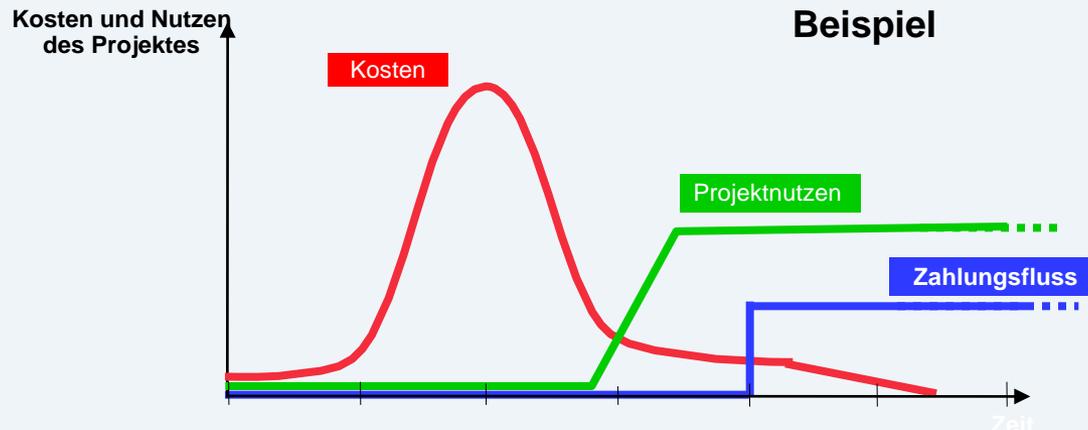
Anwendung

- Kunde will bilanzieren und abschreiben
- Wenn keine Leasingfähigkeit vorliegt (z.B. klassische Consultingleistung)

Besonderheiten

- Die MwSt muss zu Beginn in einer Summe an das Finanzamt abgeführt werden (wichtig bei Nicht-Vorsteuer-Abzugsberechtigten)
- MwSt kann mitfinanziert werden

Beispiel



- Factoring
- Match cost to benefit
- außerordentliche Zahlungen
- Holiday Periode möglich

IBM Software Finanzierungsmöglichkeiten

0%- Finanzierung für IBM Softwarelizenzen für 12 Monate

- Keine Anzahlung, keine Zinsen, keine weiteren Kosten
- Verfügbar für alle IBM Softwareprodukte
- Für Projekte bis 500.000 €
- So einfach funktioniert's: Teilen Sie den Kaufpreis durch 12 und Sie erhalten die monatliche Finanzierungsrate für Ihren Kunden

Finanzierungsspecial: 0 % Finanzierung für Lotus Software für 24 od. 36 Monate

- 24 bzw. 36 lineare Zahlraten
- Verfügbar für alle Lotus-Produkte (außer Lotus Live)
- Für Projekte bis 300.000 €
- So einfach funktioniert's:

Teilen Sie einfach den Kaufpreis durch 36 und Sie erhalten die monatliche Rate:

Beispiel: Kaufpreis 36.000 € / 36 Monate Laufzeit = 1.000 € monatliche Rate



Weitere Finanzierungsangebote von IGF

| Angebot | Leasing | Factoring | Darlehen | Teilzahlung |
|---|---------|-----------|----------|-------------|
| Für alle Projekte von 4.000 € - 300.000 € | | | | |
| System x Solution Financing ✓ 0 % Nutzungsüberlassungspaket ✓ Laufzeit 36 Monate ✓ HW + SW + Services ✓ Min.75 % System x HW | ✓ | | | |
| Storwize V7000 Financing ✓ 0 % Nutzungsüberlassungspaket ✓ Laufzeit 36 Monate ✓ HW + SW ✓ Min.75 % HW | ✓ | | | |
| Finanzierung für Lotus-Software ✓ Zinsfreie Finanzierung ✓ Laufzeit 24 oder 36 Monate ✓ keine Anzahlung, keine Zinsen | ✓ | ✓ | ✓ | ✓ |
| 0 % Finanzierung für IBM Software bis 500.000 € ✓ Zinsfreie Finanzierung ✓ Laufzeit 12 Monate ✓ Keine Anzahlung, keine Zinsen ✓ verfügbar für alle Neulizenzen | | ✓ | ✓ | ✓ |

Ihre Vorteile

ROF Quickrater - Einfacher kann es nicht sein, mit IBM Geschäfte zu machen

Aktionen/Auswahl

| | | | |
|--|--|---|---------------------------------|
|  | Leasingkalkulation |  | Darlehenskalkulation |
|  | LOTUS Quick Rater |  | COGNOS Quick Rater |
|  | 0% Quick Rater |  | IBM System x Solution Financing |
|  | Vereinfachte Bonitätsprüfung anfordern | | |

