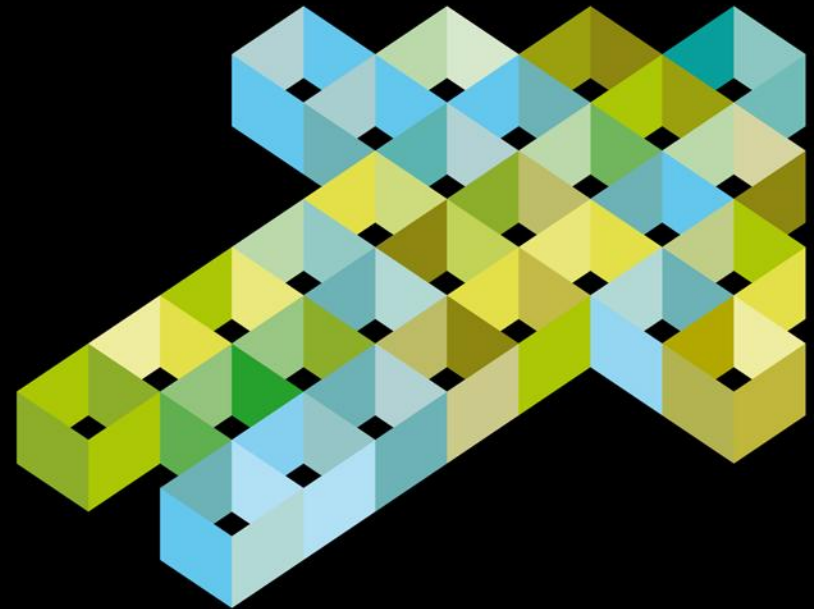


Steigern Sie die Erfolgchancen Ihrer Storage & Backup Software Deals - IBM Storage Infrastructure Optimization

Petra Laur
Jochen Poetter
Sebastian Trost

17. Februar 2012



Agenda

- 1 Was ist die „Storage Infrastructure Optimization“-Initiative** **Petra Laur**
- 2 Butterfly Software – Das Unternehmen** **Jochen Poetter**
- 3 Butterfly als strategisches Tool zur Wettbewerbsablöse** **Sebastian Trost**

“ Mit der **Sales Execution Initiative (SEI)** adressieren wir gezielt Märkte, in denen wir starkes Wachstum sehen. Unser SEI Angebot umfasst integrierte, vorkonfigurierte Lösungspakete, die einen kurzen Verkaufszyklus haben und unmittelbar eingesetzt werden können. Ich bin sicher, dass wir mit SEI ein weiteres Ass im Ärmel haben, mit dem wir einen produktiven Beitrag zum erfolgreichen Geschäft unserer Kunden liefern können und für uns zusätzliche Wachstumschancen heben können. “

Martina Koederitz



Storage Infrastructure Optimization (SIO) hat eine Schlüsselfunktion innerhalb der SEI-Wachstumsinitiativen und führt Hardware, Software & Services aus allen Storage-Bereichen zusammen

- **Cross-Brand (Hardware, Software, Services, Consulting) Assessments**

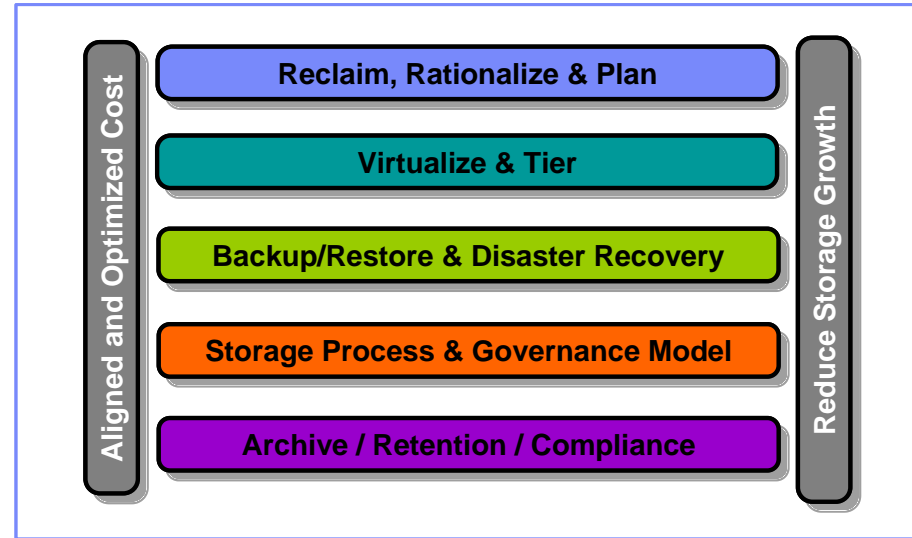
die IBM Lösungen kombinieren, um einen überzeugenden Business Case mit TCO Betrachtung vorzustellen, der die Kundenentscheidung beschleunigen soll :

