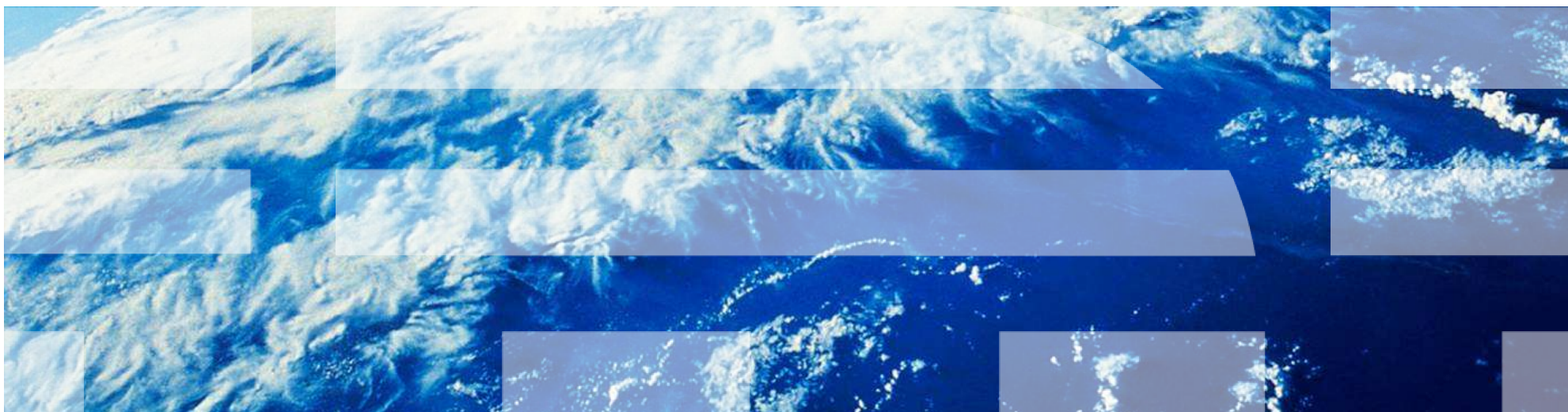


Software Group Channel Strategie 2010

Mehrwert steigern, Wachstum erzielen



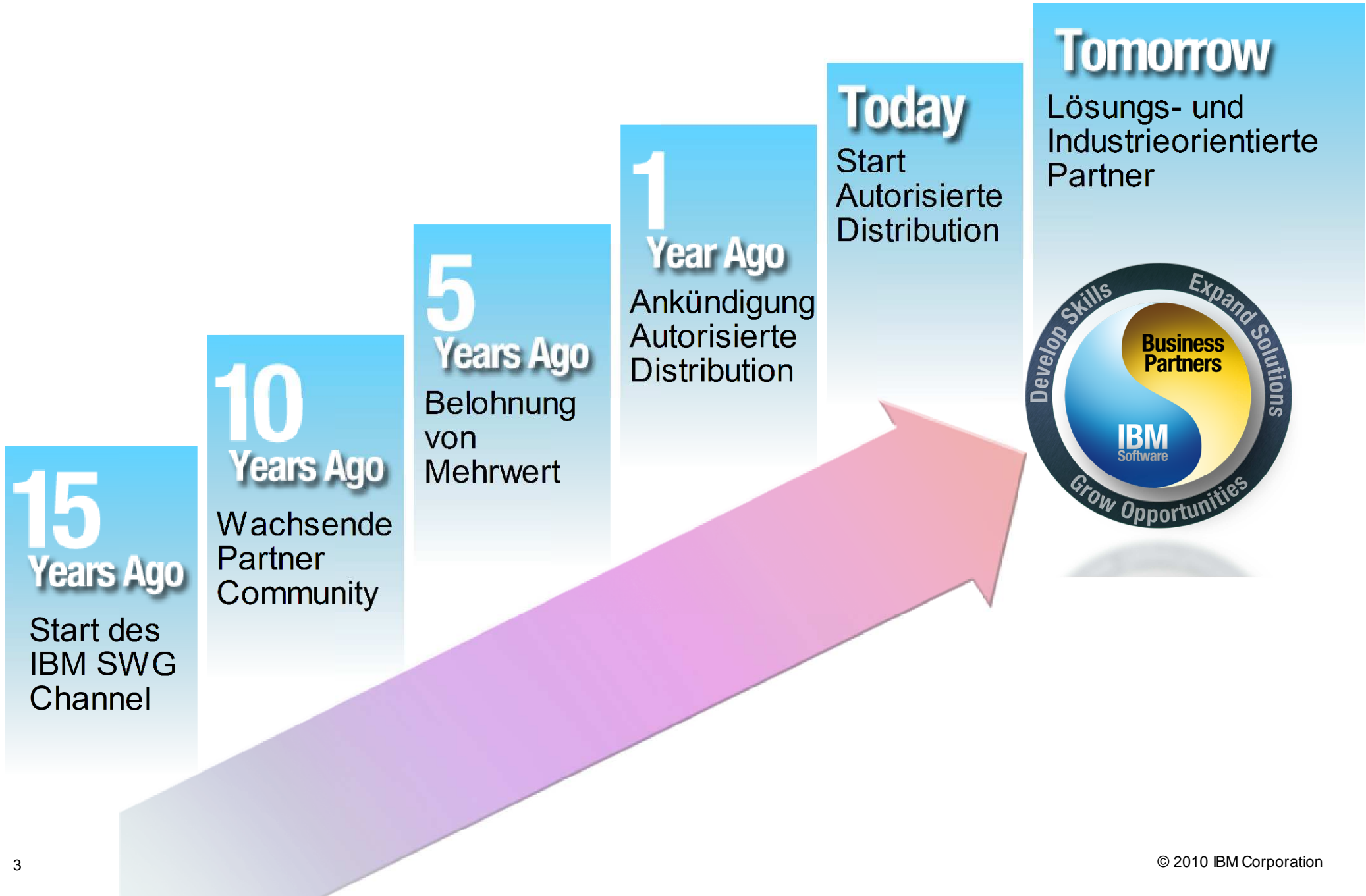
Dieter Schmelzle, Director Channel Sales, SWG Deutschland