- Leasingrate innerhalb von Sekunden
- Rund um die Uhr verfügbar
- als Zugang genügt Ihre IBM ID/ PartnerWorld ID + ROF ID
- Automatische Bonitätsprüfung
- Vertragserstellung auf Knopfdruck

Ihre Ansprechpartnerin: Elke.Singer@de.ibm.com

<https://www-304.ibm.com/financing/partnertool/rof1/rof.nsf/homepage?openform&displayMultiQRs>

Angebotskalkulation über Quick Rater erstellen

Willkommen Sonja Koellner

Kalkulationsbeispiel

| Quick Rater | |
|---|---|
| Berechnen Sie mit dem Quick Rater schnell und einfach ein erstes Finanzierungsangebot für Transaktionen bis 300.000 Euro. Wählen Sie ein Produkt aus der Liste aus und ergänzen Sie den zu finanzierenden Betrag. Danach selektieren Sie das gewünschte Finanzierungsangebot. Sobald Sie die Kalkulation fertiggestellt haben, können Sie eine Bonitätsprüfung veranlassen. | |
| Installationsdatum | <input type="text" value="14/03/2012"/> |

| Zu finanzierende Produkte | | |
|---------------------------|-------------------------------------|---------------------------------------|
| Produkt | Nettopreis | Angebotsart (Kategorie) |
| IBM Power Systems | <input type="text" value="0"/> | |
| IBM System Storage | <input type="text" value="0"/> | |
| IBM Software | <input type="text" value="100000"/> | <input type="text" value="0% Promo"/> |
| Gesamtsumme: | | <input type="text" value="100000"/> |

| Angaben zu Finanzierungsoptionen | | |
|--|---|--------------------------------|
| Zahlungsweise | Profil | Zahlungsfreier Zeitraum |
| <input type="text" value="monatlich"/> | <input type="text" value="nachschüssig"/> | <input type="text" value="0"/> |

| Voraussichtliche monatliche Raten | |
|-----------------------------------|----------|
| 12 Monate | 8.333,30 |

Neu: RoF widget zur noch schnelleren Kalkulation



- Kalkulieren Sie über die webpages ausgewählter Distributoren
- Gleiche Funktionen wie Quickrater
- Zur Kalkulation keine RoF-ID erforderlich
- Zugriff für jeden Business Partner
- RoF-ID erst zur Bonitätsprüfung / Vertragserstellung erforderlich

Ihre Ansprechpartnerin: Elke.Singer@de.ibm.com

https://www-304.ibm.com/financing/partnertool/rofpub.nsf/Vw_WebContentLookup/QR_DE_IGF_PW_de

Weitere Vorteile für Sie:

- Zahlungseingang innerhalb kürzester Zeit; kein Kundenausfallrisiko
- Umsatzsteigerung: Finanzierungskunden wachsen schneller
- Kundenbindung
- Erhöhung der Win-Chancen
- Schnelle eigenständige Ratenkalkulation
- Jede Investitionsentscheidung ist eine Finanzierungsentscheidung – bieten Sie Ihren Kunden alles aus einer Hand.



ROF-Provision und BP Basisaward

- 0,5 % IGF Basis-Award ODER
 - ROF-Provision: 1%, 2% oder 3% zusätzliche Marge für online in RoF kalkulierte Verträge
- Neu für Q1: + 0,3 % für eigenständige ROF Vertragsabschlüsse

IGF @ Partnerworld

- Doppelt punkten mit IGF-Umsätzen
- Zusätzliche Punkte für Ihren PW-Status für finanzierte Umsätze

Know your IBM

- IGF Lernmodul „Mit Finanzierung gewinnen“
- Erhalten Sie zusätzliche Prämienpunkte



Leasing Life European Conference & Awards 2011

Munich, Germany
3 November 2011

IBM Global Financing – Winner as Captive Finance Provider of the Year 2011 !!

Die Finalisten für die Vergabe dieser Auszeichnung:

BMW Financial Services
Caterpillar Financial Services Corporation
Heidelberg Financial Services
IBM Global Financing
Pitney Bowes
Volkswagen Financial Services UK
Xerox Services

Eine unabhängige Jury zeichnete IBM Global Financing für folgende Leistungen aus:

- IBM Verkaufszahlen (basierend auf den weltweiten Zahlen im Jahr 2010)
- Bestände (basierend auf den weltweiten Zahlen im Jahr 2010)
- Effizienz der Zusammenarbeit zwischen IBM Global Financing und dem IBM Vertrieb
- Marketingerfolge, z. B. Produkteinführungen und Werbekampagnen



Weitere Informationen



Jürgen Abele
E-Mail: Abele@de.ibm.com
Mobil: 0171-2221 887

ibm.com/financing/de

E-Mail: IGF@de.ibm.com

Kontakt Daten

Vorname Name

Titel



Mobile ???

Email ????@de.ibm.com