

Software Group Channel Strategie 2010

Mehrwert steigern, Wachstum erzielen



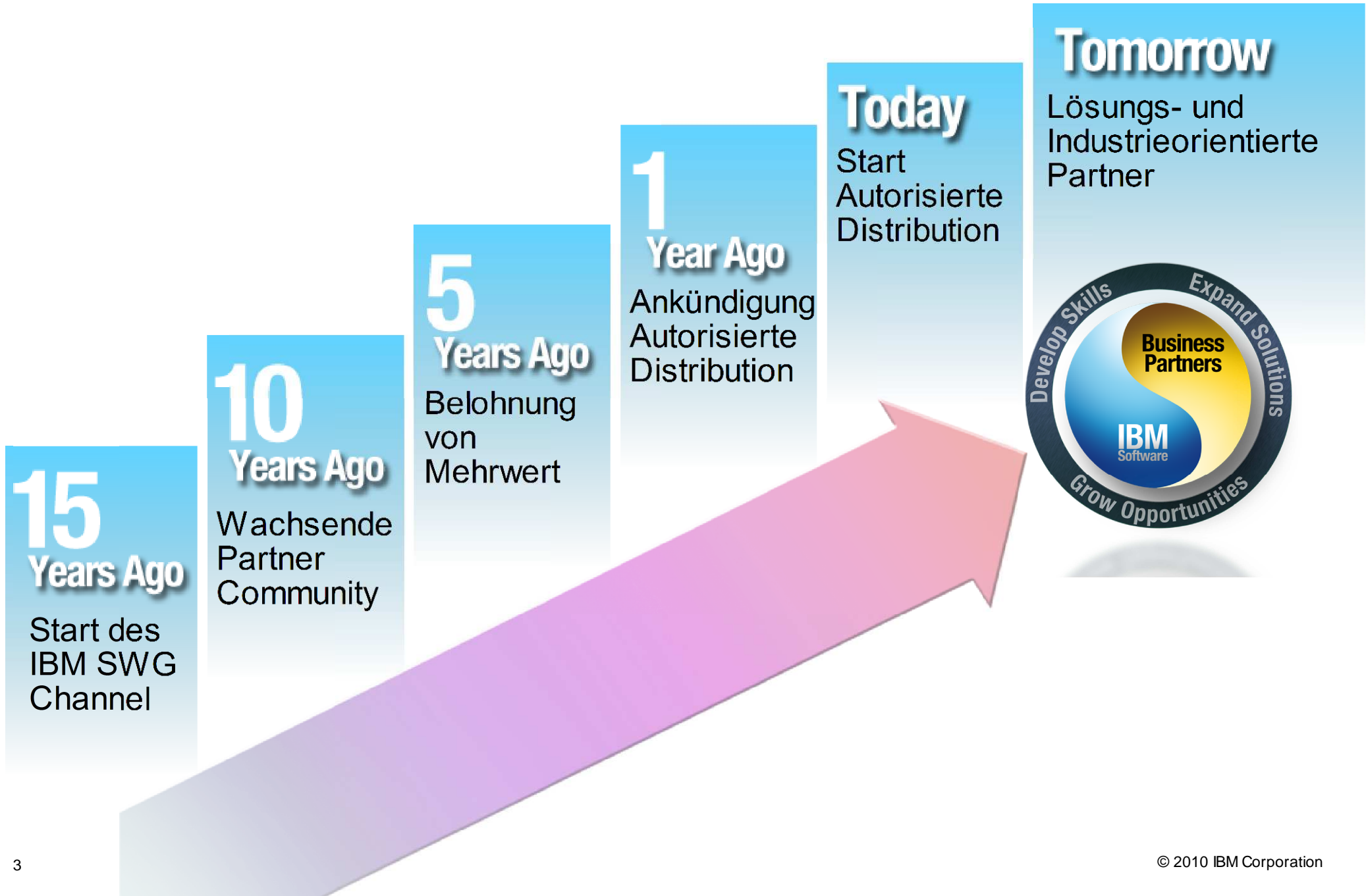
Benedict Geissler, Manager ASL & IM Channel