- Tiered Storage
- Reduzierung oder Eliminierung duplizierter Daten
- Verschiebung von Archivedaten auf geringere Tiers
- Virtualisierung und Optimierung der Speicher-Infrastruktur

- Nutzung **aller IBM Technologien und Ressourcen** über eine einheitlichen und fokussierten Ansatz

- **Sales and Delivery Methodik um:**

- Komplexität des Kundenumfeldes zu reduzieren
- Utilisierung der Storage Ressourcen verbessern
- Operationale Kosten zu reduzieren
- Effizienz zu steigern durch die Nutzung von Software & Hardware Funktionalitäten



Goals for our clients:

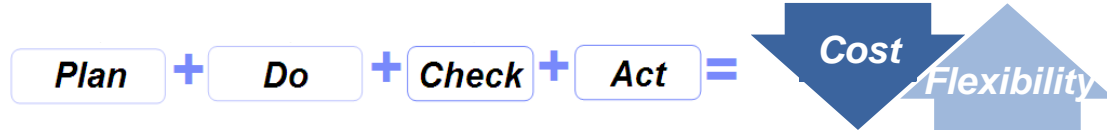
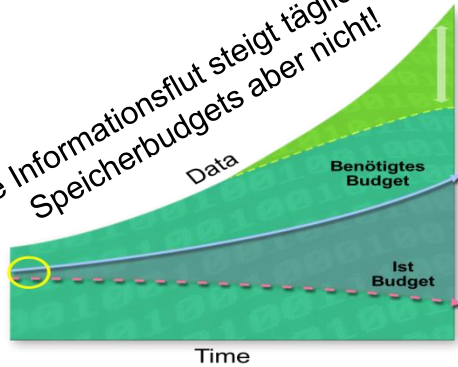
- Service Level erreichen oder übertreffen bei gleichzeitiger Reduzierung der Speicherkosten.
- Operationale Flexibilität verbessern

Goals for IBM:

- Mehr IBM Storage Umsatz \$hare
- Mehr IBM Storage Market \$hare
- Mehr & effektives Cross Brand Storage \$elling

IBM hat eine Vielzahl von Analysewerkzeugen, die helfen, Storage Infrastrukturen zu analysieren, Optimierungspotential zu erkennen und Alternativen aufzuzeigen.

Die Informationsflut steigt täglich an, Speicherbudgets aber nicht!



- Speicherwachstum und Datenflut kontrollieren
- Mehr Flexibilität für Anwendungen zur Erfüllung der Geschäftsanforderungen
- Kosten senken

SIO Full

- Interview- und toolbasierte Analyse der gesamten Speicherinfrastruktur
- Strategischer Ausblick
- Detailliertes Optimierungsmodell, Ist-Soll Gegenüberstellung, herstellerunabhängiger Maßnahmenkatalog und ROI Analyse
- Kundenaufwand: 1-4 Tage
- Dauer: 4-6 Wochen

SIO Customized

- Technische Analyse definierter Speicherinfrastrukturbereiche basierend auf den Kundenanforderungen
- Spezifische Empfehlungen für die individuelle Kundenumgebung basierend auf Best Practices Health Check und Proof of Concept
- Kundenaufwand: 1-2 Tage
- Dauer: 2-4 Wochen

SIO Lite

- Toolbasierte Analyse für existierende Backupinfrastruktur
- Ist-Soll Gegenüberstellung und ROI Betrachtung mit konkreten IBM Lösungen
- Kundenaufwand: 0,5 Tag
- Dauer: 5-10 Tage



Reduzierung des Speicherwachstums



Senkung der Verwaltungskosten



Bis zu 50% Reduzierung der Ausgaben in 3-5 Jahren



Effizientes Management der Daten

Wie sieht der ideale Kandidat für diese Initiative aus?



- Große Competitive or IBM Storage Accounts ohne Prozesse/Kontrolle rund um Speicher-/Kapazitätsmanagement
- Kunden, die einen hohes Wachstum im Speicherumfeld erwarten oder schon erfahren
- Kunden, die Herausforderungen mit Backup Performance oder Funktionalität haben
- Kunden, die Infrastruktur-Kosten senken müssen
- *Für SIO Lite:* Kundenbedürfnisse sind taktisch und/oder mittelfristige Backup Projekte sind bekannt
- Potentielle Storage / Tivoli Opportunity von ca. 200k€

Example Qualification

- keine C-level Exec Visibility
- mittlerer Footprint (50-300TB)
- Schnelle Antwort auf RFP / RFI; Thick to thin, Backup+De-dupe
- TCO Fokus
- Einstieg in SIO (für evtl spätere Full Studie)

SIO – Wie ist der Prozess?

