



고객 만족도 개선, 매출 신장, 사업 비용 절감 - PartnerWorld 밸류 패키지가 드리는 일석 삼조의 혜택!

PartnerWorld® 에 가입한 기업은 광범위한 정보와 자원을 바탕으로 보다 빠르고 쉽게, 효율적으로 사업 목표를 달성할 수 있습니다.

또한 연회비 2,000달러의 PartnerWorld 밸류 패키지 옵션을 구입하면 고부가가치의 각종 혜택을 추가할 수 있습니다.

PartnerWorld 밸류 패키지에는 교육비 상환, 기술 지원, 영업 및 마케팅 지원은 물론 고객 시연 및 평가, 개념 증명, 소프트웨어 개발 및 테스트용으로 개발된 각종 IBM 소프트웨어에 대한 액세스와 사내 이용 등 여러 가지 혜택이 포함됩니다. 파트너사는 이러한 교육, 기술 지원, 소프트웨어 등의 혜택을 이용하여 기술을 익히고 제품과 솔루션을 출시하며 사업상의 이익 목표를 달성할 수 있습니다.

연 2,000달러¹ 의 비용으로 PartnerWorld 밸류 패키지의 혜택을 누리십시오. 뛰어난 가치의 이 밸류 패키지는 각종 혜택을 모아놓은 것으로서 개별 구입할 경우 일반 등급의 가격은 약 100,000달러, 우수 등급은 300,000달러, 최우수 등급은 최고 400,000달러입니다.

비용 분담 제도(We Pay)

기술력이 수익과 매출 증대를 촉진한다는 것은 입증된 사실입니다. 이 밸류 패키지에 포함된 We Pay 교육비 상환 프로그램을 통해 귀사가 IBM 기술을 확보하는데 드는 비용을 보상 받을 수 있습니다. You Pass, We Pay 프로그램은 해당 IBM 인증을 획득한 기업에게 교육 및 테스트 비용을 전액 또는 일부 상환하는 제도입니다. 또한 해당 IBM 인증에 대한 테스트를 통과한 기업에게 요금을 상환하는 You Test, We Pay 프로그램도 있습니다.

소프트웨어 다운로드 및 CD

이 밸류 패키지를 통해 상업적 응용 프로그램의 고객 시연 및 평가, 개념 증명, 개발 및 테스트용으로 개발된 각종 IBM 소프트웨어에 액세스하고 사내에서 사용할 수 있습니다. 모든 소프트웨어는 파일 다운로드 방식을 통해 무료로 제공되며, 대부분은 할인된 가격에 CD로 구입할 수도 있습니다. 제공되는 소프트웨어는 다국어 를 지원합니다.

IBM 세일즈/마케팅 센터 이용

IBM 세일즈/마케팅 센터는 IBM 비즈니스 파트너사의 사업적 판단과 성공에 보탬이 되고자 합니다. 본 센터 에서는 다음 업무를 지원합니다.:

- 전문 브리핑 센터 시설과 기술적 전문성 을 활용하여 빈틈없는 영업 목표 설정
- IBM의 광범위한 마케팅, 세일즈, 기술적 전문성을 바탕으로 신규 지역 및 시장에 진출
- 전문 브리핑을 직접 경험하고, IBM의 브리핑 전문가 들로부터 보다 효과적인 세미나 개최 방법을 습득

이 밸류 패키지를 구입한 최우수 등급 IBM 비즈니스 파트너사는 1회에 한해 IBM 세일즈/마케팅 센터를 무 료로 이용할 수 있습니다.

PartnerWorld 밸류 패키지의 혜택

| Benefit | Member | Advanced | Premier |
|--|---------------------------------|-----------------------------------|-----------------------------------|
| 교육 및 인증: We Pay | • 최고 6,000달러 ² | • 최고 15,000 달러 ² | • 최고 50,000 달러 ² |
| 소프트웨어 다운로드 및 CD • 시연 및 평가 • 사업 운영 ³ • 개발 및 테스트 • 사내 교육 | • | | |
| 세일즈/마케팅 센터 - 무료 브리핑 1회 | | | • |
| Techline의 기술영업 지원(전자/전화) | • | 밸류 패키지와 무관하게 제공 | 밸류 패키지와 무관하게 제공 |
| 소프트웨어 통합 및 구현 지원 | • | • | • |
| 솔루션 보증 지원(일부 국가 제외) | | • | • |
| 소프트웨어 기술영업 자문(기술 멘토링) | | • 2회 | • 4회 |
| 소프트웨어 핵심 구현 지원 | | | • 2회 |

지원

밸류 패키지를 구입한 IBM 비즈니스 파트너사에게 제 공되는 풍부한 기술 지원을 바탕으로 고객과의 유대감 을 강화하고 새로운 사업을 개척해 보십시오. IBM 기 술 지원팀의 세심한 단계별 지원은 바로 오늘부터 시작 됩니다. 밸류 패키지에 포함된 지원 혜택은 다음과 같 습니다.

