

IBM Software für Hardware Partner – wie starten und was ist drin für Sie?

Telefonkonferenz am 01.10.2010



Agenda

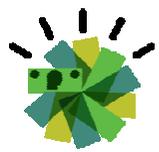
Ziel dieser Präsentation ist es, Ihnen Antworten auf folgende Fragestellungen zu geben:

- Was macht IBM im Software Umfeld?
- Warum sollten Sie sich mit IBM Software beschäftigen?
- Was ist drin für Sie?
- Wie können Sie starten?
- Welche Themen eignen sich für einen Einstieg?

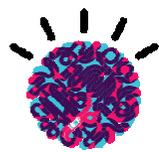
Wir liefern Software, die es Kunden ermöglicht, ihr Business zu transformieren.



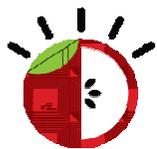
Smarter Health



Smarter Banking



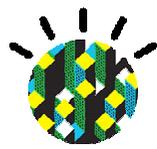
Smarter Traffic



Smarter Food



Smarter Retail



Smarter Cities

Messaging und Collaboration	Application Infrastructure	IT Service Management
Unified Communications	Connectivity und Integration	Storage Management
Social Software	Electronic Commerce	Security
Data Management	Portale und Mashups	Software Design, Entwicklung und Test
Analytic Applications	Business Process Management	Business Planung und Alignment
Analytics, Business Intelligence und Performance Management	Asset Management	Produkt und Projekt Management
Information Integration und Master Data Management	Netzwerkmanagement	Produkt und Software Lifecycle Management
Enterprise Content Management		

IBM Software Überblick

Tivoli software

Sicherer Betrieb und kontrollierte Zugriffe auf die Ressourcen aller IT-Kernbereiche

Lotus software

Arbeitsplatz der Zukunft und Zusammenarbeit über Unternehmensgrenzen hinweg - Produktivität, Attraktivität und Ergonomie

DB2 Information Management Software

Informations- und Contentmanagement - sichere und auswertbare Geschäftsdaten

WebSphere software

Flexible, schrittweise Integration von Prozessen und Services / Diensten

Rational software

Geschäfts- und prozeßorientierte Anwendungsentwicklung sowie Portfoliomanagement



Warum sich mit IBM Software beschäftigen?

Unser Ziel: weiterhin der profitabelste Partner sein!