Prioritäten 2010



Wir nehmen den Schwung mit in 2010



IHR Feedback zu IBM Software und Software Channel

- 36% mehr Ertrag auf Software Geschäfte für High-Value-Partner anderer Hersteller
- 60% höhere Folgegewinne als die besten Business Partner anderer Hersteller
- 30% weniger Startkosten und 34% weniger laufende Kosten als bei anderen Hersteller

- Bei SVI/VAP teilnehmenden Geschäftspartnern ist es 50% wahrscheinlicher hohe Bruttogewinne zu erreichen

- Führende Middleware BPs zählen Cloud und Appliances zu den Top Wachstumsgebieten



- Über 80% der Top IBM Geschäftspartner planen Ihr Know-How zu erweitern

- Der CEO-Fokus auf ökologische Herausforderungen hat sich global verdoppelt

... und wir investieren weiter in profitables Wachstum

Gemeinsam investieren, gemeinsam wachsen



Entwicklung von Know-How
Software Value Plus

Ausbildungen, Sales Mastery & Technical Certifications
für wichtige Produktgruppen



Business Partners

Ausbau von Lösungen

Value Advantage Plus
SVP ValueNet
ASL/OEM



Wachstumsmöglichkeiten

Software Value Incentive
SI Influence Incentive
Growth Plays



Erweitern Sie Ihr Geschäftsmodell um mehr Wachstum zu erreichen !

Software Value Incentive „Vereinfachungen“ seit 23. März 2010



Enhanced B2B Tool - Excel Add-In
Fast entry for multiple opportunities

Simplified Customer Opportunity Form
Eliminates redundant data requests

Sales Documentation Wavier Limit Raised
Now 90 k€ in Germany (ww 100 k\$)



“2 Way Communication” Documentation Requirement Eliminated

Error Message	Last Update	BP Number	IBM Number	Description
	7/16/2009 6:54	BH-NABP1-3001	1JF-R36PAQ	Bee Honey NABP1 Test 3001
	7/16/2009 6:54	BH-NABP1-3002	1JF-R36PB3	Bee Honey NABP1 Test 3002
	7/16/2009 6:54	BH-NABP1-3004	1JF-R36PSW	Bee Honey NABP1 Test 3004
	7/16/2009 6:54	BH-NABP1-3005	1JF-R36PBM	Bee Honey NABP1 Test 3005
	7/16/2009 6:54	BH-NABP1-3006	1JF-R36OSL	Bee Honey NABP1 Test 3006