Prioritäten 2010



Wir nehmen den Schwung mit in 2010



IHR Feedback zu IBM Software und Software Channel

- 36% mehr Ertrag auf Software Geschäfte für High-Value-Partner anderer Hersteller
- 60% höhere Folgegewinne als die besten Business Partner anderer Hersteller
- 30% weniger Startkosten und 34% weniger laufende Kosten als bei anderen Hersteller

- Bei SVI/VAP teilnehmenden Geschäftspartnern ist es 50% wahrscheinlicher hohe Bruttogewinne zu erreichen

- Führende Middleware BPs zählen Cloud und Appliances zu den Top Wachstumsgebieten



- Über 80% der Top IBM Geschäftspartner planen Ihr Know-How zu erweitern
- Der CEO-Fokus auf ökologische Herausforderungen hat sich global verdoppelt

... und wir investieren weiter in profitables Wachstum

Gemeinsam investieren, gemeinsam wachsen



Entwicklung von Know-How
Software Value Plus

Ausbildungen, Sales Mastery & Technical Certifications
für wichtige Produktgruppen



Business Partners

Ausbau von Lösungen

Value Advantage Plus
SVP ValueNet
ASL/OEM



Wachstumsmöglichkeiten

Software Value Incentive
SI Influence Incentive
Growth Plays



Erweitern Sie Ihr Geschäftsmodell um mehr Wachstum zu erreichen !

Software Value Incentive „Vereinfachungen“ seit 23. März 2010



Enhanced B2B Tool - Excel Add-In

Fast entry for multiple opportunities

Simplified Customer Opportunity Form

Eliminates redundant data requests

Sales Documentation Wavier Limit Raised

Now 90 k€ in Germany (ww 100 k\$)



“2 Way Communication” Documentation Requirement Eliminated

Error Message	Last Update	BP Number	IBM Number	Description
	7/16/2009 6:54	BH-NABP1-3001	1JF-R36PAQ	Bee Honey NABP1 Test 3001
	7/16/2009 6:54	BH-NABP1-3002	1JF-R36PB3	Bee Honey NABP1 Test 3002
	7/16/2009 6:54	BH-NABP1-3004	1JF-R36PSW	Bee Honey NABP1 Test 3004
	7/16/2009 6:54	BH-NABP1-3005	1JF-R36PEM	Bee Honey NABP1 Test 3005
	7/16/2009 6:54	BH-NABP1-3006	1JF-R36OSL	Bee Honey NABP1 Test 3006







IBM Software Group General Business Wachstumsthemen in Deutschland

Wachstumsthemen	Software Sales Plays z.B.
 <p>New Intelligence / Business Analytics & Optimization</p>	Cognos Express
	Cognos Smart Controller
	Data Warehouse Growth Bundle
	E-Mail-Archivierungsbundle