Techline의 기술영업 지원

판매 전 기술 지원이 요구되는 상황에서 IBM의 하드웨어 및 소프트웨어 브랜드별로 검증된 프리세일즈 전문가들이 제품 정보 및 포지셔닝, 기술 마케팅 정보, 초기솔루션 설계 및 규모 결정, 복합 구성, 경쟁력 있는 제품 및 판매 전략 수립 등을 원격으로 도와드립니다.

소프트웨어 통합 및 구현 지원

개발, 판매 및 초기 구현/생산 준비 단계에서 IBM 소 프트웨어를 사용하도록 도와 드립니다. IBM 소프트웨 어 제품 기술 전반에 걸쳐 숙련된 경험을 쌓은 기술 전 문가들이 비즈니스 파트너의 질문에 무제한 답변해 드 립니다.

솔루션 보증 지원

우수 및 최우수 등급의 비즈니스 파트너사는 특정한 소 프트웨어 판매 상황에서 솔루션 보증 지원을 이용할 수 있습니다. 이것은 IBM 소프트웨어 판매를 위해 최고의 IBM 소프트웨어 솔루션을 제시함과 동시에 제품 설치 를 원하는 고객에게 적절한 구성과 절차를 제안하는 데 초점을 맞춘 서비스입니다.

소프트웨어 기술영업 자문

우수 및 최우수 등급의 비즈니스 파트너사에게 제공되는 지원입니다. 파트너사의 계획에 따라 최고의 IBM 솔루션을 제대로 통합할 수 있도록 전화 또는 현장 방문을 통해 솔루션 설계 및 솔루션 통합을 기술적으로 지원합니다.

소프트웨어 핵심 구현 지원

최우수 비즈니스 파트너사가 까다로운 영업 상황에서 원격 해결이 불가능한 시급한 문제에 직면했을 때 현장 방문을 통해 구현을 돕습니다. 밸류 패키지로 제공되는 각종 혜택의 목록과 설명 및 패키지 구입 방법은 ibm.com/partnerworld/valuepack을 참조하십시오.

PartnerWorld연락처

PartnerWorld 문의 서비스를 통해 고객 여러분이 원하시는 모든 지원과 정보를 빠르고 편리하게 제공하고 있습니다. IBM은 여러분의 문의사항을 전화 한 통으로 즉시 해결해 드리고자 합니다. 전체 연락처 목록은 ibm.com/partnerworld/contact를 참조하십시오.



 © Copyright IBM Corporation 2006
 서울특별시 강남구 도곡동 467-12, 군인공제회관빌딩 한국 아이.비.엠 주식회사 고객만족센터 전화번호: 080-023-8080

Produced in the United States of America 01-06

IBM, IBM 로고 및 PartnerWorld는 미국 및 기타 국가에서 International Business Machines Corporation의 상표입니다.

그 밖의 회사, 제품 및 서비스 이름은 해당 소유권자의 상표 또는 서 비스표입니다.

이간행물에서 언급된 IBM 제품 및 서비스는 IBM이 영 업 중인 일부 국가에서 제공됩니다.

- 1 미화 2,000달러의 요금은 IBM이 분기별로 산정하는 환율에 따라 환산한 지역 통화에 해당하는 금액입니다. 정확한 송장 가격은 밸류 패키지 주문 시스템에서 확인하실 수 있습니다.
- 2 PartnerWorld 멤버십 등급이 올라갈수록 혜택도 늘어나지만, 요금 은 3개 등급 모두 동일합니다.
- 3 이 특별한 혜택은 단계별로 제공됩니다. 일반 등급은 몇 가지 옵션을 선택할 수 있고 우수 등급은 그보다 많은 옵션을 선택할 수 있습니다. 최우수 등급이 되시면 모든 옵션을 선택할 수 있습니다.