IBM Software Group General Business Wachstumsthemen in Deutschland

Wachstumsthemen	Software Sales Plays z.B.
 <p>New Intelligence / Business Analytics & Optimization</p>	Cognos Express
	Cognos Smart Controller
	Data Warehouse Growth Bundle
	E-Mail-Archivierungsbundle

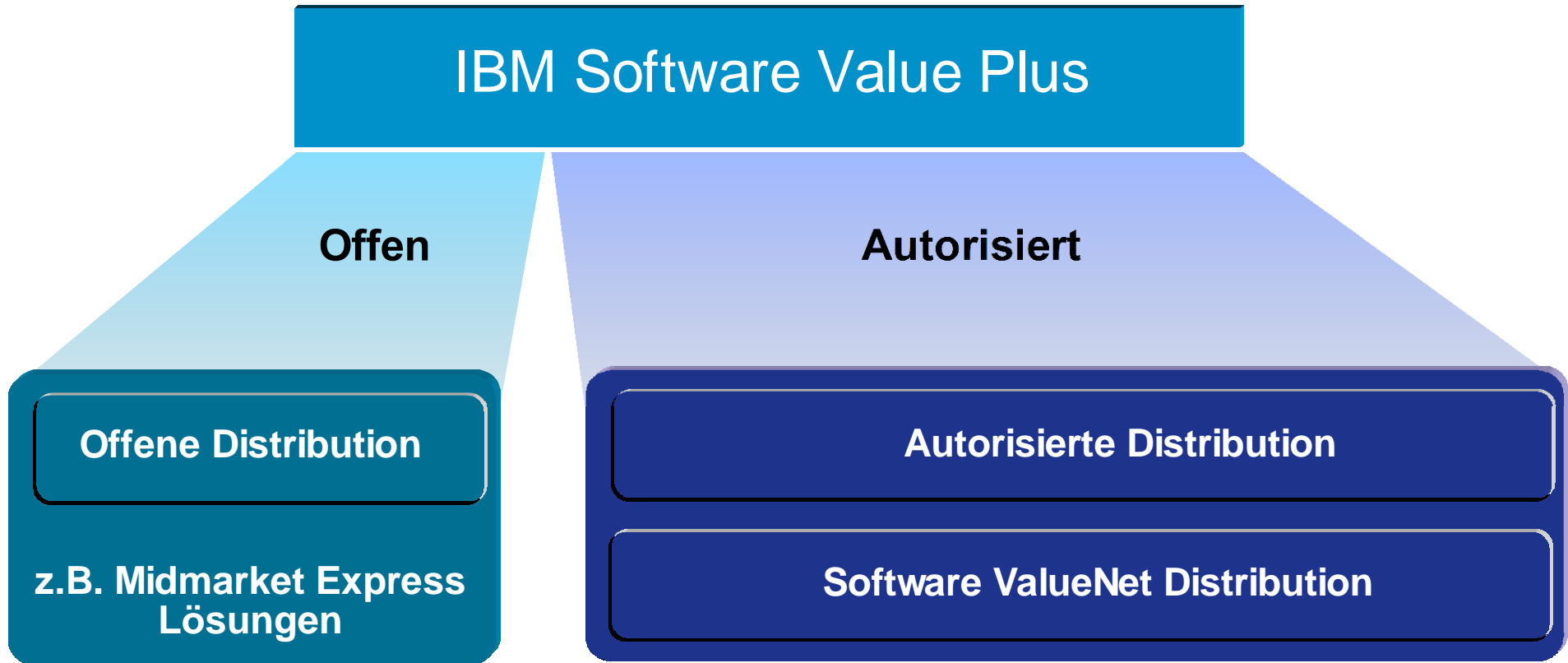
IBM Software Group General Business Wachstumsthemen in Deutschland

Wachstumsthemen	Software Sales Plays z.B.
 <p>New Intelligence / Business Analytics & Optimization</p>	Cognos Express
	Cognos Smart Controller
	Data Warehouse Growth Bundle
	E-Mail-Archivierungsbundle
 <p>Dynamic Infrastructure</p>	Tivoli Foundations
	Tivoli TSM FastBack
	TSM Terabyte Licencing
	Rational DOORS