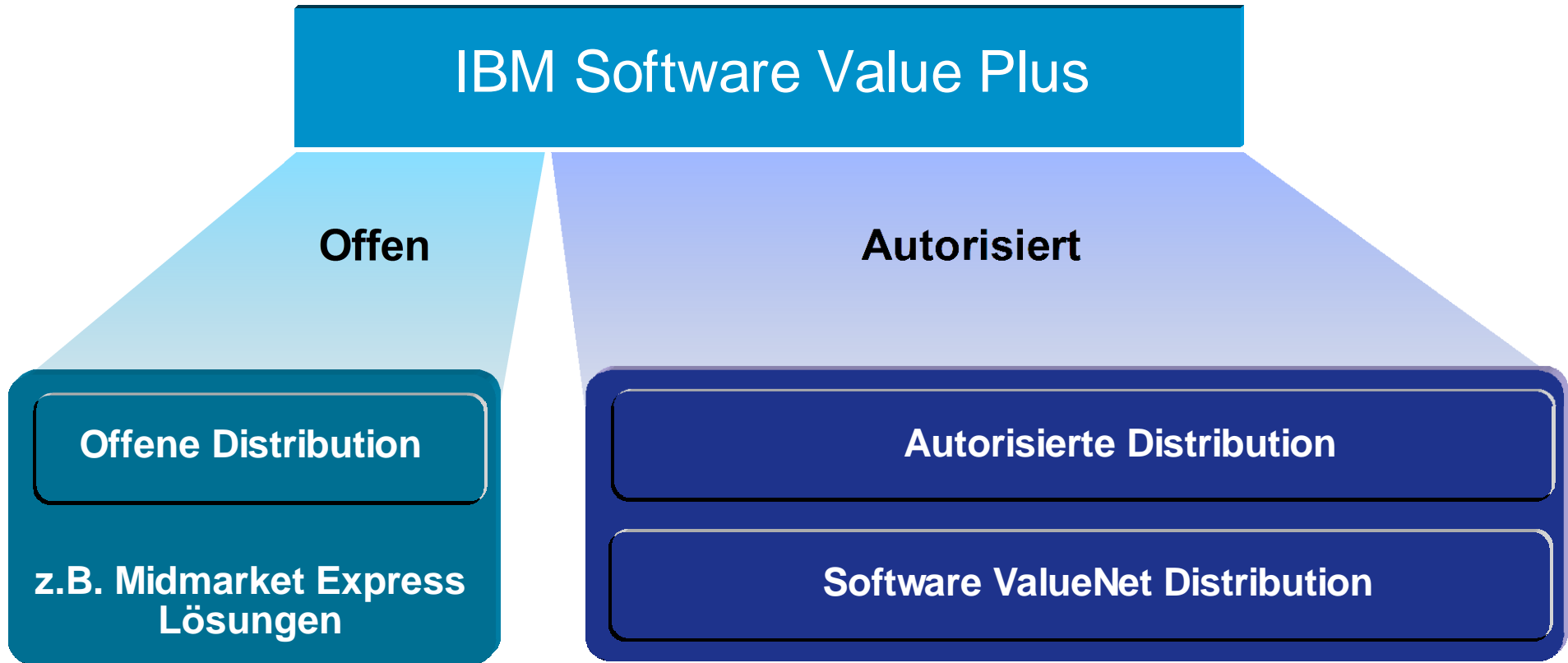
IBM Software Group General Business Wachstumsthemen in Deutschland

Wachstumsthemen	Software Sales Plays z.B.
 <p>New Intelligence / Business Analytics & Optimization</p>	Cognos Express
	Cognos Smart Controller
	Data Warehouse Growth Bundle
	E-Mail-Archivierungsbundle
 <p>Dynamic Infrastructure</p>	Tivoli Foundations
	Tivoli TSM FastBack
	TSM Terabyte Licencing
	Rational DOORS

IBM Software Group General Business Wachstumsthemen in Deutschland

Wachstumsthemen	Software Sales Plays z.B.
 <p data-bbox="300 475 864 576">New Intelligence / Business Analytics & Optimization</p> 	<p data-bbox="1375 395 1659 432">Cognos Express</p> <p data-bbox="1308 472 1727 509">Cognos Smart Controller</p> <p data-bbox="1249 547 1787 584">Data Warehouse Growth Bundle</p> <p data-bbox="1285 622 1751 659">E-Mail-Archivierungsbundle</p>
 <p data-bbox="349 882 815 930">Dynamic Infrastructure</p> 	<p data-bbox="1361 735 1675 772">Tivoli Foundations</p> <p data-bbox="1348 826 1693 863">Tivoli TSM FastBack</p> <p data-bbox="1317 917 1724 954">TSM Terabyte Licencing</p> <p data-bbox="1379 1008 1662 1045">Rational DOORS</p>
 <p data-bbox="454 1268 745 1316">Smarter Work</p> 	<p data-bbox="1312 1121 1731 1158">WebSphere Connectivity</p> <p data-bbox="1326 1189 1718 1225">E-Commerce Shopping</p> <p data-bbox="1330 1251 1713 1287">Rational Team Concert</p> <p data-bbox="1229 1313 1814 1350">Kosteneinsparung & Collaboration</p> <p data-bbox="1317 1375 1727 1412">Microsoft freies Desktop</p> <p data-bbox="1317 1437 1727 1474">Lotus Foundations Start</p>

Software Value Plus Initiative - für höheren Kundenmehrwert und verbessertes Ertragspotential !