36% Mehr Gewinn bei Middleware

60% Mehr aus dem Verkauf von Middleware resultierender zusätzlicher Umsatz

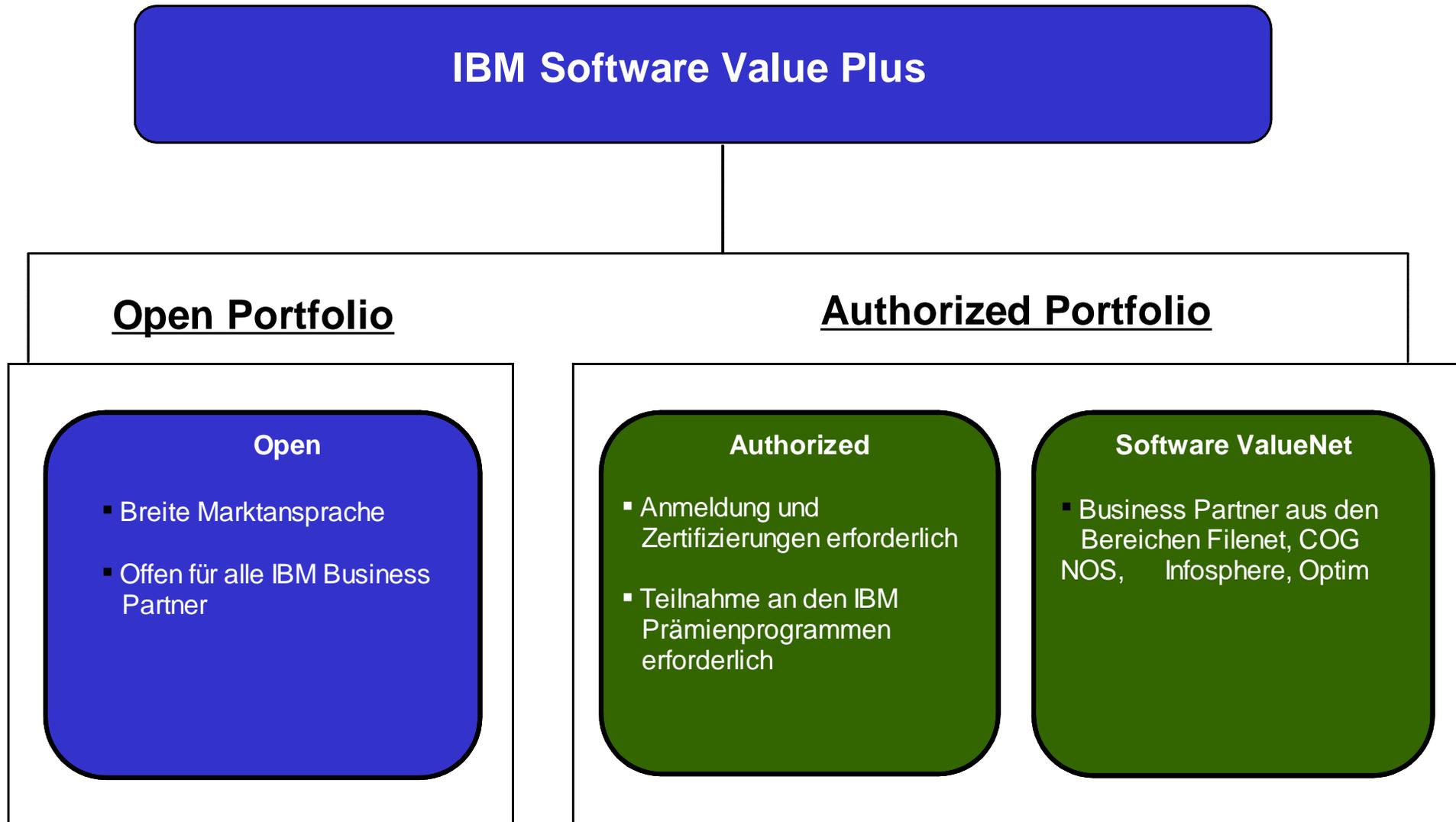
39% Geringere Startup Kosten

34% Geringere laufende Kosten

Warum sich mit IBM Software beschäftigen?

- Marktführendes Portfolio in vielen adressierten Bereichen
- Kontinuierliche Investitionen in das bestehende Portfolio und in Akquisitionen unter Berücksichtigung des Schutzes der Kundeninvestitionen
- IBM tritt **nicht in Konkurrenz zu Lösungsanbietern.**
- Clothing erhöht die Abschlussraten und verkürzt den Vertriebsprozess
- IBM adressiert den Mittelstand ausschliesslich über Partner und unterstützt auf Wunsch des Partners in den Projekten.
- Auch im schnell wachsenden Markt fuer SaaS Lösungen und Appliances erfolgt die Marktbearbeitung gemeinsam mit Partnern

Wie kann man starten?