IBM Software Group General Business Wachstumsthemen in Deutschland

Wachstumsthemen	Software Sales Plays z.B.
 <p data-bbox="300 475 864 576">New Intelligence / Business Analytics & Optimization</p> 	<p data-bbox="1377 395 1659 432">Cognos Express</p> <p data-bbox="1310 472 1727 509">Cognos Smart Controller</p> <p data-bbox="1249 549 1787 585">Data Warehouse Growth Bundle</p> <p data-bbox="1288 625 1749 662">E-Mail-Archivierungsbundle</p>
 <p data-bbox="349 884 815 930">Dynamic Infrastructure</p> 	<p data-bbox="1361 737 1675 774">Tivoli Foundations</p> <p data-bbox="1350 826 1693 863">Tivoli TSM FastBack</p> <p data-bbox="1319 916 1724 952">TSM Terabyte Licencing</p> <p data-bbox="1382 1005 1662 1042">Rational DOORS</p>
 <p data-bbox="454 1267 745 1313">Smarter Work</p> 	<p data-bbox="1314 1123 1727 1160">WebSphere Connectivity</p> <p data-bbox="1326 1190 1715 1227">E-Commerce Shopping</p> <p data-bbox="1330 1251 1711 1287">Rational Team Concert</p> <p data-bbox="1232 1318 1809 1355">Kosteneinsparung & Collaboration</p> <p data-bbox="1319 1378 1722 1415">Microsoft freies Desktop</p> <p data-bbox="1319 1445 1727 1482">Lotus Foundations Start</p>

Software Value Plus Initiative - für höheren Kundenmehrwert und verbessertes Ertragspotential !



Software Value Plus Initiative - Autorisierungsgruppen und Ausblick !

Autorisierungsgruppen : Software Passport

WebSphere			Information Management		Rational
Business Process Management	Commerce	WebSphere Core	Heritage Content Management	Data Management	All
Lotus			Tivoli		
Portal	Social Software *3Q2010*	Messaging *1Q2011*	Storage Management	Security & Compliance Management	Automation
			Enterprise Asset Management		

Autorisierungsgruppen : Software Passport ValueNet

Software ValueNet			
Cognos	Filenet	Infosphere	Optim

Software Value Plus Initiative - Mehr Geschäftschancen für zertifizierte und autorisierte Geschäftspartner

Mehr Geschäftschancen !

New!

Übergabe von validierten Leads an Geschäftspartner

Höhere Transparenz !

New!

„IBM Software Value Plus Business Partner Finder Tool“

Einfaches Werkzeug

Lead Pass Richtlinien

Einfache Ergebnisse

Business Partner	Address	City	State	Zip
Altra Consulting	(617) 892-1388 6 High Street	Boston	MA	02133
Business Systems	(617) 338-7777 25 2nd Road	Boston	MA	02126
Walker Corp.	(781) 578-2230 1445 Hanover Street	Waltham	MA	01980
Red Consulting	(603) 248-9800 13 Middlesex Lane	Quincy	MA	01916
Matrix One	(978) 866-9800 2 Highland Ave.	Lynnington	MA	01864

Software Value Plus Initiative - Unterstützung zum Aufbau von Industrie Know-How

65% der Unternehmen sind bereit für Industrie Know-How mehr zu zahlen

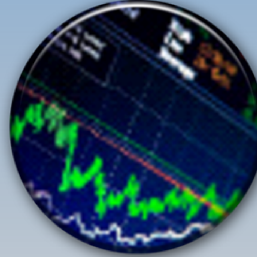
Software Group Industry Virtual Summit



Distribution



Communication



Financial
Services



Public



Industrial

Für 2010 sind 130 Weiterbildungsseminare für 15 Branchen geplant

Software Value Plus Initiative - Unterstützung zum Aufbau von Industrie Know-How

We deliver software that provides clients the **capabilities** required to transform their **industries.**



Smarter Health



Smarter Banking



Smarter Traffic



Smarter Food



Smarter Retail



Smarter Cities

Messaging and Collaboration

Unified Communications

Social Software

Data Management

Analytic Applications

Analytics, Business Intelligence
and Performance Management

Information Integration and
Master Data Management

Enterprise Content
Management

Application Infrastructure

Connectivity and
Integration

Electronic Commerce

Portals and Mashups

Business Process
Management

Asset Management

Network and Service
Assurance

IT Service Management

Storage Management

Security

Software Design and
Development

Business Planning and
Alignment

Product and Project
Management

Product and Software
Lifecycle Management

Software Value Plus Initiative - Ausblick 2011

Morgen



Neue Vergütungsmodelle und Prämien für Industrie Know-How
Erweiterte Geschäftsmodelle für alle Produktgruppen
Erweiterte Leistungen für hoch qualifizierte Geschäftspartner