Software Value Plus Initiative - Autorisierungsgruppen und Ausblick !

Autorisierungsgruppen : Software Passport

WebSphere			Information Management		Rational	
Business Process Management	Commerce	WebSphere Core	Heritage Content Management	Data Management	All	
Lotus			Tivoli			
Portal	Social Software *3Q2010*	Messaging *1Q2011*	Storage Management	Security & Compliance Management	Automation	Enterprise Asset Management

Autorisierungsgruppen : Software Passport ValueNet

Software ValueNet			
Cognos	Filenet	Infosphere	Optim

Software Value Plus Initiative - Mehr Geschäftschancen für zertifizierte und autorisierte Geschäftspartner

Mehr Geschäftschancen !

New!

Übergabe von validierten Leads an Geschäftspartner

Höhere Transparenz !

New!

„IBM Software Value Plus Business Partner Finder Tool“

Einfaches Werkzeug

Lead Pass Richtlinien

Einfache Ergebnisse

Business Partner	Address	City	State	Zip
Altra Consulting	(617) 892-1388 6 High Street	Boston	MA	02133
Business Systems	(617) 338-7777 25 2nd Road	Boston	MA	02128
Keller Corp.	(781) 578-2280 1445 Hanover Street	Waltham	MA	01980
Red Consulting	(603) 248-9882 13 Middlesex Lane	Quincy	MA	01976
Matrix One	(978) 866-9800 2 Highland Ave.	Lynnington	MA	01864

Software Value Plus Initiative - Unterstützung zum Aufbau von Industrie Know-How

65% der Unternehmen sind bereit für Industrie Know-How mehr zu zahlen

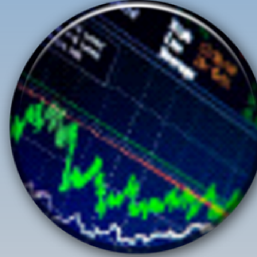
Software Group Industry Virtual Summit



Distribution



Communication



Financial
Services



Public



Industrial

Für 2010 sind 130 Weiterbildungsseminare für 15 Branchen geplant

Software Value Plus Initiative - Unterstützung zum Aufbau von Industrie Know-How

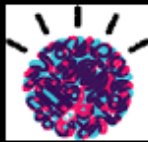
We deliver software that provides clients the **capabilities** required to transform their **industries.**



Smarter Health



Smarter Banking



Smarter Traffic



Smarter Food



Smarter Retail



Smarter Cities

Messaging and Collaboration

Unified Communications

Social Software

Data Management

Analytic Applications

Analytics, Business Intelligence
and Performance Management

Information Integration and
Master Data Management

Enterprise Content
Management

Application Infrastructure

Connectivity and
Integration

Electronic Commerce

Portals and Mashups

Business Process
Management

Asset Management

Network and Service
Assurance

IT Service Management

Storage Management

Security

Software Design and
Development

Business Planning and
Alignment

Product and Project
Management

Product and Software
Lifecycle Management

Software Value Plus Initiative - Ausblick 2011

Morgen



Neue Vergütungsmodelle und Prämien für Industrie Know-How
Erweiterte Geschäftsmodelle für alle Produktgruppen
Erweiterte Leistungen für hoch qualifizierte Geschäftspartner

**1H10
Geschäfts-
modelle**

*Business Partner
Modelle und
Leistungen
definieren*

**2H10
Industrie
Know How**

*Industriezertifikate
und Leistungen
definieren*

**1H11
Programm-
einführung**

*SVP 2011
Erweiterung mit neuen
Modellen und
Leistungen*

Thank
You