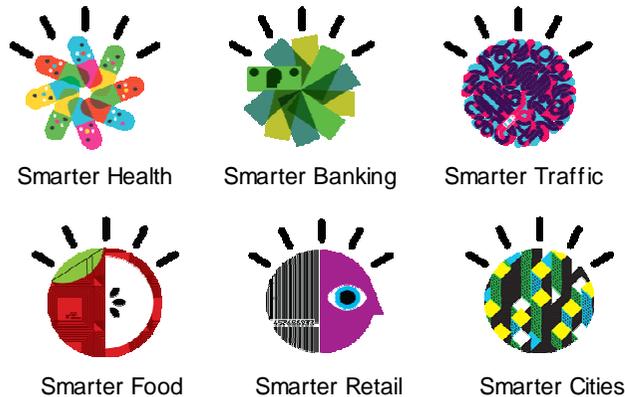
Offene Distribution

WEBSHERE	WebSphere Voice Server	TIVOLI	All Appliances	LOTUS	All Express Products
	WebSphere App Server Community Edition		All Express Products		LotusLive ("Bluehouse" beta SaaS offering)
	WebSphere App Server		Tivoli Continuous Data Protection for Files		Lotus® 1-2-3®; Lotus Organizer; Lotus Smart Suite
	WebSphere App Server For ISeries®		Tivoli Monitoring for MS Apps		Lotus Connections
	WebSphere Application Server - Express™		Tivoli Monitoring for Servers		Lotus Domino®; Lotus Domino Document Manager
	WebSphere Application Server ND		Maximo® Essentials		Lotus Expeditor
	WebSphere Business Modeler		Tivoli Storage Manager (entire product family)		Lotus Foundations™ Start
	WebSphere Homepage Builder		System Storage™ Productivity Center (SSPC)		Lotus Mobile Connect
	WebSphere sMash		System Storage SAN Volume Controller Entry Edition		Lotus Notes® Client; Lotus Notes Extensions
	WebSphere Translation Server		Tivoli Access Manager Enterprise Single Sign-On		Lotus Protector for Mail Security
	WebSphere Voice Response		TotalStorage® Productivity Center Basic Edition		Lotus Quickr™
	WebSphere Real Time		Tivoli Provisioning Manager for OS Deployment		Lotus Sametime® (Entry, Standard & Unyle®)
	WebSphere Application Server Hypervisor Edition		Tivoli Storage Manager Fastback Center		Lotus Symphony™
	WSBIA – WebSphere BI Adapters		RATIONAL		Rational AppScan® Express
	WebSphere Adapters	Rational Build Forge® Express		WebSphere Everyplace Micro Environment	
	WebSphere Commerce - Express	Rational Quality Manager Express		INFORMIX	DB2® Express
WebSphere Commerce Developer - Express	Rational Team Concert™ Express	Informix® Express			

Was ist drin für Sie?

$$\begin{aligned} & \text{(ggf. Software Value Incentive)} \\ & + \\ & \text{Fulfillment Marge (ggf. VAP)} \\ & + \\ & \text{Ihre Services} \\ & = \\ & \text{\$\$\$} \end{aligned}$$

Wir bieten zahlreiche Einstiegspunkte bei Ihren Kunden mit IBM Software.



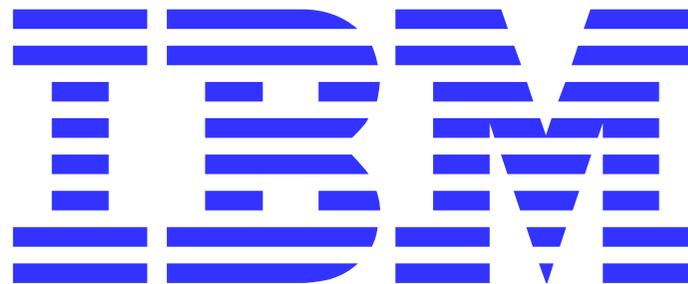
<p>Messaging und Collaboration - SaaS</p> <p>Unified Communications</p> <p>Social Software</p> <p>Data Management</p> <p>Analytic Applications</p> <p>Analytics, Business Intelligence und Performance Management</p> <p>Information Integration und Master Data Management</p> <p>Enterprise Content Management</p>	<p>Application Infrastructure</p> <p>Connectivity und Integration – File Transfer</p> <p>Electronic Commerce</p> <p>Portale und Mashups</p> <p>Business Process Management</p> <p>Asset Management</p> <p>Netzwerkmanagement</p>	<p>IT Service Management – Tivoli Foundations & Bigfix</p> <p>Storage Management</p> <p>Security – ISS / Vmware / Protector</p> <p>Software Design, Entwicklung und Test</p> <p>Business Planung und Alignment</p> <p>Produkt und Projekt Management</p> <p>Produkt und Software Lifecycle Management</p>
----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Ausgewählte Themenschwerpunkte für Hardware BPs