1-2 Woche



Based on the 'Ideal Candidate' Criteria, a Client Rep will nominate strong potential candidates to the SIO Team) that will apply the criteria and make a go/no go and priority decision on selection

<1 Woche



The selection board will pass the client information to the WW project office and CBCoE and notify the Client Rep

4 Woche



The Client Rep will record the assessment opportunity in Siebel. This will be the 'parent' record for future brand opportunities that will be "validated" after the solution workshop and qualification of opportunities.

2 - 3 Woche



A project kickoff is held the Client Rep, consultants and SIO brand team to propose the assessment to the client at the pre-determined price.

*** "Fee or Free" - If a paid assessment is not a viable option, funding will be secured via a Geo SEI Storage Optimization assessment funding process.

Agenda

- 1** Was ist die „Storage Infrastructure Optimization“-Initiative Petra Laur
- 2** **Butterfly Software – Das Unternehmen** Jochen Poetter
- 3** Butterfly als strategisches Tool zur Wettbewerbsablöse Sebastian Trost

Der Butterfly Effekt

$$d(f^T(x), f^T(y)) > \delta$$



Als **Schmetterlingseffekt** bezeichnet man den Effekt, dass in komplexen, [nichtlinearen dynamischen Systemen](#) eine große Empfindlichkeit auf kleine Abweichungen in den Anfangsbedingungen besteht.

Geringfügig veränderte Anfangsbedingungen können im langfristigen Verlauf zu einer völlig anderen Entwicklung führen.

Es gibt hierzu eine bildhafte Veranschaulichung dieses Effekts am Beispiel des Wetters, welche namensgebend für den Schmetterlingseffekt ist:

“Predictability: Does the flap of a butterfly's wings in Brazil set off a tornado in Texas?” *

What is Butterfly Software?



Backup Migrator Limited has developed an innovative, totally automated application that enables companies to fully realise their data backup and recovery cost, risk and energy reducing strategies by facilitating completely flawless consolidation of all historic compliance data from their legacy environments; quickly, safely, cost effectively and without disruption.

Butterfly Software

- ✦ UK company, Privately owned
- ✦ 200+years Storage & B&R experience
- ✦ Extensive background in:
 - ✦ Backup & Storage
 - ✦ Architecting
 - ✦ Implementing
 - ✦ Managing B&R and storage environments

Butterfly Software Experience

- Run over 500 AERs
- Analysed over .4 EB of backup
- Demonstrated over 20 PB waste savings
- Illustrated power savings over 14m KVA
- Potential CO² emissions down by 53%
- Business Savings over \$500m
- Indicative TCO 31% (average)

Agenda

- 1** Was ist die „Storage Infrastructure Optimization“-Initiative **Petra Laur**
- 2** Butterfly Software – Das Unternehmen **Jochen Poetter**
- 3** Butterfly als strategisches Tool zur Wettbewerbsablöse **Sebastian Trost**

What your clients are dreaming of... Solving their data protection and storage challenges!

You have



... Complexities ...

- Expensive to operate
- Growing rapidly
- Too much to manage
- Many product skills necessary
- Costly and difficult to leverage new technology

→ **Multiple products introduce risk and cost**

... And you ask for:

- A better TCO/ROI
- Reduced OpEx
- Proactively manage your data
- Better scalability with less infrastructure
- More functionality for less money
- Easier administration
- Less power consumption
- Less bandwidth consumption

What your clients are concerning about...

You have



You may think

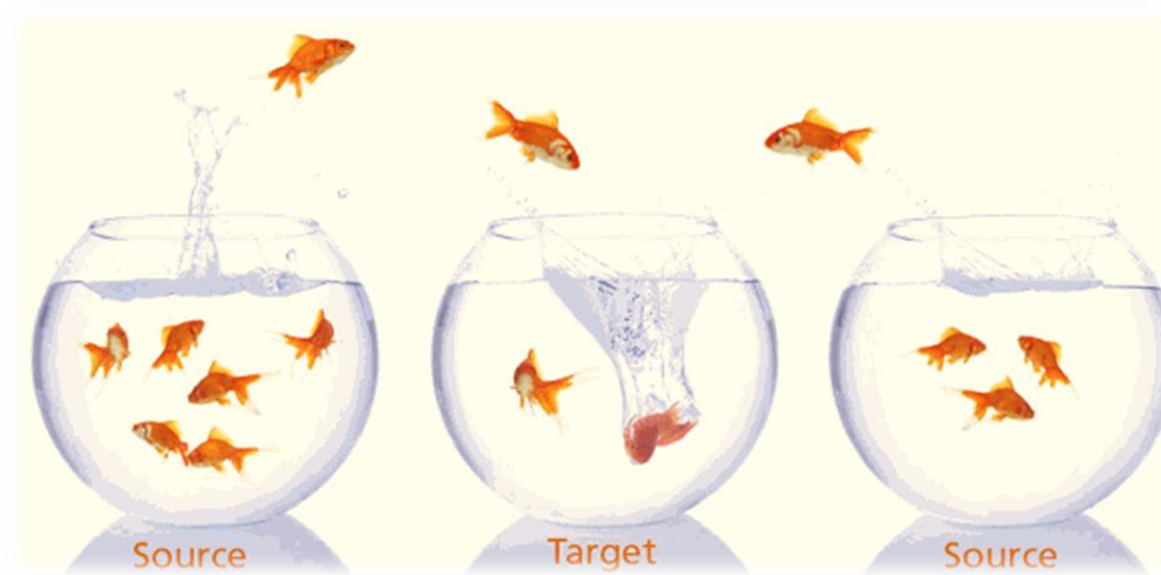
- it is too expensive to consolidate or migrate to another platform
- it is too time consuming and difficult to improve or change
- it is not possible to demonstrate a credible ROI
- it requires more manpower/staff than is available
- data will be at risk (e.g. downtime, etc).