- Lotus Live ... Software as a Service (E-Mail, Collaboration, Webkonferenzen)
- Lotus Foundations Reach mit VoIP Lösungen ... Telefonanlage als Appliance
- DB2 ... in Verbindung mit Power 7 p
- WebSphere MQ FTE ... für Filetransfer bei Ihren Kunden
- Mashups ... für das schnelle Entwickeln „kleiner“ Anwendungen ohne Programmierung
- Tivoli Monitoring oder Tivoli Foundations ... für die Überwachung der Server & Netze
- Tivoli Foundations Service Manager ... wenn Sie im Service Management aktiv sind
- Tivoli Storage Manager Fastback ... Sicherung und Instant Restore der wichtigsten Server
- Lotus Protector ... Anti-Virus, Anti-Spam, E-Mail Verschlüsselung für Domino & andere
- Tivoli ISS Virtual Server Protection for VMware ... besserer Schutz virtueller Umgebungen
- Rational Developer for Power Systems ... für Ihre System i Kunden

Sie wollen starten?

- Persönlicher Termin mit Ihrem Partnerbetreuer im PSC oder Ihrem Distributor
- Festlegen des Themas (weniger ist mehr)
 - Wer sind Ihre Kunden?
 - Was erwarten Ihre Kunden von Ihnen?
 - Wofür stehen Sie bei Ihren Kunden?
 - Welchen Skill hat Ihr Vertrieb und die Technik?
 - Was wollen Sie Erlösen?
 - Wieviel wollen Sie investieren?
- Gemeinsames Erstellen eines Plans zum Skillaufbau (Technik + Vertrieb)
- Testinstallation und Demomöglichkeit für Kunden
- Marketingplan (Testen des Themas bei Bestandskunden)



IBM Software Business Partner Prioritäten

1 Mehrwert für die Kunden

2 Inkrementelles Wachstum

3 Fokus auf Lösungen

4 Anbieten neuer Infrastruktur Modelle

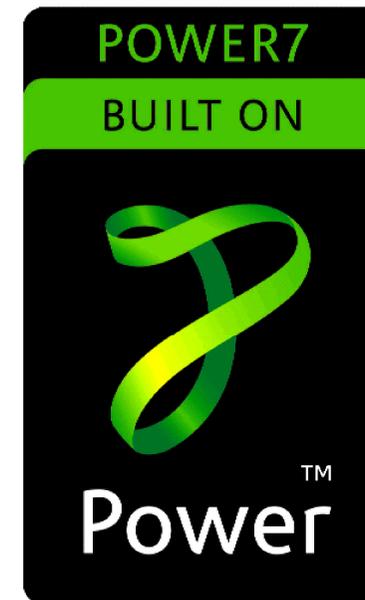
5 Business Partner Erfolg



**Business
Partners**

IBM Software und Power 7

- Ändert Diskussionen von Kapazitäten zu Möglichkeiten
- Nutzt die verfügbaren Threads um Performance und Nutzen zu erhöhen
- Kunden können die Leistung ohne Neuschreiben der Applikationen nutzen



40% Geringere Kosten

Lotus Domino auf POWER7
vs. Microsoft Exchange auf Nehalem

38% Geringere Kosten

DB2 pureScale auf POWER7
als Oracle RAC auf Nehalem

73% Bessere Performance

WebSphere auf POWER7

Steffen Gützler

Sales Leader Midmarket &
PSC Partner Channel



IBM Deutschland GmbH

+49 7034 154603

+49 172 6282544

SGUEN@de.ibm.com

Thank
YOU

The text "Thank YOU" is rendered in a large, 3D, light blue font. Each letter of the word "Thank" and "YOU" contains a different photograph of a person. The "T" shows a man in a suit and tie. The "h" shows a woman. The "a" shows a man with a green background. The "n" shows a woman. The "k" shows a man with glasses. The "Y" shows a man. The "O" shows a man. The "U" shows a woman.