The IBM answer for all questions is:

NO

Our approach to fulfill your clients desire

- ✓ We take all of your vendor x backup and x archive servers
- ✓ and combine them into ONE IBM solution



Butterfly™ Analysis Engine Report

Current environment and setup (HW and SW)

Current data movements and volumes



Proposed IBM environment and setup (HW & Tivoli)

Issues resolved by migrating to IBM

Planning of migration from competition to IBM (TB, Days)

Full Business Case comparing multiyear TCO. Includes HW, SW, occupancy & volumes, media usage, operational costs, FTEs, power savings,...

3 References

TOTAL COST OF OWNERSHIP 36 MONTHS

INFRASTRUCTURE	SOURCE		TARGET	
	UNITS	COST	UNITS	COST
TAPE VOLUMES	56867	2559015	2750	123750
VAULT SLOTS	8295	58401	214	1620
LIBRARY	23	1422459	4	182166
TAPE DRIVES	721	10247937	64	990275
MASTER SERVER	19	322254	13	902990
MEDIA SERVER	274	6309762	0	0
VTL/DISK TBs	433	2155203	750	3891915
TOTAL		\$ 23,075,031		\$ 6,092,716
OCCUPANCY (TB)	14510		3580	
POWER (KVA)	741		69	
INFRASTRUCTURE SAVINGS		\$ 16,982,315		74%
RESOURCE REQUIREMENTS Man Years after 36 months	32.1	\$ 11,252,346	18.2	\$ 6,585,000
TOTAL SAVINGS		\$ 21,649,661		63%

NetBackup + TSM
→ ONE TSM

TOTAL COST OF OWNERSHIP 36 MONTHS

INFRASTRUCTURE	SOURCE		TARGET	
	UNITS	COST	UNITS	COST
TAPE VOLUMES	169137	7611161	30726	1382660
VAULT SLOTS	342591	2580710	14726	112517
LIBRARY	10	852073	4	173049
TAPE DRIVES	503	4985424	130	2921495
MASTER SERVER	6	229079	26	524971
MEDIA SERVER	128	2966661	30	605736
VTL/DISK TBs	361	1247532	805	5109819
TOTAL		\$ 20,472,640		\$ 10,830,248
OCCUPANCY (TB)	65304		26699	
POWER (KVA)	687		212	
INFRASTRUCTURE SAVINGS		\$ 9,642,392		47%
RESOURCE REQUIREMENTS Man Years after 36 months	22.9	\$ 7,293,730	16.2	\$ 5,970,000
TOTAL SAVINGS		\$ 10,966,122		39%

Symantec
→ ONE TSM

VTL/DISK TBs	434	2162676	746	3871158
TOTAL		\$ 21,439,221		\$ 6,070,312
OCCUPANCY (TB)	14409		3578	
POWER (KVA)	674		69	
INFRASTRUCTURE SAVINGS		\$ 15,368,909		72%
RESOURCE REQUIREMENTS Man Years after 36 months	31.9	\$ 11,176,566	18.1	\$ 6,555,000
TOTAL SAVINGS		\$ 19,990,475		61%

NetBackup + TSM 5 + TSM 6
→ ONE TSM

Kontakt Daten

Sebastian Trost
Competitive Leader Tivoli Storage



Mobile 0151-15 16 2800
Email trosts@de.ibm.com

Petra Laur
Storage Infrastructure Optimization Leader
Germany



Mobile 0171-22 92 360
Email plaur@de.ibm.com

Jochen Poetter
Tivoli Channel Sales



Mobile 0170 784 6070
Email poetter@de.ibm.com